

REVISTA DEL BANCO DE LA REPUBLICA

BOGOTA, FEBRERO DE 1963

NOTAS EDITORIALES

LA SITUACION GENERAL

No se poseen todavía datos, ni aun preliminares, sobre el movimiento de las cuentas nacionales en 1962, que permitan determinar el crecimiento del producto nacional bruto, para compararlo con el de 1961. El país está muy lejos de disponer de instrumentos de investigación estadística de agilidad tal que faciliten estos estudios en tan corto término.

Pero, desde otro ángulo, puede afirmarse que durante el año pasado, si bien el sector público afrontó grandes dificultades por la conocida situación deficitaria en lo fiscal y por las igualmente desfavorables condiciones que prevalecieron en la balanza cambiaria, una zona apreciable de la actividad privada se movió dentro de caminos de prosperidad y los resultados de la mayor parte de los negocios fueron halagüeños, superiores a los de 1961.

En efecto, los balances de las más importantes empresas, conocidos públicamente, indican mejoras de consideración en el nivel de sus utilidades, en forma que muchas de ellas han podido aumentar la cuantía de los dividendos para sus accionistas.

El avance alcanzado en muchos renglones indicativos del movimiento económico en el año que se comenta —1962— da cabida a comparaciones muy satisfactorias con el anterior. Así, por ejemplo, el consumo de ganado mayor y menor en trece centros principales y por número de cabezas, creció 11.7%; las operaciones sobre propiedad raíz en dieciocho ciudades aumentaron también

11.7%; las ventas en los grandes almacenes, de acuerdo con el índice nacional ponderado, se elevaron en 13.3% y 8.7% según el índice deflactado. Fue igualmente apreciable el aumento del movimiento bursátil. Mejoró, asimismo, el empleo total de la industria manufacturera; las construcciones, de acuerdo con los datos de las mismas dieciocho ciudades, aumentaron 27.8% en valor y 21.6% en número de metros cuadrados construídos. La producción de electricidad —enero a noviembre— se incrementó en 10.8% con relación a 1961 y su consumo industrial —miles de kilovatios—, en 11.1%. Este último dato significa, lógicamente, mayor actividad del sector manufacturero. Las ventas de acero de Paz del Río crecieron 35.6%; la producción de azúcar se elevó 12.6% y la producción de cemento 9.9%.

Al contrario de lo que algunos piensan, en materia de salarios reales, es decir, calculados en términos que conserven el valor adquisitivo de la moneda, se lograron adelantos de relieve, por lo menos en el sector de la industria manufacturera, sobre la cual se poseen informes ciertos. De enero a noviembre arrojan un crecimiento neto de 4.8% para los empleados y de 10.5% para los obreros, en comparación con 1961. No se observó un auge importante en la constitución de sociedades y aumento de capital de las mismas, ya que solo alcanzó a 5.3%. Se acrecentó el consumo de gasolina motor en un 8.8% y el de cerveza en 4.1%. En lo relativo al costo de la vida, se produjo en 1962 un incremento inferior al que se presentó en 1961. De acuerdo con las estadísticas oficiales, el promedio de los índices en 1962 fue de 4.3%

para los obreros y de 5.6% para los empleados. En cambio, el mismo promedio en 1961 frente al de 1960, enseñaba un aumento de 8.5% y 7.9%, respectivamente, para estos dos grupos sociales.

En lo tocante a la balanza de pagos, no obstante que, como se expresó atrás, los resultados de 1961 no fueron los deseables, debe ponerse de presente que la política de diversificación de las exportaciones logró resultados de alguna magnitud. Las exportaciones llamadas menores crecieron en 63.5%, al pasar de US\$ 30.224.000 a US\$ 49.446.000. Entre ellas, la de algodón se duplicó, al llegar a US\$ 20.230.000; la de cueros y pieles se elevó 13.8%; la de productos textiles subió 290% al alcanzar la cifra de US\$ 4.336.000. También se lograron aumentos muy importantes en las exportaciones de azúcar, de productos del mar, de drogas, de madera y de tabaco. Solo decrecieron los despachos de cementos, de maquinaria y de metales.

Durante el mes de febrero, la vida del país ha estado tremendamente perturbada, especialmente por algunas actitudes gremiales alejadas de la serenidad que el país necesita frente a las dificultades que confronta y por lamentables incidentes de orden público.

Simultáneamente con estos hechos, y para agudizar aún más los problemas, se han presentado movimientos de elevación en los precios de muchos productos, por fuera de toda medida y por encima de todo aumento de costos. La opinión pública debe continuar rechazando estas tendencias inmoderadas, porque la devaluación monetaria no puede dar lugar a enriquecimientos torticeros.

Es imperioso regresar cuanto antes a la cordura y al respeto a la ley, que aseguren la estabilidad nacional, como afortunadamente ya lo han solicitado en forma pública los grupos más representativos de la actividad económica al hacer un convincente llamamiento a todo el país para pedir que se afir-

me la solidaridad nacional, requisito indispensable para superar las perturbaciones presentes.

