

EXPORTACIONES DE EMPRESAS CON INVERSION EXTRANJERA DIRECTA

ELABORADO POR LA DIVISION DE ANALISIS ECONOMICO DE LA OFICINA

DE CAMBIOS DEL BANCO DE LA REPUBLICA

Con el propósito de conocer y dar a la publicidad los resultados de las diversas actividades desarrolladas por empresas manufactureras con aportes de capital extranjero, la Oficina de Cambios, por intermedio de su División de Análisis Económico, empuñó varios estudios sobre algunos aspectos de esas empresas, los cuales en conjunto contribuirán a una evaluación de su aporte a la actividad económica del país en el período 1969-1971. Se tomó inicialmente el sector de la manufactura porque es esta actividad la que agrupa el mayor número de empresas que captan recursos externos y la que registra los

mayores montos de inversión. La fuente principal de información para estos trabajos son los estados financieros de las empresas estudiadas y los datos aportados por las mismas a través de encuesta directa. El primer estudio se refiere a la actividad exportadora de las mencionadas empresas, el cual se resume en esta publicación (1).

(1) Se hace referencia al estudio intitulado las **Exportaciones manufactureras por empresas con inversión extranjera directa** elaborado por la División de Análisis Económico de la Oficina de Cambios, en julio de 1973. El estudio completo puede ser consultado en la Hemeroteca del Banco de la República.

CUADRO 1

Sistemas de exportación utilizados por empresas con capital extranjero según actividad económica

(Cifras en miles de US\$)

Código *	Sector	1969				1970				1971			
		Plan Vallejo	Otras	Total	Nº empresas	Plan Vallejo	Otras	Total	Nº empresas	Plan Vallejo	Otras	Total	Nº empresas
31	Alimentos, bebidas y tabaco	—	593.3	593.3	10	—	985.0	985.0	10	—	992.1	992.1	11
32	Textiles, prendas de vestir e industrias del cuero	2.1	584.3	586.4	4	2.7	519.5	522.2	6	6.8	768.7	775.5	6
33	Industria de la madera y productos de la madera, incluidos muebles	—	167.4	167.4	1	—	95.4	95.4	1	—	218.3	218.3	1
34	Papel y productos de papel; imprentas y editoriales	7.003.3	83.6	7.086.9	6	6.232.9	332.1	6.565.0	6	5.902.6	458.5	6.361.1	7
35	Químicos, derivados del petróleo y del carbón, caucho y plásticos	8.429.5	3.096.8	11,526.3	47	9.655.4	2.707.7	12.363.1	52	10.680.4	4.875.3	15.555.7	57
36	Minerales no metálicos	800.5	3.533.6	4.334.1	5	454.7	3.741.8	4.196.5	5	1.000.0	3.073.3	4.073.3	6
37	Metálicas básicas	176.5	97.4	273.9	3	237.0	225.4	462.4	3	189.0	70.9	259.9	3
38	Productos metálicos, maquinaria y equipo	1.882.5	293.7	2.176.2	22	2.353.5	425.0	2.778.5	23	3.934.2	508.1	4.442.3	27
39	Otras industrias manufactureras	—	7.7	7.7	1	2.0	5.3	7.3	2	2.5	177.6	180.1	3
	Total	18.294.4	8.457.8	26.752.2	99	18.938.2	9.037.2	27.975.4	108	21.715.5	11.142.8	32.858.3	121

* Clasificación Internacional Industrial Uniforme para todas las actividades económicas, Rev. 2.

El objetivo principal de esta parte de la investigación es tener mejor información sobre los efectos en el nivel de empleo de las empresas manufactureras con inversión extranjera. El porcentaje de cobertura para este informe es el 67% del total de empresas que tenían inversión extranjera registrada en la Oficina de Cambios a 31 de diciembre de 1972. En el informe se optó por el patrón de ordenamiento seguido por las Naciones Unidas (CIU-Rev. 2) para la clasificación de las actividades económicas, con el objeto de determinar qué sectores contribuían en mayor o menor medida a la generación de exportaciones.

En los períodos 1969-1970 y 1970-1971 las tasas de crecimiento del valor total de exportación fueron del 5% y 17%, respectivamente. En el cuadro 1 se aprecia que los mayores montos de exportación los registraron los sectores dedicados a la fabricación de productos químicos, papel y productos de papel, minerales no metálicos y productos metálicos, maquinaria y equipo. Al agrupar las empresas de acuerdo con el tipo de bienes producidos, según utilización final, el mayor porcentaje de exportaciones de las empresas en cuestión en 1971 correspondió a las industrias productoras de bienes intermedios (61.3%).

