

# EVOLUCION DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA DE BARRANQUILLA, 1953-1988\*

Adolfo Meisel Roca\*\*

## I. Introducción

De la crisis económica y social de Barranquilla, se ha hablado tanto que ya es casi un lugar común. Para algunos, en una versión bastante estereotipada, la que otrora fue la ciudad colombiana con mayores índices de crecimiento demográfico y económico, donde se respiraba un ambiente cosmopolita y prosperaban las colonias de inmigrantes extranjeros, la ciudad burguesa por excelencia, abierta y con altos niveles de movilidad social, ha dado paso a una ciudad rodeada de tugurios, con pésimos servicios públicos, caótica y desaliñada y dominada por la pugna clientelista.

Aunque por lo general los estereotipos encierran algo de verdad, también es cierto que, por definición, exageran y dan una visión demasiado unilateral. Sin embargo, es innegable que a partir de finales de la década del cuarenta la ciudad entró en un largo período de estancamiento relativo en su actividad comercial e industrial. Afortunadamente, y como se verá en este trabajo, esa situación parece haber empezado a revertirse.

La recuperación de Barranquilla como polo de desarrollo es de enorme importancia para el desenvolvimiento económico de Colombia ya que esta ciudad sigue siendo el principal centro industrial

de la región Caribe, una de las más pobres y atrasadas del país.

Además, a lo largo del presente siglo, la Costa Atlántica ha incrementado su participación dentro de la población nacional, pasando del 10% en 1905 al 21% en 1985. Como resultado, el peso económico y la influencia política de la región se han aumentado considerablemente.

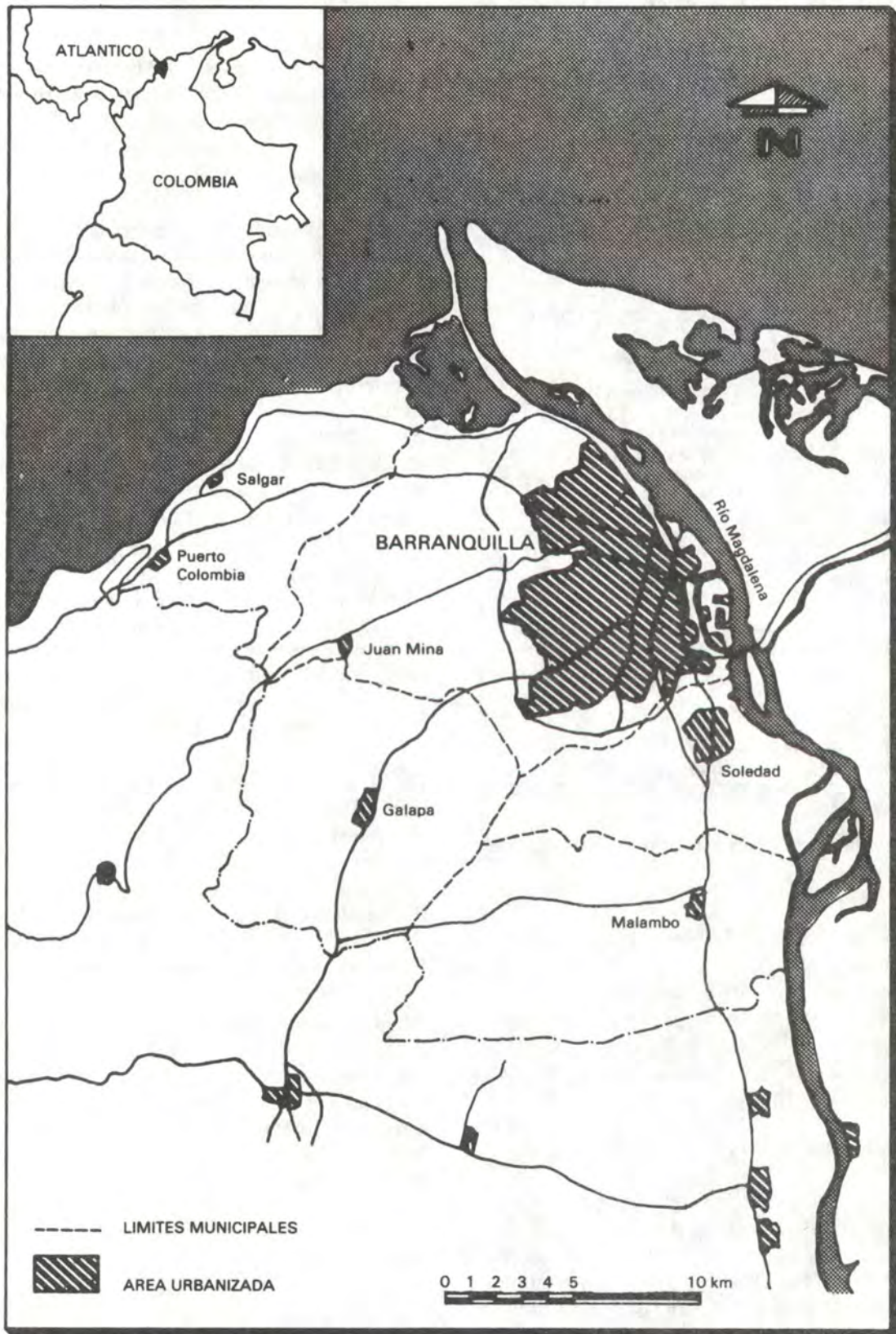
El objetivo de este trabajo es estudiar la evolución industrial de Barranquilla entre 1953 y el presente. No se profundiza en el estudio de las causas del estancamiento industrial en que entró la ciudad desde los años cuarenta, ya que el análisis de ese problema fue abordado por el autor en un trabajo anterior (1). Aquí se enfatizan los eventos más recientes y las perspectivas hacia el futuro.

\* El autor agradece los comentarios de F. Montes, H. J. Gómez, R. Steiner, S. Clavijo, H. Villamizar, H. Mora, N. Watson, O. L. Acosta, A. Meneses y la colaboración de la ANDI y la Cámara de Comercio de Barranquilla. F. Niño colaboró en la parte estadística.

\*\* Los puntos de vista expresados son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen la opinión del Banco de la República.

(1) Adolfo Meisel Roca, "¿Por qué se disipó el dinamismo industrial de Barranquilla?", *Lecturas de Economía*, No. 23, mayo-agosto, 1987.

EL MUNICIPIO DE BARRANQUILLA



## II. La crisis

Desde finales del siglo XIX, Barranquilla fue uno de los centros urbanos del país con mayor crecimiento económico y demográfico. Entre el censo de 1871 y el de 1905 la población creció a una tasa anual de 3.7%, mientras que la población nacional crecía a una de 1.2%.

CUADRO 1  
Población de Barranquilla

Año	Población	Tasa de crecimiento intercensal
1778 .....	2.676	—
1835 .....	5.359	1.2
1851 .....	6.114	0.8
1871 .....	11.595	3.2
1905 .....	40.115	3.7
1912 .....	48.907	2.8
1918 .....	64.543	4.6
1938 .....	152.348	4.3
1951 .....	279.627	4.7
1964 .....	498.301	4.4
1973 .....	703.488	3.8
1985 .....	899.781	2.1

Fuente: Adolfo Meisel Roca "¿Por qué se dispó el dinamismo industrial de Barranquilla?", *Lecturas de Economía*, No. 23, mayo-agosto 1987, p. 61.

El ascenso vertiginoso de Barranquilla, que al finalizar el período colonial era un modesto caserío, atrajo un considerable influjo de inmigrantes de la región y del extranjero. Su auge estaba impulsado, principalmente, por la condición de puerto marítimo y fluvial. En 1829, Sabanilla, localizada sobre el Caribe a escasas diez millas de Barranquilla, se abrió al comercio de exportación y desde 1849 se autorizó el de importación.

Pero el despegue barranquillero ocurre a partir de 1871 con la inauguración del ferrocarril Salgar-Barranquilla y, poco después, con la expansión de las exportaciones cafeteras. Hacia finales del siglo pasado entraba y salía por este puerto aproximadamente el 60% del comercio exterior colombiano (2). Como resultado de lo anterior,

entre 1905 y 1938 la ciudad tuvo el crecimiento demográfico más acelerado entre las ciudades colombianas (3).

En la década de los veinte, la firma de ingenieros norteamericanos Karl Parrish y Compañía construyó la moderna urbanización de El Prado, con anchas avenidas, arborización y magníficos servicios públicos.

Y con la prosperidad comercial vino también la creación de la moderna industria. En 1914, se estableció la Fábrica de Tejidos Obregón que hasta comienzos de los años treinta fue la principal textilera del país. Durante los años veinte y comienzos de los treinta se establecieron numerosas fábricas que crecieron rápidamente. Cuando se realizó el censo industrial de 1945, Barranquilla era la tercera ciudad industrial de Colombia con cerca del 11% del empleo manufacturero. Sin embargo, ya desde esa época la ciudad mostraba signos de un *estancamiento relativo*, como resultado de la pérdida del liderazgo portuario.

Con la apertura del Canal de Panamá se abrió el acceso a los mercados del Este de Norteamérica y Europa, desde Buenaventura. Como resultado, a partir de 1935 este último puerto superó a Barranquilla como punto de salida de las exportaciones (véase Cuadro 2 y Gráfico 1).