Las autoridades monetarias, en días recientes, adoptaron algunas disposiciones de real importancia para el fomento de la producción agrícola, ante la inminencia de las siembras, creando estímulos específicos para el crédito con esta finalidad. Todo esto sin apartarse de las normas ya trazadas desde el mes de enero, cuyo objetivo era alejar las posibilidades de crédito que pudiera ser utilizado con fines de acaparamiento de mercancías o de especulación.

Como medida de fondo, se elevó el encaje bancario sobre las exigibilidades a la vista y antes de 30 días en dos puntos, pero se facultó a los bancos la inversión de estas sumas en operaciones agrícolas, de las autorizadas por la ley 26 de 1959, para cultivos de corta duración, en préstamos de capital de trabajo, con destino a financiar la compra de productos del campo para transformación industrial y en créditos para la recolección de café. Se autorizó también que un punto del encaje preexistente a esta elevación se utilizara en operaciones para los mismos fines. Se juzga que estas ayudas especiales, unidas a las que surgen del volumen global de la cartera bancaria actual, que es la más alta que registran las estadísticas de crédito del país, permitirán que no ocurra falta de producción agraria por motivos imputables a carencia de crédito.

Conviene mencionar en estas notas, al comentar los hechos económicos más importantes, el justo aumento de precios internos logrado por los productores de café, mediante la cooperación del gobierno y de la Federación Nacional del gremio, a través de un arreglo comprensivo y prudente.

EL COSTO DE LA VIDA

Aumentos de 2.8% y 4.5% en el costo de la vida para las clases de empleados y obreros de Bogotá, se presentaron en enero con relación a diciembre, de acuerdo con el boletín del departamento administrativo nacional de estadística; en efecto, los índices, con

base en el período julio 1954 - junio 1955 = 100, variaron de diciembre a enero así: de 181.4 a 186.5 el de los primeros y de 178.6 a 186.5 el de los segundos.

Por lo que se refiere al índice nacional para los mismos sectores y meses el cambio fue de 186.4 a 192.3 y de 186.7 a 194.2.

LA BANCA Y EL MERCADO MONETARIO

El rubro de préstamos y descuentos del instituto emisor presenta en enero un total de \$ 2.163.318.000, lo cual significa, sobre la cifra de diciembre, un aumento de \$ 81.811.000. La discriminación acostumbrada aparece a continuación:

	(en miles de pesos)	
	1962 Diciembre	1963 Enero
Descuentos a bancos accionistas....	599.584	561.109
Descuentos de bonos a la Caja Agraria	471.640	456.640
Descuentos a bancos no accionistas	40.933	26.618
Descuentos a bancos accionistas, no accionistas y Caja Agraria para damnificados	7.102	6.824
Préstamos al gobierno nacional....	62.250	62.250
Préstamos a otras entidades oficiales	285.950	283.300
Préstamos y descuentos a particulares	515.428	666.869
Descuentos a corporaciones financieras	98.620	99.708
Totales.....\$	<u>2.081.507</u>	<u>2.163.318</u>

Las reservas de oro y divisas, que en 31 de diciembre quedaron en US\$ 120.406.000, subieron en enero a US\$ 140.003.000; los billetes del banco en circulación, de \$ 2.213.976.000, bajaron a \$ 1.925.765.000 y los depósitos, de \$ 3.599.480.000, descendieron a \$ 3.179.770.000.

Para el 23 de febrero, las cifras anteriores se habían modificado así:

Reserva de oro y divisas.....	US\$	145.811.000
Préstamos y descuentos.....	\$	2.171.201.000
Billetes en circulación.....	\$	1.761.398.000
Depósitos	\$	3.176.768.000

Sin depósitos oficiales, los medios de pago exhiben en enero la cifra de \$ 6.095.581.000, por comparar con la de diciembre que fue de \$ 6.168.759.000.

EL MERCADO BURSÁTIL

Concluyó el mes de enero con un total de transacciones en la bolsa de Bogotá, de \$ 52.641.000 frente al de diciembre que ascendió a \$ 28.056.000. El índice del precio de las acciones quedó en 197.7 y el de los bonos y cédulas en 115.4.

EL PETROLEO

La producción en los dos meses del presente año fue de 5.033.000 y 4.441.000 barriles para enero y febrero, respectivamente. En todo el lapso de 1962, ascendió a 51.904.000 barriles, frente a la de 1961 que llegó a 53.242.000.

EL CAFE

Los últimos datos disponibles sobre precios de nuestro producto en Nueva York, se refieren al 22 del mes en curso fecha en la cual la cotización por libra fue de US\$ 0.3913.

En Girardot la carga de pergamino corriente era pagada a \$ 565 por la Federación Nacional de Cafeteros y a \$ 500 por los despachadores particulares.