CUADRO 2

Exportaciones según participación extranjera y sector económico en 1971

(Cifras en miles de US\$)

Código *	Sector	Participación extranjera **						Total
		Menos de 10.00	10.00-19.99	20.00-29.99	30.00-49.00	49.01-79.99	80.00-100.00	
31	Alimentos, bebidas y tabaco	30.3	—	165.6	140.1	—	656.1	992.1
32	Textiles, prendas de vestir e industrias del cuero	97.5	—	—	—	259.3	418.7	775.5
33	Industria de la madera y productos de la madera, incluidos muebles	—	—	—	—	218.3	—	218.3
34	Papel y productos de papel; imprentas y editoriales	—	—	—	—	5.418.4	942.7	6.361.1
35	Químicos, derivados del petróleo y del carbón, caucho y plásticos	47.0	228.4	—	326.6	467.9	14.485.8	15.555.7
36	Minerales no metálicos	—	—	15.8	667.8	3.154.5	235.2	4.073.3
37	Metálicas básicas	—	—	—	—	35.8	224.1	259.9
38	Productos metálicos, maquinaria y equipo	—	55.2	—	431.9	432.5	3.522.6	4.442.2
39	Otras industrias manufactureras	—	—	—	—	2.5	177.6	180.1
	Total	174.8	283.6	181.4	1.566.4	9.989.2	20.662.8	32.858.2

* CIU Rev. 2. ** Sobre el capital pagado de las empresas exportadoras.

En este grupo se destacan papel, sustancias químicas, productos de caucho y productos minerales no metálicos. El segundo lugar correspondió a la exportación de bienes de consumo con el 24.4% sobresañando el sector dedicado a la elaboración de productos farmacéuticos y medicamentos. La exportación de bienes de capital, representada en su mayor parte por construcción de maquinaria, aparatos y accesorios eléctricos, ocupó el tercer lugar, con el 14.3% del valor total exportado.

Las veinte principales empresas exportadoras representaron entre el 16.5% y el 20.2% del total de las mismas con capital extranjero en cada año, mientras que su participación en los ingresos por exportación varió entre 76.2% y 72.2%. De lo anterior se deduce el alto grado de concentración de las exportaciones atribuibles al capital extranjero y que se refleja en las ventas al exterior de los cuatro principales sectores ya mencionados. Se comprobó que en 1971 la mayor concentración se dio en el sector del

papel y productos de papel (el 14.3% de las empresas efectuaron el 78.6% de las exportaciones totales del sector); una menor concentración se presentó en la exportación de productos metálicos, maquinaria y equipo.

Al considerar las ventas al exterior según el sistema de exportación, resalta el denominado Plan Vallejo, el cual se aplicó para una elevada proporción del total exportado en los diferentes años: 68% cada año en 1969 y 1970 y 66% en 1971. En este aspecto, los sectores químico y metalmeccánico presentan las mayores tasas de crecimiento de exportaciones por el mencionado Plan, con una tasa promedio del 13% y del 46% respectivamente, para todo el período.

EXPORTACIONES SEGUN GRADO DE PARTICIPACION EXTRANJERA

De acuerdo con el Decreto-Ley 444 de 1967, las empresas con participación extranjera en su capital pagado se clasifican en tres categorías: empresa nacional hasta el 19.99% de capital extranjero; empresa mixta del 20% hasta el 49% de capital extranjero; y empresa extranjera del 49.01% hasta el total de capital extranjero. Tanto en número de empresas exportadoras como en valor exportado, las empresas extranjeras mantuvieron una elevada participación en el período; la proporción fue superior al 40% del total de las exportaciones manufactureras del país. Además, las empresas extranjeras cons-

tituyeron el 83% de las firmas exportadoras con capital foráneo.

Observando el cuadro 2 se aprecia como a medida que se incrementa la participación extranjera, el valor exportado aumenta, situación que se hace extensiva para la casi totalidad de los sectores manufactureros. Es de notar que en algunas actividades no existen empresas nacionales o mixtas exportadoras.

EXPORTACIONES SEGUN TAMARO DE LA EMPRESA

En el estudio se consideró como indicador del tamaño de las empresas la fuerza de trabajo empleado en el año 1971. Sobresalen por su participación en el valor exportado las firmas con más de 200 empleados ya que cubren el 79% del total de ventas al exterior de la manufactura con inversión extranjera (ver cuadro 3). Las empresas que poseían entre 50 y 199 empleados exportaron el 17.3%, mientras que las de menos de 50 empleados exportaron poco, 3.7%. Las empresas que venden parte de su producción al exterior se caracterizan por un alto número de empleados y por una participación extranjera superior al 49%. La preponderancia en los valores exportados por las sociedades extranjeras de gran tamaño, se explica por la preferencia de los inversionistas del exterior a colocar sus capitales en firmas de gran magnitud; asimismo, fue en estas empresas donde se obtuvieron los mayores coeficientes promedio de empleo, a excepción de la industria de metales básicos.