La crisis del puerto se reflejó en el crecimiento demográfico de la ciudad que creció a ritmos menores que Medellín, Cali y Bogotá. En efecto, mientras que entre 1938 y 1951 la población de las cuatro principales ciudades crecía a una tasa anual promedio de 5.9%, Barranquilla lo hizo en 4.7%. En el censo de 1951, Cali supera, por primera vez, a Barranquilla en términos del número de habitantes.

La crisis económica de la ciudad se hizo patente en el censo industrial de 1953, cuando Cali la superó como tercer centro fabril de Colombia. Peor aún, entre el censo industrial de 1945 y el de 1953 el empleo industrial sólo creció a una tasa anual de 2.5% (mientras que la población crecía cerca de 4.5% anualmente).

(2) Eduardo Posada Carbó, *Una invitación a la historia de Barranquilla*, Cámara de Comercio de Barranquilla, 1987, p. 25.

(3) *Ibid.*, p. 14.

CUADRO 2  
Exportaciones por Barranquilla y Buenaventura  
(Toneladas)

Año	Barranquilla	Buenaventura	Año	Barranquilla	Buenaventura
1922	73 851	—	1954	98 000	269 000
1923	79 794	—	1955	63 000	247 000
1924	78 086	35 655	1956	51 000	292 000
1925	69 632	38 900	1957	98 000	303 000
1926	86 328	52 639	1958	46 000	274 000
1927	83 914	45 115	1959	38 000	336 000
1928	74 558	59 173	1960	38 000	307 000
1929	69 985	62 486	1961	38 000	296 000
1930	80 388	72 421	1962	36 000	386 000
1931	77 888	68 927	1963	47 000	363 000
1932	76 244	75 489	1964	38 000	337 000
1933	87 849	81 341	1965	41 000	376 000
1934	84 266	73 917	1966	34 000	466 000
1935	59 692	104 722	1967	56 000	562 000
1936	84 132	107 861	1968	64 000	652 000
1937	94 778	106 492	1969	98 000	655 000
1938	87 817	139 392	1970	106 000	590 000
1939	79 319	120 180	1971	101 000	597 000
1940	88 328	152 289	1972	168 000	670 000
1941	61 979	99 966	1973	140 000	572 000
1942	90 595	164 718	1974	137 000	584 000
1943	119 012	198 353	1975	532 000	708 000
1944	123 239	173 576	1976	473 000	547 000
1945	119 044	154 602	1977	365 000	334 000
1946	112 090	215 557	1978	373 000	653 000
1947	97 243	211 397	1979	373 000	888 000
1948	91 417	234 402	1980	317 000	909 000
1949	84 211	240 602	1981	380 000	680 000
1950	121 712	242 000	1982	292 000	778 000
1951	10 000	198 000	1983	261 000	783 000
1952	115 000	240 000	1984	279 000	628 000
1953	140 000	219 000	1985	498 000	—

Fuente: *Econometría, Estructura económica y perspectivas de inversión en Barranquilla y su área de influencia*, febrero de 1986, p. 91 y Eduardo Posada Carbó, *Op. Cit.*, p. 83.

### III. Estancamiento y pauperización (1953-1973)

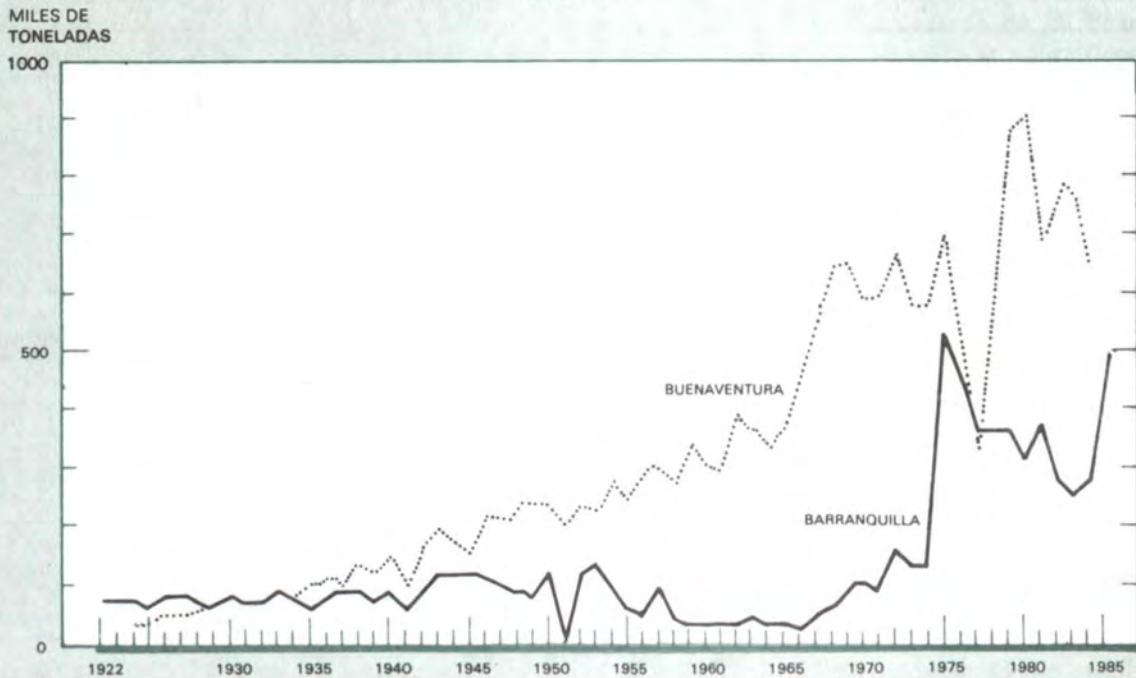
El estancamiento económico, que se empezó a sentir en forma clara desde finales de la década de los cuarenta, fue especialmente agudo en las décadas de los cincuenta y sesenta. Ello se reflejó en una tasa de crecimiento demográfico mucho más lenta (aunque nada despreciable) que la de la mayoría de los otros centros urbanos de Colombia (4). En efecto, mientras que entre 1951 y 1964 Cali, Medellín y Bogotá, D.E.,

crecieron a tasas anuales por encima del 6%, Barranquilla lo hacía en 4.4%.

Esta situación continuó ya que entre 1964 y 1973 la población total se expandió al 3.8% anual, mientras que la de Cali, Medellín y Bogotá, D.E., lo hacían en más del 5% (véase Cuadro 3).

(4) En esa época, buena parte del crecimiento urbano era producto de la inmigración de gente del campo. Esa inmigración estaba en relación directa con las probabilidades de encontrar empleo, razón por la cual una ciudad estancada atraía menos gente.

GRAFICO 1  
Exportaciones por Barranquilla y Buenaventura  
(1922-1985)



Fuente: Cuadro 2

CUADRO 3

Tasa de crecimiento anual de la población

Período	Barranquilla	Cuatro principales ciudades
1951-1964 .....	4.4	6.8
1964-1973 .....	3.8	5.5
1973-1985 .....	2.1	2.5

Fuente: Adolfo Meisel Roca. *Op. Cit.*, p. 61 y José A. Ocampo et al. "Consolidación del capitalismo moderno (1945-1986)", en José A. Ocampo (editor), *Historia Económica de Colombia*, Siglo XXI Editores, Bogotá, 1987, p. 244.

Como resultado de sus menores ritmos de crecimiento demográfico y del estancamiento económico creado por la pérdida del liderazgo portuario, la ciudad empezó a perder participación dentro del empleo industrial nacional. En 1958, cuando comenzó a realizarse la Encuesta Anual Manufacturera, Barranquilla tenía el 10.3% del empleo industrial nacional (5). Sin embargo, en 1973 esa participación había caído al 8.29% (véase Cuadro 4 y Gráfico 2).

Lo más grave de la pérdida del vigor industrial consistió en que si bien la tasa de crecimiento demo-

(5) Se usa el empleo industrial del departamento del Atlántico ya que más del 98% corresponde a Barranquilla.

CUADRO 4

Empleo de la industria en el departamento del Atlántico como porcentaje del total nacional (1958-1986)

Año	%
1958	10.1
1959	9.8
1960	8.8
1961	9.4
1962	9.4
1963	9.4
1964	9.2
1965	9.2
1966	9.3
1967	9.3
1968	9.2
1969	9.1
1970	8.3
1971	8.7
1972	8.4
1973	8.3
1974	7.9
1975	7.7
1976	7.8
1977	7.8
1978	7.6
1979	7.5
1980	7.8
1981	7.5
1982	7.5
1983	7.2
1984	7.0
1985	6.9
1986	6.6

Fuente: Econometría, *Op. Cit.*, p. 133 y DANE, *Encuesta anual manufacturera*, varios años.

CUADRO 5

Empleo manufacturero como porcentaje del empleo total en Barranquilla

Año	%
1938	29.0
1951	28.2
1973	21.3

Fuente: Meisel, *Op. Cit.*, p. 67 y Cuadro 6.