EL MERCADO DEL CAFE EN NUEVA YORK

(Diciembre 31, 1962-febrero 1, 1963)

Durante la restringida primera semana festiva del nuevo año, el volumen general de operaciones

en el mercado cafetero registró un leve aumento comparado con el de la semana precedente. Se negociaron 8.750 sacos del contrato brasileño ("B") contra solo 1.250 durante la última semana de di-

ciembre. No se registraron negociaciones para los suaves del contrato "M" en ambas semanas. Los precios de los brasileños del contrato "B" registraron un descenso de 46 a 79 puntos, mientras los suaves permanecieron estables. La demanda general señaló un ligero aumento para los brasileños con un total de 275 lotes, contra 29 para los suaves del contrato "M" igual al de la semana precedente.

La segunda semana se caracterizó por una acentuada inactividad del mercado. Las ventas del contrato brasileiro "B" descendieron a 4.750 sacos, sin registrarse ventas para los suaves del contrato "M" por la quinta semana consecutiva. Los precios de los brasileños señalaron un aumento de 31 a 69 puntos, permaneciendo inalterables los de los suaves del contrato "M". Los contratos para entregas futuras, en la semana, declinaron ligeramente para los brasileños, sin operarse modificación en los precios de los suaves. Durante la tercera semana, los miembros de la lonja neoyorkina del café y el azúcar votaron afirmativamente el nuevo contrato para futuros que se denominará "Contrato W". Las primeras operaciones según este nuevo contrato se efectuarán para entrega en mayo de 1963. La calidad básica para el nuevo contrato es el brasileño N° 4, mas entregas de café arábigo o Robusta serán efectuadas conforme a nuevo contrato, sujetas a una escala fija de adiciones o descuentos para calidades distintas al brasileño N° 4, según disposiciones de la lonja neoyorquina del café y el azúcar. Se abriga la esperanza de que el nuevo contrato, por las diversas calidades de café suministrables conforme a sus disposiciones, suplirá la falta de ensanchamiento de los mercados del suave y brasileños.

El volumen total de operaciones durante la tercera semana, registró un acentuado aumento con 40.500 sacos para los brasileños y 1.250 para los suaves. Los precios para el contrato "B" señalaron un alza de 100 puntos contra un descenso de 10, mientras que los del contrato "M" aumentaron un punto del precio inmodificado. Las ofertas señalaron un aumento para el contrato "B" y una disminución para el "M".

El volumen de operaciones disminuyó notoriamente durante la cuarta semana con 4.250 sacos para el contrato "B", 250 para el "M" y 3.750 para el nuevo contrato "W". Los precios de los brasileños aumentaron ocho puntos contra ninguna fluctua-

ción adversa. El interés público disminuyó ligeramente para el contrato "B" permaneciendo invariable para el "M". La huelga de los estibadores en las costas este y del golfo de los Estados Unidos que había paralizado la actividad marítima en esas regiones, terminó el 25 de enero, con la aceptación por parte de los navieros y estibadores de las recomendaciones propuestas por el comité especial nombrado por el presidente Kennedy.

Las ventas registradas durante la última semana ascendieron a 5.250 sacos para el contrato "B", ninguna para el "M" y 1.000 para el "W". Los precios de los brasileños señalaron baja de un punto contra 61 de alza. Los suaves aumentaron de uno a 36 puntos y los del contrato "W" no tuvieron alza contra 50 puntos de baja. La oferta pública disminuyó para el contrato "B", el "M" no sufrió variación y hubo un ligero aumento para el "W".

El volumen de operaciones en el mes fue algo superior a las del anterior. Se negociaron 63.000 sacos del contrato "B" comparados con 20.000 en diciembre. El monto total de operaciones para el contrato "M" ascendió a 1.500 sacos en enero contra 750 en diciembre y el nuevo contrato "W" señaló operaciones por 3.750 sacos.

Los precios del mercado de futuros al fin de cada una de las semanas que estudiamos fueron estos:

		CONTRATO "B"				
		Enero 4	Enero 11	Enero 18	Enero 25	Febrero 1
Marzo,	1963...	32.70N	33.01N	34.01N	33.93N	33.92N
Mayo,	1963...	32.27N	32.96N	33.34N	33.30N	33.50N
Julio,	1963...	31.83N	32.41N	33.01N	32.99N	33.24N
Septiembre,	1963...	31.61N	32.20N	32.10N	32.21N	32.57N
Diciembre,	1963...	31.38N	31.79N	31.69N	31.75N	32.36N
		CONTRATO "M"				
Marzo,	1963...	39.49N	39.49N	39.50N	39.65N	39.66N
Mayo,	1963...	37.90N	37.90N	37.90N	37.90N	38.26N
		CONTRATO "W"				
Mayo,	1963...				30.49N	30.49N
Julio,	1963...				30.19N	30.19N
Septiembre,	1963...				29.50N	29.50N
Diciembre,	1963...				30.00N	29.50N

N = nominal.