CUADRO 3

Exportaciones según tamaño y sector de las empresas con inversión extranjera en 1971

(Cifras en miles de US\$)

Nivel de empleo	Sector económico (CIU REV. 2) (1)									
	31	32	33	34	35	36	37	38	39	Total
Menos de 5	—	—	—	—	43.4	—	—	—	—	43.4
5 — 14	—	—	—	131.4	10.0	—	—	—	—	141.4
15 — 19	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
20 — 49	140.1	—	—	—	661.6	—	70.9	164.8	2.5	1.039.9
50 — 99	—	15.8	—	125.5	3.582.6	—	—	54.7	0.6	3.779.2
100 — 199	229.1	—	—	—	1.137.7	13.8	—	346.1	177.0	1.908.7
200 — 399	459.4	97.5	—	418.4	2.616.1	597.0	189.0	2.274.1	—	6.651.5
400 — 599	—	—	218.3	102.8	745.2	—	—	445.9	—	1.512.2
600 o más	163.5	662.2	—	5.583.0	6.759.0	3.462.5	—	1.156.7	—	17.786.9
Total	992.1	775.5	218.3	6.361.1	15.555.6	4.078.3	259.9	4.442.3	180.1	32.858.2

(1) La descripción del sector se encuentra en el cuadro 1.

Para este acápite se definieron como zonas principales de destino de las exportaciones y como origen de la inversión en la manufactura, tres grandes regiones geo-económicas: Estados Unidos, Europa y Resto del Mundo. La principal zona receptora fue esta última con un promedio para el período del 71% de las exportaciones, destacándose las ventas al Grupo Andino, que representaron aproximadamente el 47% del total del valor exportado por las firmas en estudio en 1971. Sobresalen por su alta participación y desarrollo las de productos químicos y metalmecánicos. De las 91 empresas que en 1971 efectuaron ventas a la subregión, 78 eran extranjeras, las cuales realizaron exportaciones por algo más de US\$ 14 millones.

Al correlacionar el origen de la inversión con el destino de las exportaciones, se observó que el mayor monto exportado correspondía a empresas con inversión proveniente de los Estados Unidos, exportaciones que en su mayoría fueron dirigidas al Resto del Mundo. (Ver cuadro 4).

En cuanto a las regiones del país productoras de exportaciones, pudo determinarse que para los tres años del período, Cali efectuó las mayores exportaciones, 49% en promedio, siguiendo en importancia Bogotá, Medellín y Barranquilla. Las empresas ubicadas en Bogotá y Cali originaron el 76% del total exportado en cada uno de los tres años estudiados.

La parte final del estudio trata algunos aspectos de la política económica acogida por el gobierno en materia de exportaciones a nivel nacional; principalmente se hace alusión tanto a los incentivos fiscales, monetarios y cambiarios, como a los sistemas de promoción. Además, se analizan algunos obstáculos para una mayor generación de ventas al exterior. Por último, el estudio completo a que se refiere este resumen incluye un apéndice en el cual se hace una evaluación de indicadores económicos como el valor bruto de producción y el valor agregado para las veinte principales empresas exportadoras, de tal forma que al establecer la participación de los componentes de cada uno de esos agregados, se deduce el grado de utilización de los factores de producción, predominando para tales empresas la intensidad de capital en las operaciones productivas.

Las exportaciones manufactureras según origen de la inversión extranjera en 1971

(Cifras en miles de US\$)

Código * Sector económico y zona destino	Zonas de procedencia de la inversión extranjera		
	Estados Unidos	Europa	Resto del Mundo
31 Alimentos, bebidas y tabaco	787.7	64.3	140.1
Estados Unidos	206.3	—	32.2
Europa	51.7	4.8	—
Resto del Mundo	529.7	59.5	107.9
32 Textiles, prendas de vestir e industrias del cuero	234.8	493.6	47.1
Estados Unidos	—	21.2	31.3
Europa	54.2	—	—
Resto del Mundo	180.6	472.4	15.8
33 Industria de la madera y productos de la madera incluidos muebles	218.3	—	—
Estados Unidos	218.3	—	—
Europa	—	—	—
Resto del Mundo	—	—	—
34 Papel y productos de papel; imprentas y editoriales	5.764.2	340.0	256.9
Estados Unidos	1.896.0	100.4	—
Europa	2.990.0	4.9	—
Resto del Mundo	878.2	234.7	256.9
35 Químicos, derivados del petróleo y del carbón, caucho y plásticos	12.436.6	897.2	2.221.8
Estados Unidos	1.422.4	—	—
Europa	44.8	194.6	47.3
Resto del Mundo	10.969.4	702.7	2.174.5
36 Minerales no metálicos	3.397.6	—	675.7
Estados Unidos	520.6	—	13.0
Europa	—	—	0.8
Resto del Mundo	2.877.0	—	661.9
37 Metálicas básicas	17.9	53.0	189.0
Estados Unidos	—	—	—
Europa	—	35.1	—
Resto del Mundo	17.9	17.9	189.0
38 Productos metálicos, maquinaria y equipo	2.864.7	1.277.7	299.8
Estados Unidos	29.2	—	—
Europa	105.4	95.3	—
Resto del Mundo	2.730.1	1.182.4	299.8
39 Otras industrias manufactureras	180.1	—	—
Estados Unidos	2.5	—	—
Europa	—	—	—
Resto del Mundo	177.6	—	—
Total	25.901.9	3.125.8	3.830.4
Estados Unidos	4.295.3	121.6	76.5
Europa	3.246.1	834.6	48.1
Resto del Mundo	18.360.5	2.669.6	3.705.8

* CIU Rev. 2