CUADRO 6

Empleo en Barranquilla (1973)

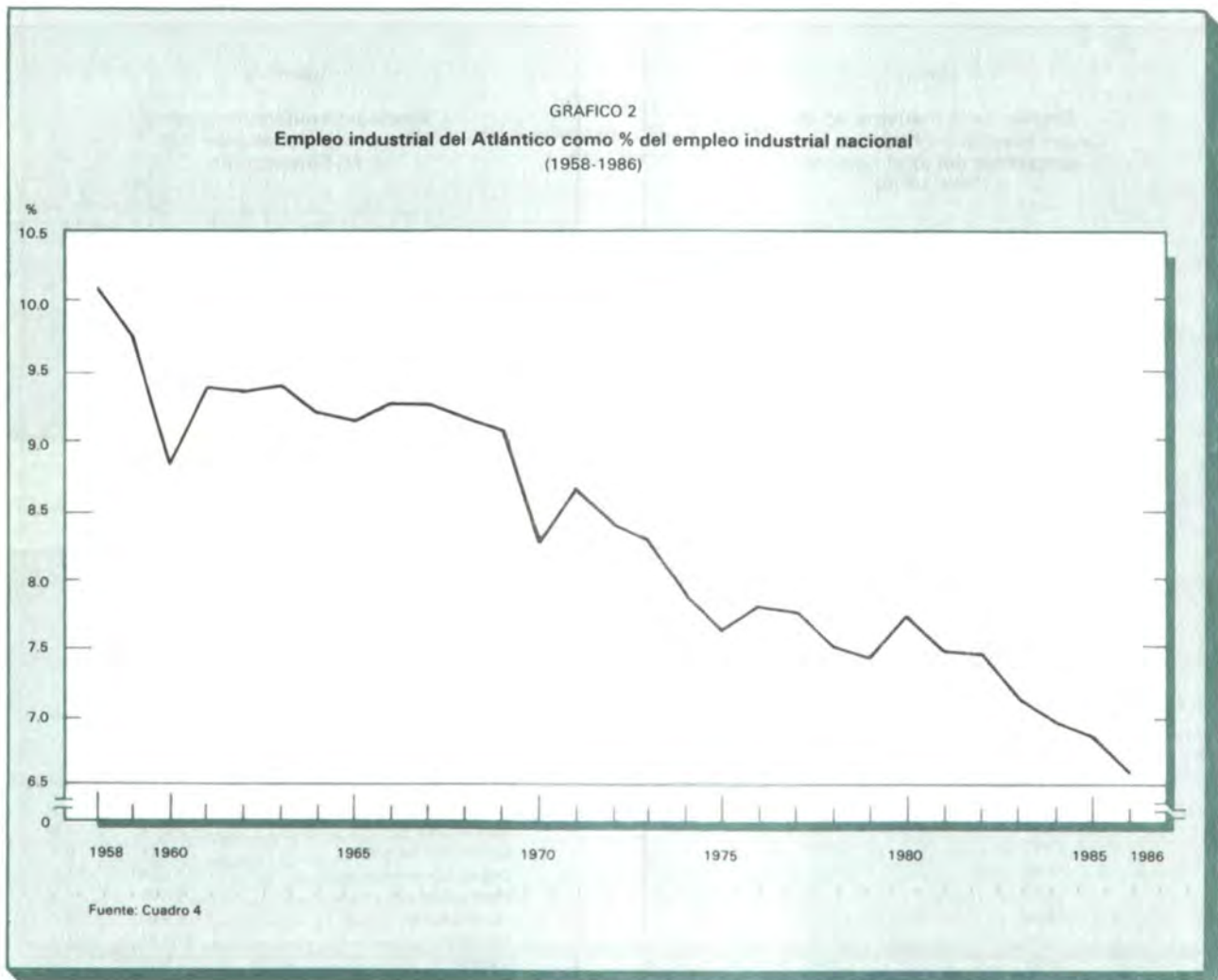
Sector	Número de empleados	%
Actividades no especificadas	13.739	7.8
Agricultura y caza	2.274	1.3
Explotación de minas	244	0.1
Industria manufacturera	37.685	21.3
Electricidad, gas y agua	1.591	0.9
Construcción	6.380	3.6
Comercio	37.876	21.4
Transporte	12.800	7.2
Establecimientos financieros	5.391	3.0
Servicios	53.593	30.2
Sin información	5.666	3.2
Total	177.239	100.0

Fuente: DANE, *Departamento del Atlántico, XIV Censo Nacional de Población*, (1973), Bogotá, 1980.

gráfico se redujo, ésta siguió siendo significativamente más alta que la absorción de brazos por parte del sector manufacturero. Mientras la población crecía a tasas cercanas al 4.2%, entre 1958 y 1973 el empleo industrial lo hizo al 2.5% (cuando a nivel nacional el empleo industrial crecía al 3.5%). Como resultado, la industria, que había sido la principal fuente de empleo desde los años treinta (véase Cuadro 5), en 1973 le había cedido el primer puesto a los servicios y el comercio (véase Cuadro 6). Fue durante estas décadas de crisis que la ciudad empezó a tomar ese aspecto destartalado en el cual lo único que parecía prosperar, y con inusitado vigor, era la economía del bazar y del "agáchate": la economía informal (6).

Es bueno resaltar que el aumento en la importancia del empleo del sector terciario (como los servicios y el comercio) no se debe a un resultado normal del desarrollo económico, donde esos sectores alcanzan preeminencia, sino a la expansión de la economía informal como resultado del estancamiento del empleo formal.

(6) Según el censo de 1973, en Medellín y Cali la industria empleaba el 27.0% y el 25.6% de la población ocupada, respectivamente. En contraste, en Barranquilla ese sector sólo absorbió el 21.3% de la población ocupada.



Los efectos de las crisis del sector industrial se reflejaron en unos niveles de aumento del consumo de energía eléctrica para usos industriales menores que el promedio nacional. Entre 1953 y 1973, el crecimiento anual promedio del consumo de energía eléctrica para dichos usos en Barranquilla fue de 5.5%, mientras que para el país fue de 10.2%.

El contraste anterior resulta aún más marcado si se compara a Barranquilla con Cali, la ciudad que en los años cincuenta la superó como tercer centro urbano e industrial de Colombia. De 1945 a 1973, el crecimiento promedio anual en el consumo industrial de energía eléctrica fue de 7.2% en Barranquilla y de 16.9% en Cali. Como resultado, en 1960 esta última ciudad superó a Barranquilla en el número de kilovatios consumido por ese sector (véase Cuadro 7 y Gráfico 3).

El impacto social del agudo estancamiento que afectó a Barranquilla en las décadas de 1950 y 1960 fue bastante dramático y se reflejó tanto en la estructura social, como en la calidad de los servicios públicos y su vida política. Como se mencionó anteriormente, entre 1951 y 1973 la población de la ciudad creció a una tasa anual promedio de 4.2%. Por ese entonces el empleo industrial crecía en solamente 3.5% anual. O sea, que el sector fabril no lograba absorber los miles de inmigrantes que año tras año llegaban de los departamentos de la Costa y otras regiones del país, y que en 1973 representaban más del 40% de la población local (7).

(7) Margarita Jiménez y Sandro Sideri, *Historia del desarrollo regional en Colombia*, CIDER, Bogotá, 1985, p. 236.

CUADRO 7

Consumo de energía eléctrica para usos industriales (1941-1973)

Año	Barranquilla	Cali
1941	24.491	—
1942	23.121	—
1943	25.185	—
1944	28.160	—
1945	32.509	7.745
1946	20.308	7.185
1947	25.289	6.382
1948	27.772	9.271
1949	38.667	10.117
1950	50.085	12.473
1951	51.704	13.341
1952	56.728	13.782
1953	64.448	18.000
1954	71.600	18.857
1955	78.759	29.684
1956	88.965	59.539
1957	93.904	77.765
1958	86.370	76.886
1959	91.064	94.689
1960	96.506	110.240
1961	100.160	116.149
1962	109.322	147.272
1963	119.531	188.820
1964	111.988	201.962
1965	112.397	209.989
1966	128.156	255.869
1967	137.554	250.708
1968	155.264	272.378
1969	170.978	309.155
1970	173.470	347.071
1971	185.344	381.689
1972	211.761	420.425
1973	202.518	454.501

Fuente: Revista del Banco de la República, varios números.

Como resultado de lo anterior, desde finales de la década de los cincuenta Barranquilla vio proliferar en sus alrededores los tugurios que los inmigrantes construían en terrenos de invasión. Un estudio realizado por los sociólogos A. Eugene Havens y Elsa Usandizaga, a mediados de los sesenta, analizó en forma detallada el surgimiento y las características socio-económicas de algunos de los principales barrios de invasión (8). Los sociólogos en mención estudiaron el caso de los tugurios Carrizal (que empezó a formarse en 1957), el Bosque (surgido en 1959) y Santo Domingo II (establecido en 1963) (9).

Después de comparar varios indicadores (como el crecimiento de los cheques, el capital de nuevas

sociedades y el consumo industrial de energía eléctrica) para algunas de las principales ciudades, Havens y Usandizaga afirman: "El examen de los datos presentados nos permite concluir que Barranquilla, como ciudad industrial y comparada con otros centros industriales del país, ha sufrido una disminución en sus tasas de desarrollo económico. Este hecho debe tenerse muy en cuenta para el análisis e interpretación del problema de los tugurios, problema que de ningún modo estará desconectado de la situación económica de Barranquilla donde surgieron" (10).