El nivel de precios de los tres contratos opcionales durante el período, fue:

CONTRATO "B"			
		Máximo	Mínimo
Marzo, 1963.....		34.55	32.70
Mayo, 1963.....		34.10	32.27*
Julio, 1963.....		33.50	31.83*
Septiembre, 1963.....		32.75	31.53
Diciembre, 1963.....		32.36*	31.38*

CONTRATO "M"			
Marzo, 1963.....		39.66*	39.49*
Mayo, 1963.....		38.26*	37.90*

CONTRATO "W"			
Mayo, 1963.....		31.55	30.49*
Julio, 1963.....		31.30	30.19*
Septiembre, 1963.....		30.85	29.50
Diciembre, 1963.....		30.70	29.50

* = nominal.

Los precios publicados del mercado de existencias fueron los siguientes:

(centavos por libra)

	Febrero 10. 1963	Diciembre 28 1962
Brasil:		
Santos, tipo 4.....	34.25	34.00
Paraná, tipos 4 y 5 (nueva cosecha).....	32.75	32.50
Colombia	40.00	40.25
Africa Occidental Portuguesa:		
Ambriz, primera calidad.....	24.75	24.75*
Uganda, lavado	24.25	24.00*

* = nominal.

ESTADISTICA

ARRIBOS A LOS ESTADOS UNIDOS

		Del Brasil	De otros	Total
Enero, 1963.....		453.288	807.670	1.350.958
Enero, 1962.....		502.993	823.489	1.326.482
Julio-enero, 1963.....		4.576.437	9.517.319	14.093.756
Julio-enero, 1962.....		5.271.747	7.653.625	12.925.372

ENTREGAS A LOS ESTADOS UNIDOS

Enero, 1963.....		635.933	777.591	1.413.524
Enero, 1962.....		941.489	896.936	1.838.425
Julio-enero, 1963.....		4.587.278	9.347.882	13.935.160
Julio-enero, 1962.....		5.169.086	7.794.471	12.963.557

EXISTENCIA VISIBLE EN LOS ESTADOS UNIDOS

	Febrero 10. 1963	Enero 10. 1963	Febrero 10. 1962
En Nueva York-Brasil...	451.479	610.946	630.082
En Nueva Orleans-Brasil.	157.551	180.729	53.115
En U. S. otras partes....	539.893	415.875	286.801
A flote del Brasil.....	579.300	377.400	636.300
Totales.....	1.728.223	1.584.950	1.606.298

CAFE EXPORTADO

	Febrero 1963	Enero 1962	Julio-Enero 1963	1962
Del Brasil:				
a Estados Unidos	651.000	915.000	5.027.000	5.577.000
a Europa.....	672.000	484.000	3.999.000	4.358.000
a otras partes...	104.000	128.000	1.162.000	975.000
Totales....	1.427.000	1.527.000	10.188.000	10.910.000
De Colombia:				
a Estados Unidos	140.074	275.882	2.637.165	2.165.626
a Europa.....	154.942	93.713	1.340.575	1.040.990
a otras partes..	13.905	3.500	129.226	115.862
Totales....	308.921	373.095	4.106.466	3.322.478

Nota: Las opiniones y estadísticas publicadas en este artículo fueron tomadas de fuentes que consideramos verdaderas, mas no podemos asumir responsabilidad sobre su exactitud.

REFORMA AGRARIA E INGRESOS AGRICOLAS

POR ALBERTO FRANCO BARBIER, I.A., M.S.*

(Especial para la Revista del Banco de la República)

Una reforma agraria apenas empieza cuando se distribuye la tierra. Es necesario promover un aumento en los niveles de ingresos de los agricultores como un paso complementario al reparto de tierras. Solo así la población rural puede elevar sus niveles de consumo, puede atender a las crecientes demandas de una población en aumento y puede contribuir a la obtención de tasas más elevadas de ahorro nacional y de desarrollo general.

El aumento de los niveles de ingreso puede resultar, a corto plazo, de una contracción en la oferta de trabajo, pues muchos de los trabajadores pasan a ser propietarios. Se origina también en las leyes que mejoran las relaciones de contrato entre asala-

* Este artículo ha recibido el beneficio de los comentarios del Ing. Agr. Edgardo Giles, cuya colaboración se agradece especialmente. La responsabilidad de las ideas expuestas, con todo, resta enteramente en el autor.

riados y empleadores. Y en forma más directa, el incremento en los niveles de ingreso del sector agrícola resulta de aumentos en la producción por persona y de cambios en las relaciones costo-precio. A largo plazo, el incremento en los niveles de ingreso está asociado con un mejoramiento de la técnica agrícola, la reducción del tamaño de la población rural y el aumento en la capacidad de empleo en actividades del sector no agrícola.

¿Qué acción es necesaria para implementar el objetivo de aumento en los niveles de ingreso? ¿Y por qué es ese objetivo necesario de alcanzar? La discusión que sigue cubre algunos aspectos pertinentes a esos interrogantes.