Uno de los resultados más visibles de la *pauperización* que sufrió *La Arenosa* en el período bajo discusión, fue el deterioro en la calidad de los servicios públicos. A comienzos de la década del cincuenta, Barranquilla se ufanaba de ser una de las ciudades colombianas con mejor cobertura y calidad en los servicios públicos municipales (11). Y en efecto, el censo de 1951 reveló un liderazgo barranquillero en este sentido (véase Cuadro 8). Ya para

CUADRO 8

Porcentaje de las viviendas sin los principales servicios públicos (1951)

Ciudad	Sin agua (%)	Sin luz (%)	Sin servicios sanitarios (%)
Bogotá	14.24	18.05	15.92
Barranquilla	<b>6.98</b>	<b>12.28</b>	<b>9.69</b>
Cali	18.22	21.07	15.19
Medellín	15.17	18.58	15.92

Fuente: José Raimundo Sojo, *Barranquilla una economía en expansión*. Editorial Mejoras, Barranquilla, 1955. p. 148.

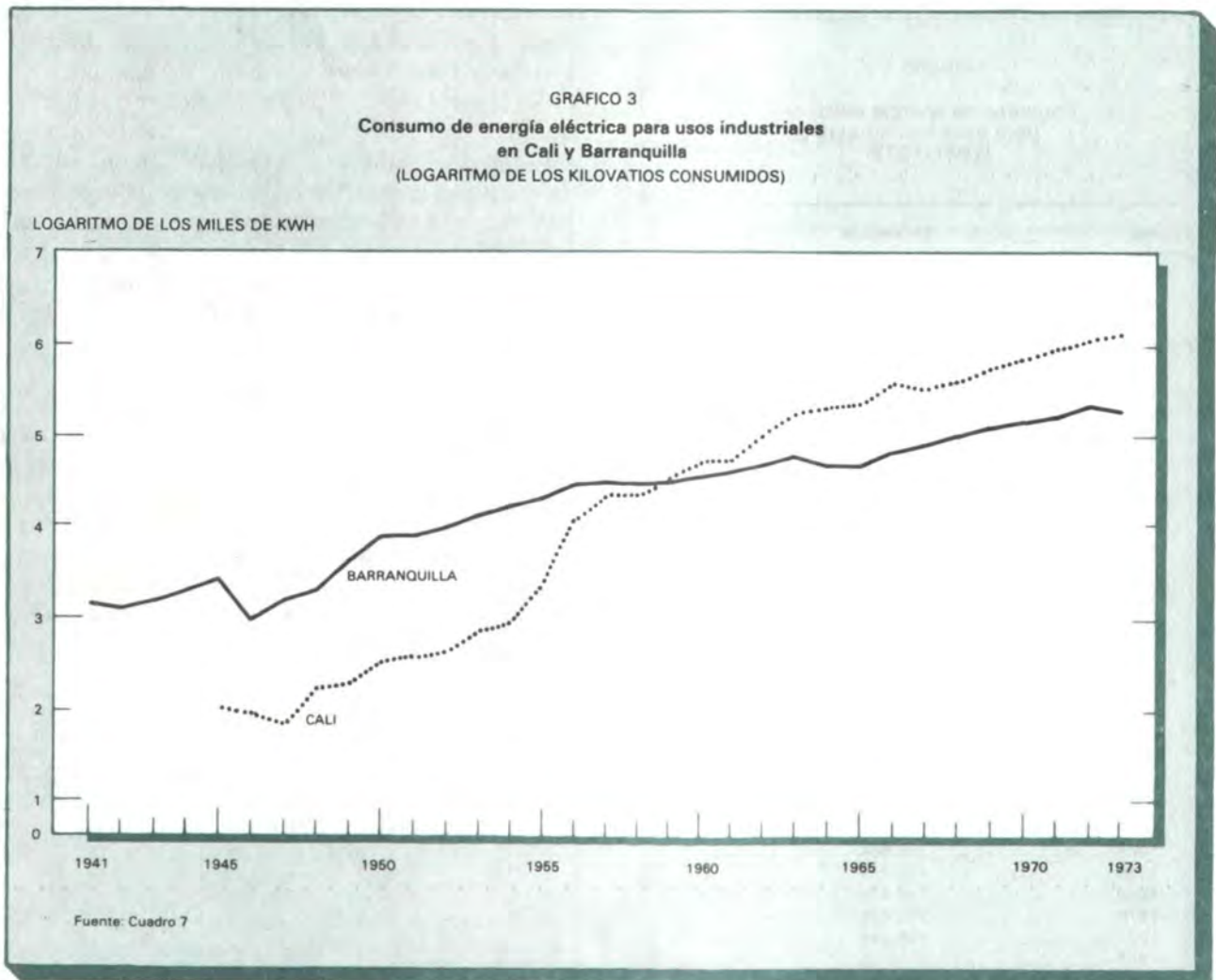
(8) Elsa Usandizaga y A. Eugene Havens, *Tres barrios de invasión, estudio de nivel de vida y actividades en Barranquilla*, Ediciones Tercer Mundo, Bogotá, 1966.

(9) Esos tres barrios tenían en 1966 cerca de 80.000 habitantes, o sea el 15% de la *población total* de Barranquilla en ese momento. Además, casi el 70% de los entrevistados por Usandizaga y Havens habían nacido fuera de esta ciudad, *Ibid.*, p. 34.

(10) *Ibid.*, p. 24.

(11) José Raimundo Sojo, *Barranquilla, una economía en expansión*, Editorial Mejoras, Barranquilla, 1955, p. 148.





1973, esa situación había cambiado radicalmente, pues en ese año los principales indicadores de cobertura en los servicios públicos muestran que Barranquilla estaba por debajo de las principales ciudades colombianas (véase Cuadro 9). Esto se revela claramente en la situación del servicio telefónico: mientras en Medellín había una línea por cada ocho personas, en Barranquilla existía una por cada veinte personas (12).

#### IV. ¿Una lenta recuperación? 1974-1987

En el período 1974-1987, Barranquilla parece haber entrado en una nueva fase de su evolución económica

(12) Las causas del deterioro en la calidad de los servicios públicos son complejas. Por un lado, es indudable que el aumento de la población aunado con el estancamiento en el empleo formal llevó a que se sobrecargara el sector formal de la economía y se presentaran fenómenos como el robo de energía, por ejemplo, que ayudaron a deteriorar la calidad de los servicios públicos. Además, es probable que el traspaso en 1960 de las empresas públicas municipales del sector privado al público hubiera contribuido, en alguna medida, en ese deterioro. Las empresas públicas municipales de Barranquilla tuvieron su origen en el año de 1925, cuando el municipio contrató la venta de bonos en Estados Unidos con la Central Trust Company de Illinois. Para garantizar el pago del servicio de esos bonos, se delegó en una Junta Administradora (compuesta por un director nombrado por la Trust Company, un representante de la Cámara de Comercio y otro del Concejo Municipal), el manejo de las empresas públicas municipales. Dicha empresa tenía la responsabilidad de suministrar el servicio de acueducto, supervisar el mercado público y el matadero, la pavimentación de las calles y la recolección de las basuras. Bajo la dirección del administrador norteamericano Samuel Holloper, nombrado por la Central Trust Company, las empresas públicas locales se caracterizaron por su eficiencia y buen manejo. En 1960, una vez finalizado el contrato de 1925, la administración de las E.E.P.M.M. pasó al municipio de Barranquilla; Lauchlin Currie, *Plan socio-económico para el Atlántico*, Bogotá, 1965, pp. 131-132.

en la que se percibe lo que puede ser o bien una lenta recuperación o, por lo menos, un estancamiento relativo mucho menor. Por un lado, la brecha entre las tasas de crecimiento demográfico de la ciudad y la de las otras principales ciudades colombianas se ha reducido. Entre 1973 y 1985 Barranquilla creció al 2.1% anual, mientras que las cuatro principales ciudades lo efectuaron al 2.5%.

CUADRO 9  
Algunos indicadores de cobertura en los servicios públicos (1973)

Ciudad	Personas por abonado de acueducto	Personas por línea telefónica	Consumo de energía eléctrica (kilovatios per cápita)
Barranquilla .....	10.32	20.0	844
Bogotá .....	10.14	11.0	904
Cali .....	8.64	15.9	971
Medellín .....	8.14	8.0	2.352

Fuente: Revista del Banco de la República, varios números y cálculos del autor.

Otro indicador que muestra el menor estancamiento relativo (o quizá incluso los comienzos de un proceso de recuperación) es el consumo de energía eléctrica para usos industriales. Como se aprecia en el Cuadro 10, en el período 1953-1973 dicho consumo creció al 5.5% para el sector manufacturero barranquillero,

CUADRO 10  
Tasas de crecimiento promedio del consumo de energía eléctrica para usos industriales

Período	Barranquilla	Cali	Total país
1941-1952 .....	5.9	11.0	—
1953-1973 .....	5.5	15.0	10.2
1974-1987 .....	3.6	2.7	3.8

Nota: Para 1941-1952 los cálculos para Cali sólo incluyen 1945-1952. El total del país corresponde al total de 24 ciudades.