LA NECESIDAD DE MAYORES INGRESOS

Los niveles de ingreso de los agricultores deben elevarse por varios motivos. Uno de ellos es que es necesario aumentar los niveles de consumo de bienes y servicios, es decir, el nivel de vida. Otras causas tienen que ver con la conveniencia de elevar los niveles de ahorro y la capacidad para pagar impuestos.

La necesidad de un aumento en los niveles de vida nace de varias situaciones. Por un lado, del deseo manifestado por la propia gente en lo que se ha llamado "la revolución de las expectativas crecientes". La gente desea la posesión y uso de más y mejores artículos de consumo y servicios, desde más maíz en la alimentación, hasta mejores casas de habitación y educación para la familia (1). Por otro lado existe la urgencia de atender los mayores consumos generados por el aumento de la población que crece a tasas considerables. No menos importante es la necesidad raramente sentida por los habitantes rurales, de mejorar sus niveles de consumo de alimentos protéicos y de vitaminas (2). Obviamente, la atención de más y mejor alimentación; la adquisición de bienes no durables como ropa, utensilios de cocina, radios e insumos tecnológicos como fertilizantes y concentrados para el ganado; y de bienes durables como una casa o medios de transporte y la educación, requieren de un aumento en los niveles de ingreso. Aumentos en los niveles de ingreso, además, equivalen a aumentos en la demanda por bienes y servicios del sector no agrícola, con lo cual se estimula la industrialización y el desarrollo económico.

Este aumento en los ingresos es un factor determinante, además, en el aumento de los niveles de ahorro de la población rural. Aunque la capacidad y propensión de la población rural para el ahorro es

usualmente reducida, en países agrícolas mucho del ahorro interno debe provenir del agregado de ahorros de los campesinos. El grado en que esta contribución sea efectiva depende del grado en que los mayores ingresos se canalicen al ahorro, o sea hacia la inversión futura en vez de la inversión inmediata.

En el Japón, el aumento en los ingresos de los agricultores se tradujo en un incremento considerable del ahorro nacional, ya que el consumo se mantuvo a niveles similares al período anterior al aumento de ingresos (3). Parece que esta situación es difícil de repetir en países que afrontan ahora una "explosión" de necesidades y un aumento considerable de la población que exige inversiones inmediatas y limita la capacidad de inversiones futuras. Con todo, Lewis (4) indica que cuando existen incentivos y facilidades para ahorrar, se han obtenido niveles de ahorro del orden del 2 al 4 por ciento del ingreso nacional, lo cual es considerable en un país subdesarrollado.

El aumento en la capacidad para pagar impuestos es un subproducto también del aumento en los niveles de ingreso. El impuesto es, en realidad, un ahorro de tipo social que de invertirse adecuadamente puede contribuir a crear el capital social (infraestructura) necesario para el desarrollo económico. Muchos abogan por la creación de impuestos para atender obras de beneficio local como escuelas, caminos y otros servicios. El uso de ciertos impuestos en actividades que benefician visible y directamente a quienes cubren esos impuestos podría ser un factor conducente a un incremento en su recolección.

En síntesis, se requieren más altos ingresos para el propietario y el trabajador rural porque es nece-

(1) Análisis de los niveles de consumo de la población rural de Guatemala, indican por ejemplo, que los indígenas "ricos" consumen mayores cantidades de los mismos alimentos consumidos por los indígenas "pobres". Por ejemplo: el consumo per cápita de maíz, en granos por semana sube de 3.301 a 3.931 al aumentar los ingresos; el de frijol de 345 a 395 gramos; el de carne de 114 a 182; el de azúcar de 193 a 233. Véase: Clark, L. H. (editor) *Consumer Behavior*. New York: Harper. 1958. pp. 227-282.

(2) Mientras en Argentina el consumo anual de carne por persona es de 117 kilogramos, y en Uruguay es de 108, en Haití es de 6 kilogramos, en Honduras es 10, en Guatemala es 12, en Chile es 20 y en Colombia es 32. El consumo de vegetales varía desde 67 kilogramos por persona, por año en Chile, hasta 14 en Brasil. Véase U.S.D.A. *Foreign Agricultural Service Food Balances in Foreign Countries. Part III: Estimates for 20 Republics of Latin America*. Nov. 1960, p. 2.

(3) Véase: Johnson, B. F. *Agricultural Development and Economic Transformation: Japan, Taiwan and Denmark*. Stanford University: Food Research Institute. Nov. 1960. pp. 50-75.

(4) Lewis, A. W. *The Theory of Economic Growth*. Homewood, III: Richard D. Irwin. 1955. p. 229.

sario elevar el nivel de vida, el nivel de ahorros y la capacidad para pagar impuestos. Pero, ¿cómo pueden elevarse los niveles de ingresos agrícolas?

AUMENTO DE INGRESOS A CORTO PLAZO

A corto plazo, un cambio en los ingresos resulta de un cambio en la eficiencia con que se manejan los recursos agrícolas, y de cambios en el costo de los mismos y el precio del producto obtenido. Resulta también de la aplicación de legislación que mejora las condiciones de contrato entre asalariados y propietarios. Y puede originarse también de la reducción en la oferta de trabajo agrícola, cuando la reforma agraria se efectúa en un tiempo reducido.

CAMBIOS EN EFICIENCIA

Al nivel de la finca rural, una mayor eficiencia en la producción proviene de un uso más eficiente de los recursos disponibles o en el producto obtenido. En términos técnicos esto sugiere un incremento en la relación producto obtenido/recursos usados. Esta relación aumenta a través de varias acciones del agricultor. Por ejemplo: si un agricultor efectúa las siembras a tiempo, el producto obtenido puede aumentar sin haber cambiado los recursos disponibles. Puede también un agricultor obtener el mismo producto con menos recursos. Este es el caso del cultivador de café, o de trigo, que emplea herbicidas en lugar de trabajo humano, en condiciones en que el costo de los herbicidas es menor que el costo del trabajo humano. Mayor eficiencia es también el resultado de un aumento en los recursos usados al cual corresponde un aumento más que proporcional en el producto obtenido. Supóngase que un ganadero aumenta los costos en 10 por ciento, debido a un aumento en la cantidad de concentrados usados para el ganado. Si este aumento en los costos se traduce en un incremento del 20 por ciento en los ingresos de la leche se ha aumentado ciertamente la eficiencia de la explotación. Finalmente, el caso de un mejoramiento en el manejo del cuerpo de animales sacrificados para el mercado, o en la conservación de granos almacenados, son ejemplos de uso más eficiente del producto obtenido.

Como es fácil notar, la obtención de mayores niveles de eficiencia requiere la adopción de tecnología, del uso del capital a más de ajustes en la propia explotación agrícola. La naturaleza de estos ajustes aparece evidente en estudios de "administración rural". En años recientes un número de estos estudios han sido realizados en varios países de América latina (5).

CAMBIOS EN LA RELACION COSTO-PRECIO

Una reducción en el costo de los insumos puede aumentar también los ingresos agrícolas. Este aumento es posible en la agricultura de tipo comercial que usa insumos como semillas, matamalezas, fertilizantes, concentrados, maquinaria y otros. Y es mucho menos importante para la agricultura de subsistencia cuyos casi únicos recursos son el trabajo y la tierra. Ahora bien: la baja en el costo de los insumos exige varias medidas, según las circunstancias. En países que deben importar los fertilizantes puede pensarse en rebajar los impuestos de importación. O en aquellos países que producen algunos de los fertilizantes, un aumento en la producción puede contribuir a rebajar los precios de venta. Además, siempre habrá campo para subsidiar ciertos insumos como las semillas mejoradas en el período en que estos productos están siendo diseminados por primera vez.

El problema del precio por el producto obtenido requiere un tratamiento más extenso del que aquí se intenta. Con todo, algunas consideraciones serían relevantes. Desde el punto de vista del desarrollo económico y de los consumidores, es deseable que los precios de los productos agrícolas se mantengan estables o crezcan a una tasa menos elevada que el resto de los precios y ciertamente que los salarios. Desde el punto de vista del productor son deseables precios remunerativos pero al mismo tiempo ingresos relativamente estables. Aumentos en la producción agropecuaria conducen, generalmente, al objetivo de precios estables o menores relativamente para los consumidores. La distribución de la producción que llega a los mercados en cantidades regulares a través de todo el período de consumo logra en parte el objetivo de precios remunerativos e ingresos estables para el productor. Lo que se trata es de evitar situaciones como la del precio de la papa en zonas de Colombia. En ciertos años, el precio de la papa inmediatamente después de la cosecha, es no mayor que un tercio del precio en períodos en que no hay cosecha (6).

(5) Véase por ejemplo: Montero, E. et al. *Administración Rural en 31 Pequeñas Propiedades de Riego*. Santiago de Chile: Ministerio de Agricultura. 1959. 54 p. También: Carvallo, M. et al. *Aspectos Económicos y Sociales del Inquilinaje en San Vicente de TaguaTagua*. Santiago de Chile: Ministerio de Agricultura. 1960. 77 p. También: Marull, J. "Desarrollo Agrícola por Áreas Demostrativas, Aplicado en Uruguay", *Turrialba* 7(3), Julio-Septiembre, 1957, pp. 48-56. También: Castillo, C. M. "La Economía Agrícola en la Región del Bajío", *Problemas Agrícolas e Industriales de México*, México, D. F., 8(3, 4), 1956, pp. 7-218.

(6) Véase: Abbott, J. C. "The Role of Marketing in the Development of Backward Agricultural Economies", *Journal of Farm Economics* (44), No 2, May 1962: p. 351.