Fuente: Revista del Banco de la República, varios números.

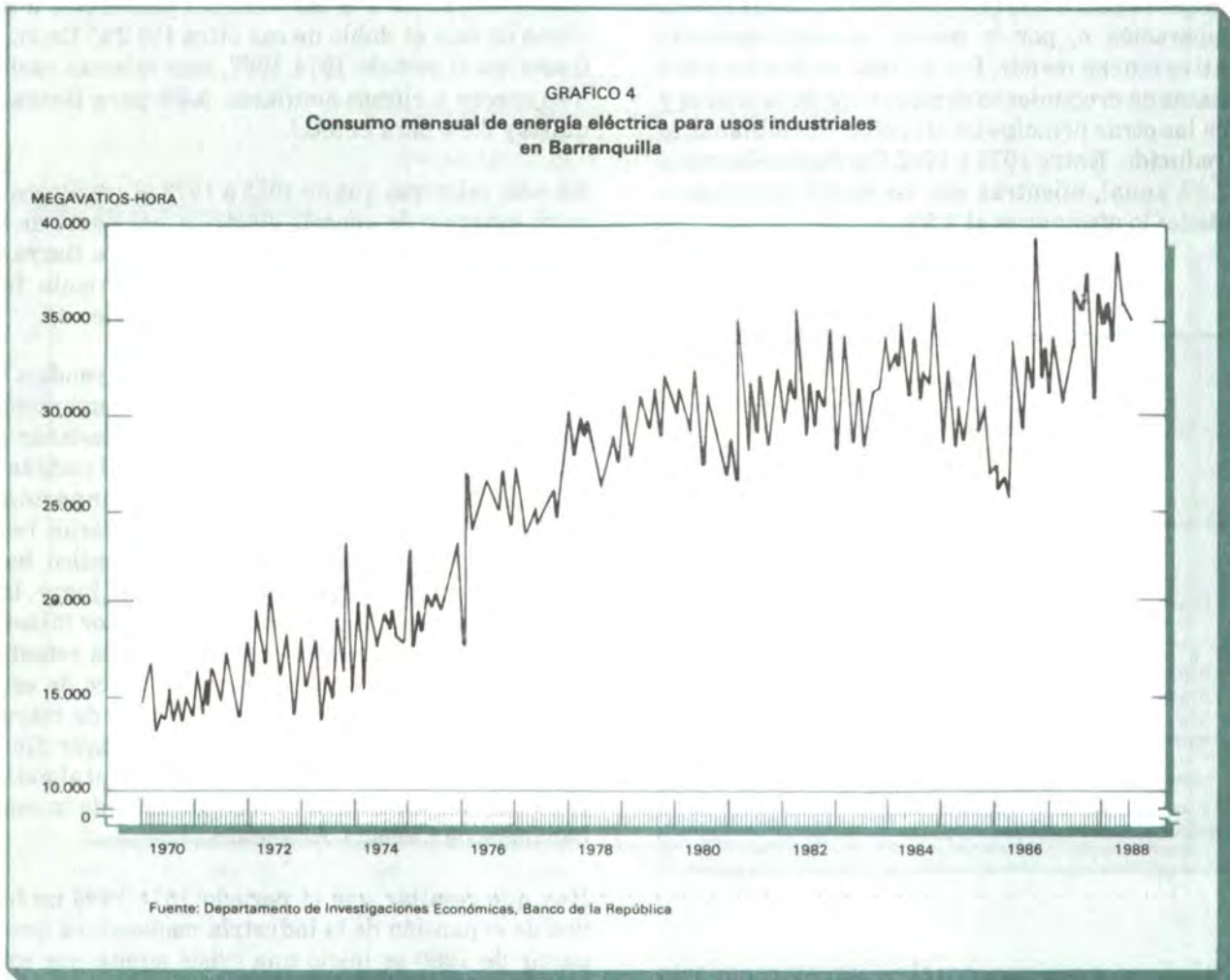
mientras que para el del total del país creció a un ritmo de casi el doble de esa cifra (10.2%) En contraste, en el período 1974-1987, esas mismas variables crecen a ritmos similares: 3.6% para Barranquilla y 3.8% para el total.

Es más, mientras que de 1953 a 1973 el crecimiento en el consumo de energía eléctrica por parte de la industria caleña casi que triplicaba la de Barranquilla, entre 1974 y 1987 dicho crecimiento fue mayor en esta última ciudad (véase Gráfico 4).

Diversos factores parecen estar contribuyendo a lo que comienza a perfilarse como una recuperación de Barranquilla. Entre éstos, hay que destacar el mayor dinamismo de la economía regional costeña y el buen desempeño de las exportaciones por parte de la industria local. En los últimos años, varios renglones de la economía del litoral Atlántico han tenido una notable expansión. En primer lugar, las inversiones públicas realizadas en el sector minero (Cerrejón y Cerromatoso) a finales de los setenta, han contribuido al crecimiento económico de esta zona. Además, el sector agropecuario, el de mayor peso en el PIB regional, ha tenido un mayor dinamismo debido al crecimiento del cultivo del algodón y, más recientemente, a la recuperación de la zona bananera de Ciénaga-Aracataca.

Hay que resaltar que el período 1974-1986 no fue uno de expansión de la industria nacional, ya que a partir de 1980 se inició una crisis aguda que sólo vino a ser superada, plenamente, hacia 1986. Como resultado, entre 1974 y 1985 no creció el empleo industrial. La industria barranquillera no estuvo exenta de esta crisis nacional. Sin embargo, lo que hay que destacar y que es esencialmente diferente al período anterior (1953-1973), es que la industria local siguió el mismo sendero de la industria nacional y no mostró un *estancamiento relativo* (véase Gráfico 5).

Es bueno señalar que desde que empezaron a realizarse las Encuestas Anuales Manufactureras, en 1958, la pérdida de participación de Barranquilla, dentro del empleo industrial nacional, ha sido mayor que la pérdida dentro del valor de la producción industrial. Mientras que en 1958, Barranquilla tenía el 10.1% del empleo industrial nacional, ya para 1986 había caído al 6.6%. Por otro lado, el valor de la producción industrial barranquillera pasó, en el mismo período, del 8.1% al 6.9% (véase Cuadro 11). Esto se debe, en buena medida, a que algunas de las principales industrias locales son intensivas en capital y generan poco empleo. Tal es el caso de las



sustancias químicas, que generaban el 20.4% de la producción industrial y sólo absorben el 5.9% del empleo industrial de Barranquilla. Además, el sector textil que es uno de los que a nivel nacional genera más empleo industrial, es muy débil en la ciudad.

## V. Estructura actual de la industria barranquillera

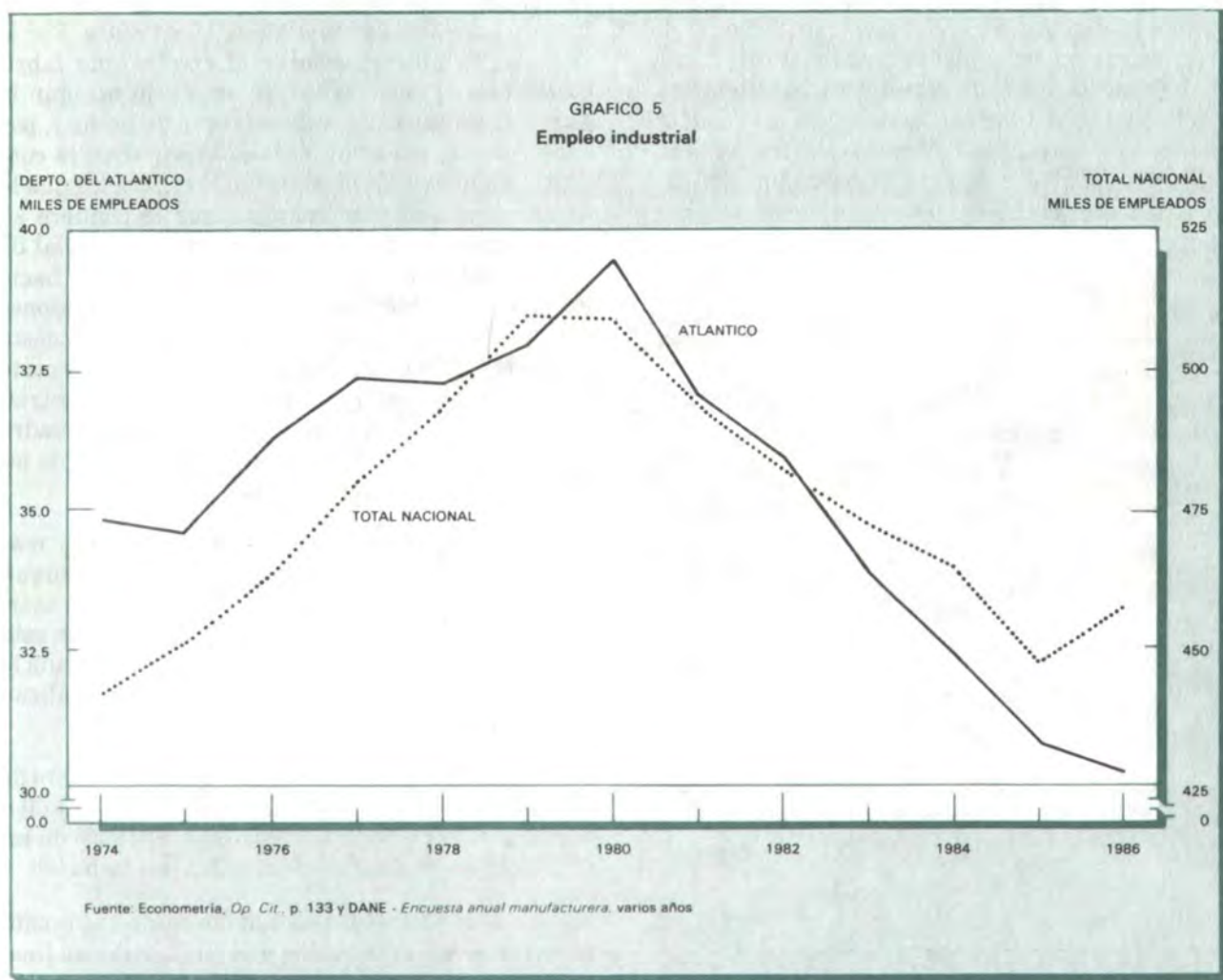
En la actualidad, Barranquilla es la cuarta ciudad industrial de Colombia, con cerca de 6% del valor agregado y el empleo del sector (véase Cuadro 12).