Como es sabido, los costos de producción y los precios por el producto obtenido tienen relación con una serie de variables que son en parte apenas dependientes del agricultor individual. Entre esas variables pueden considerarse el tamaño de la demanda y la oferta en lo que hace a precios, y la fertilidad del suelo, las invasiones en infraestructura y en educación por el lado de los costos. La naturaleza de los factores críticos que afectan el costo o los precios recibidos varía a menudo con la clase de cultivo (o actividad agropecuaria). Es necesario, entonces, realizar estudios para cada uno de los productos agropecuarios más importantes con miras a encontrar los factores que afectan mayormente los costos o los precios recibidos (7). La acción combinada del Estado y los productores en estas áreas críticas puede probar más efectiva que la acción aislada del sistema de precios.

En general, el logro de crecientes ingresos para los productores y de precios convenientes para los consumidores es posible en el caso de los productos con demanda elástica. Estos productos son posiblemente la carne, los huevos, las verduras, el azúcar, las grasas y los derivados de estos artículos. Reducciones en el precio de venta en los mercados atraen más que proporcionales cantidades de nuevos consumidores y permiten a los habituales consumidores aumentar la cantidad de producto comprado. Esto equivale a un aumento en los ingresos totales de los productores, a menos que el sistema de distribución absorba el aumento.

En el caso de los productos con demanda inelástica (posiblemente el maíz y otros granos menores, y los tubérculos vegetales), el objetivo de precios a niveles estables para el consumidor e ingresos crecientes para el productor es difícil de obtener. Una baja en los precios al consumidor produce un aumento menos que proporcional en la demanda, lo que resulta en menores ingresos para los productores. Contrariamente, un mejoramiento en el sistema de mercadeo que facilite una distribución adecuada del producto a través del año mejora los ingresos de los productores. Con todo, los productos de esta categoría son usualmente productos cuya elasticidad ingreso es muy baja. Esto implica que la tasa de aumento de la demanda crece menos que la tasa de aumento de la demanda por otros productos como carne, verduras, aceites vegetales y similares. Cambios en la producción hacia el cultivo de estos últimos productos es, generalmente aconsejable. Otra medida que puede tomarse, es "transformar" esos productos de demanda inelástica en

productos de demanda elástica. Esta es una práctica bien socorrida en Estados Unidos, por ejemplo, en donde algo así como el 80 por ciento de la cosecha de granos se usa como alimento para el ganado. Este mejoramiento en la alimentación se traduce en más carne, leche y derivados.

LEGISLACION AGRICOLA

Otra manera usual de mejorar los ingresos agrícolas de un segmento de la población rural es mediante la aplicación de leyes que cambien las relaciones de empleados y empleadores. Una rebaja en las tasas de arrendamiento o en la cantidad de producto que corresponde al dueño de la tierra cumple ese objetivo. La formación de uniones de trabajadores en donde ello sea posible (por ejemplo, en grandes plantaciones como las dedicadas al cultivo del banano y el azúcar) puede ser también una vía en el mejoramiento de los ingresos y condiciones sociales de los trabajadores.

Muchos piensan que el establecimiento de salarios mínimos es otra forma de aumentar los ingresos monetarios del trabajador rural. En la práctica un aumento en los salarios al traducirse en un aumento en los costos de producción, genera una serie de alzas en otros productos de consumo. Esto se debe a que los gastos en productos alimenticios forman un porcentaje alto de los gastos de la mayoría de la población en países "subdesarrollados". Cuando los ingresos reales de los consumidores urbanos se ven afectados, hay crecientes demandas por mayores salarios en industrias y servicios, con lo cual se aumentan los costos de producción y los precios de productos industriales y servicios. En general, este efecto inflacionario se ve mitigado solo cuando un aumento en los salarios agrícolas va ligado a un aumento en la producción por persona. Este aumento se traduce entonces en una reducción en el costo por unidad de producción, con lo cual se mantienen a niveles corrientes los ingresos reales de los consumidores.

REDUCCION EN LA OFERTA DE TRABAJO

Aumentos en los ingresos rurales provienen también de una disminución relativa en la cantidad de

(7) Un criterio para evaluar la importancia relativa de las distintas actividades agropecuarias podría considerarse: a) el número de agricultores dependientes de cada actividad; b) la contribución de cada actividad al comercio internacional; c) la magnitud de la demanda futura por cada actividad. Un ejemplo de este último criterio puede encontrarse en: Franco, A. *A study of Domestic Consumer Demand for Food in Colombia, 1958-1965*. Ithaca, N.Y.: Cornell Univ. 1961, 73 p. (unpublished M. S. thesis).

trabajadores en un área afectada por la reforma agraria. Esta reducción en la oferta genera un aumento en los salarios que deben ofrecerse al trabajador agrícola. Un aumento en el costo del trabajo afecta mayormente las fincas que contratan mano de obra.

Como consecuencia de esta situación, los precios de los productos agrícolas pueden elevarse y la demanda por maquinaria que ahorra trabajo humano puede aumentar.