La estructura de la producción industrial de Barranquilla es a grandes rasgos, similar al de la industria nacional, con algunas diferencias en el sector de los textiles y los químicos. El renglón de los textiles

representa el 7.37% de la producción industrial nacional, pero en Barranquilla, en cambio, sólo aporta el 2.1% de la producción industrial (13).

El sector más importante dentro del conjunto de la industria local es el de las sustancias químicas. Dicho sector representa el 20.4% de la producción industrial de la ciudad y constituye el 23.9% de la producción nacional de ese rubro. Sin embargo, por ser un sector intensivo en capital, la generación de empleo no es muy elevada, y sólo contribuye con el 5.9% del empleo industrial de la ciudad.

(13) La ubicación de la industria textil colombiana en Medellín, lejos del lugar donde se produce el algodón, uno de sus principales insumos, no deja de ser sorprendente. Este es un aspecto del desarrollo industrial de la Costa que debe ser analizado cuidadosamente pues a primera vista aparece como una anomalía. No sobra agregar que en la actualidad se están adelantando las gestiones para la instalación de una textilera en Valledupar, con el apoyo del IFI y FEDERALGODON.



La gran importancia relativa del sector de sustancias químicas y sus derivados en Barranquilla, responde a las ventajas de ubicación geográfica que tiene esta ciudad. En el caso específico de la fabricación de productos como los abonos y plaguicidas (incluidos en el rubro bajo discusión), se tienen como insumos primordiales materias primas que son voluminosas y que por ese motivo es conveniente procesar cerca a los puertos de importación, para reducir los costos de transporte del producto final. Además, hay que resaltar que los principales mercados para la producción de este sector no están localizados en la Costa Atlántica sino en el exterior (se exporta cerca del 15% de la producción) y en el interior del país (principalmente en las zonas cafeteras). Y es que uno de los aspectos más distintivos de la estructura industrial de Barranquilla consiste

en que su ubicación responde más a las ventajas de localización que al dinamismo del mercado de la Costa, región que se caracteriza por ser una de las que tiene menor poder de compra en el conjunto del país (14).

La elevación del nivel de vida de los habitantes de la Costa Atlántica y la reducción en la brecha exis-

(14) Las ventajas de localización son principalmente para: 1) aquellas industrias que importan materia prima voluminosa (como la de abonos), 2) las que utilizan materias primas de la zona (como las fábricas de grasas), 3) aquellas para las cuales los costos del transporte del producto final brindan una protección natural (cemento, gaseosas, cerveza). Cecilia de Rodríguez, *La Costa Atlántica*, Fedesarrollo, Bogotá, 1972, pp. 91-92.

tente entre los ingresos per cápita de esta región y el resto del país es una de las tareas prioritarias, si se quiere lograr un crecimiento industrial más dinámico en esta zona. En efecto, en 1975 (el último año para la cual se publicaron cálculos de las cuentas regionales), cuatro de los siete departamentos de la Costa tuvieron niveles de ingreso per-cápita significativamente por debajo del promedio nacional (véase Cuadro 14).

rápido crecimiento económico en la región, esta es, necesariamente, un objetivo de *largo plazo*. Por lo tanto, si se quiere acelerar el crecimiento fabril costeño en el corto plazo es necesario aceptar la *estrechez del mercado regional* como un hecho y, por consiguiente, poner un énfasis especial en la conquista de mercados de exportación, para los que la Costa cuenta con las ventajas que le confiere su localización. De hecho, la estructura industrial de Barranquilla refleja una mayor orientación hacia los mercados externos que la de las otras regiones del país. Por ejemplo, de acuerdo con la Encuesta Anual Manufacturera, en 1986, el Atlántico exportó un mayor porcentaje de su producción industrial que Antioquia, Valle y Bogotá, D.E. (véase Cuadro 15). Además, adquiere un mayor porcentaje de los insumos en el exterior (34.0%).

Todo parece indicar que entre los sectores más dinámicos del sector manufacturero de Barranquilla están aquellos que exportan un alto porcentaje de su producción. La Cámara de Comercio de esta ciudad recopila en forma permanente y detallada la información sobre las exportaciones que realizan sus afiliados.

De esa información se desprende que a noviembre de 1988, Barranquilla había exportado US\$ 199 millones en productos industriales, o sea, el 18.2% de las exportaciones industriales del país a esa fecha (15).

En el Cuadro 16, se presentan las empresas manufactureras de Barranquilla que en 1988 (hasta finales de noviembre) habían exportado más de un millón de dólares. Como se aprecia en el Cuadro 17, que incluye también las empresas que exportaron menos de un millón de dólares, los principales renglones son el de los textiles y confecciones, cemento, cueros y sus manufacturas y químicos y sus derivados.

Hay que destacar que un alto porcentaje de las empresas barranquilleras que exportan manufacturas, o están especializadas en los mercados externos o envían un porcentaje muy significativo de su producción al exterior. Es decir, no se trata de exportación de *excedentes*. Por ejemplo, en una encuesta realizada en el Departamento de Investigaciones Económicas del Banco de la República, se encontró que todas las empresas encuestadas por lo menos exportan el 30% de su producción (véase Cuadro 18).

CUADRO 11

Participación de la industria del Atlántico dentro del valor de la producción bruta de la industria nacional (1958-1986)

Año	%
1958	8.1
1959	7.9
1960	7.7
1961	7.1
1962	7.2
1963	7.7
1964	7.5
1965	7.8
1966	8.1
1967	7.7
1968	7.3
1969	7.5
1970	7.2
1971	7.7
1972	7.6
1973	7.7
1974	8.5
1975	8.0
1976	7.3
1977	8.1
1978	7.8
1979	7.7
1980	8.0
1981	8.1
1982	8.5
1983	8.2
1984	7.8
1985	7.3
1986	6.9

Fuente: Econometría. Op. Cit., p. 116 y DANE. Encuesta anual manufacturera, varios años.

Aunque la reducción en la brecha entre el ingreso per-cápita de los departamentos de la Costa y los de las regiones más prósperas del país constituye un elemento crucial en una estrategia para generar un

(15) Excluyendo de las exportaciones industriales las de ferroni-quel que pueden ser clasificadas, más adecuadamente, como exportaciones mineras.

CUADRO 12

## Distribución porcentual de las variables principales de la industria manufacturera según área metropolitana

(%)

Áreas metropolitanas	No. de establecimientos	Personal ocupado	Sueldos y salarios causados	Prestaciones sociales causadas	Producción bruta	Consumo intermedio	Valor agregado	Energía eléctrica consumida
Total nacional .....	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
Bogotá, D. E.-Soacha	33.18	32.60	31.79	26.46	27.22	27.59	26.67	11.13
Cali-Yumbo .....	11.45	12.67	12.95	13.56	12.44	11.92	13.20	12.03
Medellín-Valle de Aburrá ....	21.57	21.27	20.38	20.58	18.08	17.28	19.24	18.24
Manizales-Villamaría .....	1.69	1.91	1.72	1.58	1.65	1.56	1.79	0.83
Barranquilla-Soledad .....	6.60	6.41	6.71	6.95	6.93	7.41	6.21	7.21
Bucaramanga-Girón- Floridablanca .....	5.73	2.56	1.84	1.42	1.97	1.99	1.94	1.28
Pereira-Santa Rosa de Cabal-Dosquebradas .....	2.72	2.71	2.17	1.83	2.10	1.93	2.36	1.17
Cartagena .....	1.54	1.65	2.81	4.07	3.73	4.55	2.52	5.58
Resto del país .....	15.51	18.22	20.26	23.55	25.89	25.77	26.06	42.53

Fuente: DANE, *Anuario de industria manufacturera*, 1986, Bogotá, 1988, p. 29.

Desde el punto de vista de la política económica, es importante resaltar la especialización en los mercados externos de las principales empresas exportadoras. Al no estar constituidas las exportaciones por excedentes del mercado doméstico, su crecimiento requiere un entorno externo estable (tasas de cambio, políticas de promoción) que le permitan a los empresarios hacer planes de expansión de largo plazo y no sólo exportar de acuerdo con fluctuaciones pasajeras en la rentabilidad.

Además, es necesario mantener el puerto en unas condiciones de funcionamiento que permitan, por lo menos, que las exportaciones locales puedan salir directamente por Barranquilla. En el Cuadro 19, se presenta la información sobre el medio de transporte utilizado para las exportaciones de cueros y sus manufacturas, textiles y sus confecciones y cemento, por algunas de las principales firmas barranquilleras. Allí se puede apreciar que el transporte marítimo es vital.

## VI. Consideraciones finales

El estudio de la evolución económica de Barranquilla entre 1953 y el presente, hace pensar que la ciudad está comenzando a superar la crisis industrial que vivió, con singular intensidad, en los años cincuenta y sesenta <sup>(16)</sup>.

Como lo han discutido ampliamente varios investigadores, la crisis barranquillera se desató por la

(16) No sobra mencionar que la escasa disponibilidad de información estadística dificulta el análisis detallado del comportamiento de la economía de la ciudad y la región. En parte, esto es el resultado de la falta de *cuentas regionales* en Colombia. Por eso, en este trabajo se ha tenido que hacer uso extensivo de las estadísticas demográficas y de consumo de energía eléctrica para usos industriales. De todas maneras, la evidencia recopilada parece sustentar las principales conclusiones adelantadas.

CUADRO 13

Estructura de la producción industrial de Barranquilla y total nacional en 1986

(Producción bruta en miles de pesos corrientes)

Sector	Clasificación (CIU)	Barranquilla	%	Total nacional	%	Barranquilla como % del total Na.
Alimentos .....	(311-312)	56.397.258	25,2	861.414.950	26,68	6,6
Bebidas .....	(313)	20.127.641	9,0	265.050.607	8,21	7,6
Tabaco .....	(314)	4.438.754	2,0	48.023.638	1,49	9,2
Textiles .....	(321)	4.603.750	2,1	237.852.982	7,37	1,9
Prendas de vestir, excepto calzado .....	(322)	5.169.273	2,3	86.739.941	2,19	6,0
Cuero y sus productos, excepto calzado .....	(323)	4.088.358	1,8	32.176.231	1,00	12,7
Calzado, excepto de caucho sintetizado, moldeado o plástico .....	(324)	1.704.822	0,8	27.925.213	,87	6,1
Industria de madera, excepto muebles .....	(331)	8.110.255	3,6	17.499.800	,54	46,3
Muebles de madera .....	(332)	781.627	0,4	11.496.977	,36	6,8
Papel y sus productos .....	(341)	8.926.715	4,0	122.222.425	3,79	7,3
Imprentas, editoriales .....	(342)	2.176.040	1,0	82.750.417	2,56	2,6
Sustancias químicas industriales .....	(351)	45.512.169	20,4	196.289.691	6,08	23,9
Otros productos químicos .....	(352)	8.046.131	3,6	206.039.920	6,38	3,9
Refinerías de petróleo .....	(353)	—	—	158.738.822	4,92	—
Productos diversos derivados del petróleo y del carbón .....	(354)	170.869	0,1	16.396.591	0,51	1,0
Productos de caucho .....	(355)	283.297	0,1	51.994.532	1,61	0,6
Productos plásticos .....	(356)	7.941.017	3,6	97.888.696	3,03	8,1
Objetos de barro, loza y porcelana .....	(361)	—	—	15.883.793	0,49	—
Vidrio y productos de vidrio .....	(362)	2.274.324	1,0	31.249.844	0,97	7,3
Otros productos minerales no metálicos .....	(369)	8.579.655	3,8	100.432.913	3,11	8,5
Industrias básicas de hierro y acero .....	(371)	1.265.089	0,6	96.776.592	3,00	1,3
Industrias básicas de metales no ferrosos .....	(372)	5.710.636	2,6	16.184.910	0,50	35,3
Productos metálicos, excepto maquinaria y equipo .....	(381)	7.480.373	3,3	96.319.458	2,98	7,8
Maquinaria, excepto la eléctrica .....	(382)	4.088.095	1,8	53.287.214	1,65	7,7
Maquinaria, accesorios y suministros eléctricos .....	(383)	4.479.620	2,0	91.233.392	2,83	4,9
Equipo y material de transporte .....	(384)	709.483	0,3	160.364.613	4,97	0,4
Equipo profesional y científico .....	(385)	738.122	0,3	14.831.323	0,46	5,0
Otras industrias manufactureras .....	(390)	3.765.680	1,7	31.281.987	0,97	12,0
<b>Total .....</b>		<b>223.565.760</b>	<b>100,0</b>	<b>3.228.347.472</b>	<b>100,00</b>	<b>6,9</b>

Fuente: DANE, *Anuario de industria manufacturera*, 1986. Bogotá, 1988, pp. 17 y 90.

CUADRO 14

Ingreso per-cápita como porcentaje del promedio nacional (1975)

Departamento	%
Atlántico .....	124,0
Bolívar .....	104,4
Córdoba .....	81,6
Guajira .....	89,7
Magdalena .....	82,1
Cesar .....	108,0
Sucre .....	79,2

Fuente: Francisco Thoumi, "La estructura del crecimiento económico regional y urbano en Colombia (1960-1975)", *Desarrollo y Sociedad*, No. 10, CEDE, enero 1983, p. 158.

CUADRO 15

Compras y ventas externas del sector manufacturero (1986)

Departamento	Compras en el exterior como porcentaje de las compras totales	Ventas en el exterior como porcentaje de las ventas totales
Antioquia .....	24,2	5,1
Atlántico .....	34,0	7,3
Bogotá, D. E. ....	31,0	2,9
Valle .....	20,2	2,1

Nota: Se excluye de las exportaciones el renglón 311 (alimentos, excepto bebidas) ya que en éste pesa mucho el café trillado y el azúcar refinado.

Fuente: DANE, *Anuario de industria manufacturera*, 1986. Bogotá, 1988, pp. 227-232.

CUADRO 16

Empresas barranquilleras que exportaron más de un millón de dólares en 1988

(Hasta noviembre)

Empresa	Valor (en dólares)	Principales productos	Principales mercados
Cementos Caribe	25 520.455	Cemento Clinker y Portland	República Dominicana, Estados Unidos, Antillas Holandesas, Haití, Santa Lucía
Monómeros Colombo-Venezolanos	14 327.701	Epsilon caprolactama y fertilizantes granulados	Venezuela, Chile
Ocico	8 988.532	Ropa interior de fibra sintética para dama	Antillas Holandesas y Panamá
Vanitex de Colombia	8 578.225	Ropa interior de fibra sintética para dama	Panamá, Antillas Holandesas
Comercial Zamora	7 652.039	Ropa de fibra sintética y de algodón para dama	Antillas Holandesas, Panamá
Manufacturas J. D.	6 345.632	Ropa de fibra sintética para dama	Panamá
Proveedores del Caribe	5 947.703	Ropa exterior para hombre, ropa de fibra sintética para dama	Panamá
Confecciones Jakaman-Mora	5 752.990	Ropa de fibra sintética para dama	Panamá, Antillas Holandesas
Confecciones Zuny	5 672.019	Ropa de fibra sintética para dama	Antillas Holandesas
Comercializadora Popular	5 662.302	Ropa interior de fibra sintética para dama	Antillas Holandesas
Curtiembres Búfalo	5 464.382	Cueros curtidos de ganado vacuno	Bélgica, Estados Unidos, Italia
Organización J. D.	5 080.585	Ropa de fibra sintética para dama	Panamá
Modapiel	4 079.096	Capellada para calzado industrial	República Federal Alemana, Bélgica
Gelatinas de Colombia	3 958.579	Gelatina comestible	Estados Unidos, Perú, Venezuela, República Federal Alemana
Industrias Cannon	3 403.398	Toallas de algodón y ropa de cama	Canadá, Francia, España, República Federal Alemana
Mantexco	2 701.130	Ropa interior de algodón para hombre	Panamá
Comercializadora Santander	2 514.860	Ropa exterior de fibra sintética para hombre	Panamá
Sánchez Roso	1 698.048	Ropa exterior de algodón para hombre	Panamá, Costa Rica
Adalberto Bolano Sandoval	1 672.725	Ropa de fibra sintética para dama	Panamá, Venezuela
Siman Hermanos	1 572.948	Calzado con suela de cuero natural y ropa exterior para hombre	Panamá, Estados Unidos
Laboratorios Rymco	1 344.814	Agujas y jeringas hipodérmicas desechables	Argentina, Chile, República Dominicana, Perú
Rafael Santo Hernández	1 310.760	Ropa exterior de algodón para hombre	Venezuela
Representaciones Noluy	1 289.295	Ropa exterior de algodón para hombre	Venezuela, Costa Rica
Conservas Monte Verde	1 251.300	Puré, jaleas, mermeladas de frutas	Antillas Holandesas
Textiles Saab	1 216.839	Toallas de algodón	Canadá, España, Estados Unidos
Confecciones Vargas	1 126.270	Ropa exterior de algodón para hombre	Estados Unidos, Venezuela
Farman	1 121.340	Ropa de fibra sintética para dama	Venezuela
Procaps	1 144.552	Medicamentos para uso humano	Estados Unidos, Canadá, Chile
Comercializadora Cico	1 141.425	Ropa exterior de fibra sintética para hombre	Panamá, Antillas Holandesas
Barranquilla Industrial	1 098.904	Ropa de algodón para dama	Estados Unidos, Panamá
Exportadora de Cueros Barrios Carranza	1 045.000	Capelladas para calzado industrial	Antillas Holandesas
Manufacturas de Madera	1 025.560	Ropa de algodón y fibra sintética para dama	Panamá

Fuente: Cámara de Comercio de Barranquilla.



CUADRO 17

Exportaciones manufactureras de Barranquilla en 1988

(Hasta noviembre)

Producto	Valor (en dólares)	%
Cemento .....	25.520.455	12.85
Textiles y confecciones .....	93.184.901	46.69
Cuero y sus manufacturas ....	14.883.180	7.49
Productos metalmecánicos ...	2.380.720	1.20
Alimentos procesados .....	7.711.712	3.88
Químicos y sus derivados .....	14.327.701	7.21
Otros .....	19.559.229	9.85
<b>Total .....</b>	<b>198.613.470</b>	<b>100.0</b>

Fuente: Cámara de Comercio de Barranquilla.

CUADRO 18

Ventas externas y porcentaje de la producción total exportada (1986)

Empresa	Producto	Exportación (US\$ millones)	Exportaciones como porcentaje de las ventas totales (%)
Cementos Caribe	Cemento Portland	12.8	40
Cementos Caribe	Cemento Clinker	7.0	100
Monómeros Colombo-Venezolanos	Epsilón-Caprolactama	14.3	59
Gelatinas de Colombia	Gelatina	5.6	80
Curtiembres Búfalo	Cueros y pieles de bovino	3.9	30
Modapiel	Calzado y sus componentes	2.3	100
Proveedores del Caribe	Ropa exterior para hombre (fibra sintética)	0.8	100
Siman Hermanos	Ropa exterior para hombre (fibra sintética)	0.6	40

Fuente: Patricia Correa y Andrés Rubio, "Encuesta de empresas manufactureras y exportadoras", Investigaciones Económicas, Banco de la República, 1988.

demográfico se frenó y su industria se estancó, ya que los mercados regionales se caracterizaban por un bajísimo poder de compra.

CUADRO 19

Medio de transporte utilizado para las exportaciones

Empresa	Medio de transporte
Slaconia	Aéreo y marítimo
Siman Hermanos	Aéreo
Jackson Fashions	Aéreo
Textiles Saab	Marítimo
Confecciones Lord	Aéreo
Curtiembres Búfalo	Marítimo
Modapiel	Marítimo
Gelatinas Colombia	Marítimo
Cementos Caribe	Marítimo
Confecciones Jakaman Mora	Aéreo
Barranquilla Industrial	Aéreo

Fuente: Información suministrada por la ANDI, Seccional Barranquilla.

Ahora, la industria barranquillera parece que se está *revitalizando* sobre la base de un excelente desempeño de las empresas que se han volcado sobre los mercados externos. Como se ha señalado en este trabajo, en 1988 la ciudad realizó el 18.2% de todas las exportaciones manufactureras colombianas.

Lo anterior, parece constatar lo que los gremios locales han venido reivindicando con insistencia: que el modelo de desarrollo más conveniente para el futuro de Barranquilla es uno en que se logre una mayor apertura externa que permita la utilización plena del potencial exportador del país (17).

Sin embargo, Barranquilla como principal centro urbano de la Costa Atlántica, no puede descuidar el desarrollo económico de la región ya que en el largo plazo su desenvolvimiento estará, necesariamente,

pérdida del liderazgo portuario en los años treinta. Frenada su dinámica urbana, que estaba fundamentada en la vida del puerto, su crecimiento

(17) Para una discusión más amplia sobre este punto, véase: Jorge García García, "El modelo de desarrollo y su impacto sobre la economía de la Costa Atlántica", *Primer Foro de la Costa Atlántica*, Centro de Diseño Impresores, Barranquilla, 1982.

ligado al de su "hinterland": los siete departamentos costeros. Este es un punto crucial pues de acuerdo con un índice elaborado por el DANE, en 1985 el 38.6% de la población regional vivía en condiciones de pobreza absoluta (frente a un 22.8% del país). Peor aún, los departamentos de Córdoba y Sucre tienen los porcentajes más elevados de pobreza absoluta en el país: 54.9 y 54.6%, respectivamente. Esto contrasta con departamentos como Quindío donde de acuerdo con el índice en mención sólo el 9.1% de la población vive en condiciones de pobreza absoluta (véase Cuadro 20).

Por lo tanto, la formulación de políticas económicas dirigidas a elevar el ingreso per-cápita de los departamentos costeros y a reducir la brecha existente entre éstos y el resto del país, son uno de los pasos requeridos para que en el largo plazo se dé un crecimiento económico sólido en Barranquilla.

CUADRO 20

**Porcentaje de la población que vivía en condiciones de pobreza absoluta (1985)**

Departamento	%
Atlántico .....	19.4
Bolívar .....	44.6
Cesar .....	39.2
Córdoba .....	54.9
Guajira .....	27.8
Magdalena .....	42.0
Sucre .....	54.6
Promedio regional .....	38.6
Promedio nacional .....	22.8

Fuente: DANE, *Colombia Estadística*, Vol. 2, 1987, p. 511.

APENDICE 1

**Principales empresas industriales de Barranquilla (1988)**

Nombre	No. de empleados	Activos (pesos corrientes)
Monómeros Colombo-Venezolanos	967	23.166.546.000
Aguila	927	18.699.355.573
Cementos Caribe	562	15.575.355.573
Aluminio Reynolds Santo Domingo	768	5.553.790.802
Fagrade	325	4.953.627.611
Curtiembres Búfalo	4	3.355.968.108
Aceites del Caribe	148	3.091.545.108
Gelatinas de Colombia	120	2.413.738.484
Vanylon	361	2.391.944.065
Plásticos Ralco	215	2.259.603.356
Eternit del Atlántico	315	2.139.573.907
Gracetales	360	2.111.367.669
Clavería	178	1.992.848.164
Astilleros Unial	316	1.934.430.076
Productora de Gelatina (Procaps)	276	1.595.744.767

Fuente: Cámara de Comercio de Barranquilla.

APENDICE 2

Algunas variables económicas en Barranquilla  
(1941-1987)

Año	Abonados del acueducto (Número)	Consumo industrial energía eléctrica (Kilovatios)	Sacrificio de ganado vacuno (No. de cabezas)	Metros cuadrados construidos
1941	14.961	24.491	40.589	—
1942	15.279	23.121	43.729	—
1943	15.939	25.185	44.976	—
1944	17.033	28.160	43.905	—
1945	18.048	32.509	45.984	—
1946	19.075	20.308	54.805	—
1947	19.964	25.289	62.652	—
1948	20.668	27.772	64.022	—
1949	21.760	38.667	68.701	—
1950	23.118	50.085	72.734	—
1951	24.024	51.704	71.457	—
1952	25.438	56.728	69.494	106.153
1953	25.882	64.448	63.983	102.114
1954	27.678	71.600	56.440	96.043
1955	29.064	78.759	62.590	97.817
1956	32.257	88.965	72.027	169.497
1957	34.041	93.904	77.746	183.906
1958	36.464	86.370	77.817	189.504
1959	37.981	91.064	66.683	215.425
1960	39.274	96.506	33.346	180.465
1961	40.818	100.160	65.669	238.260
1962	43.429	109.322	75.836	252.049
1963	45.677	119.531	85.535	239.141
1964	46.730	111.988	73.124	207.604
1965	47.683	112.397	80.573	128.249
1966	49.144	128.156	76.352	234.410
1967	50.467	137.554	90.388	173.766
1968	52.968	155.264	100.579	229.318
1969	57.854	170.978	104.830	272.074
1970	60.730	173.470	115.681	306.300
1971	63.120	185.344	117.647	437.800
1972	63.913	211.761	105.478	216.600
1973	68.196	202.518	83.244	367.100
1974	70.398	223.623	76.188	417.800
1975	71.758	244.190	98.352	235.600
1976	74.123	298.736	110.084	326.500
1977	77.200	302.886	122.241	342.500
1978	77.869	340.312	146.883	465.140
1979	79.217	359.879	132.314	341.305
1980	80.167	354.552	126.795	217.589
1981	81.223	359.996	123.897	236.655
1982	84.488	376.594	100.248	355.739
1983	86.823	369.502	93.786	874.129
1984	86.512	392.399	100.693	450.461
1985	90.641	359.563	88.944	201.375
1986	97.054	368.550	56.747	160.989
1987	110.065	401.318	62.700	—

Fuente: Revista del Banco de la República, varios números.