LÍNEAS GENERALES DE POLÍTICA AGRARIA

El mantenimiento de precios relativamente estables para los alimentos y de ingresos crecientes para la población rural es especialmente difícil. En los productos en que existe déficit de producción, los dos objetivos se alcanzan aumentando la producción a más bajo costo por unidad de producto. Una manera expedita de lograrlo es a través del uso de tecnología y capital en las fincas rurales más aptas para generar más producción a menor costo. Estas son usualmente las fincas comerciales localizadas en los mejores suelos de las mayores áreas productoras. Los servicios de crédito y difusión de tecnología, entonces, deberían concentrar por un período de tiempo la actividad en esas fincas y áreas geográficas. El costo de estos servicios puede ser financiado indirectamente (dígase, mediante impuestos) por los mismos beneficiarios.

Para el resto de los productores es necesario un programa más complejo. Por un lado, puede "desalentarse" la producción de cultivos en donde la oferta es excesiva. En los casos en que la oferta es irregularmente distribuida, los ingresos agrícolas pueden mejorarse a base de programas de almacenamiento, precios mínimos y crédito agrícola.

Existe, también, amplio margen para aumentar la eficiencia en la producción con la ayuda de servicios agropecuarios del Estado. Es interesante anotar que mientras la población rural está en aumento, el tipo de tecnología que debe difundirse es aquel que consume trabajo humano en lugar de tecnología que ahorre trabajo. Con todo, el proceso de adopción de tecnología es usualmente lento en las fincas no comerciales. También toma tiempo dotar a las principales áreas productoras de centros de almacenamiento para que los programas de precios mínimos sean efectivos. En el caso de las áreas sujetas a reforma agraria, los servicios técnicos de enseñanza agrícola y los centros de almacenamiento deberían hacer parte de las "dotaciones" a ofrecer a los nuevos agricultores. De nuevo, el trabajo comunal de

los agricultores puede aprovecharse para la construcción de parte de las obras de almacenamiento.

No debe esperarse que programas como los descritos (orientados a rebajar los costos y a obrar sobre los precios) resuelvan el problema de bajos ingresos en la agricultura. En el mejor de los casos, ellas solo tienden a hacerlo menos agudo. En parte, la existencia de bajos ingresos en la agricultura es incentivo al éxodo de muchos agricultores hacia los pueblos y ciudades. Qué tan provechoso para la economía de un país sea este éxodo depende generalmente de la capacidad de la gente que emigra en su contribución al desarrollo económico. La acumulación de gentes sin habilidades (que casi no producen ni consumen) alrededor de las grandes ciudades latinoamericanas parece no representar, ciertamente, una alternativa favorable al desarrollo económico (8).

AUMENTOS DE INGRESO A LARGO PLAZO

Algunas medidas para aliviar el problema de bajos ingresos en la agricultura son efectivas solo a largo plazo. Pero la discusión de estas medidas requiere una doble digresión. En primer término, es conveniente clarificar algunos conceptos teóricos que explican las diferencias en ingresos personales. En esta manera pueden aparecer más evidentes las medidas que deban tomarse para alterar los niveles de ingreso. Luego, es necesario argumentar sobre la necesidad de que la agricultura se tecnifique, que la población rural de un país decrezca en números absolutos y que las posibilidades de empleo en otros sectores aumenten, como un requisito para el aumento del ingreso de los que quedan en agricultura. Con todo, las políticas que deben implementar este objetivo como la educación y el desarrollo del sector no agrícola, constituyen la esencia del análisis que sigue.

FUENTE DE DIFERENCIAS EN INGRESOS (9)

Las diferencias en ingresos entre individuos provienen básicamente de (8) diferencias en la naturaleza y las cantidades de recursos que se poseen y (9) las diferencias en precios que se pagan en

(8) A manera de hipótesis pudiera avanzarse que cuando no hay empleo en áreas urbanas, para un agricultor el costo de oportunidad de dejar su finca es igual, al menos, al valor de los ingresos en especie, más el valor del combustible y la habitación. Por el contrario, el costo de oportunidad de quedarse en la finca (o sea la oportunidad perdida por quedarse en la finca), es cero ingresos.

(9) Para una discusión corta de este tópico, véase: Leftwich, R. H. *The Price System and Resource Allocation*. New York: Holt, Rinehart and Winston. 1960. pp. 338-359.

distintos usos a las unidades de esos recursos. Tómese el caso del recurso trabajo, por ejemplo. Unos individuos reciben diferentes ingresos debido a las diferencias en demanda y oferta para la clase de trabajo que ellos poseen. La demanda por los servicios de los cirujanos es generalmente muy alta y la oferta de esos servicios es muy reducida. Esto determina precios altos para esos servicios. Al otro lado de la escala, dada cierta demanda por agricultores sin habilidades especiales, la oferta es generalmente elevada y los precios pagados por trabajo agrícola resultan bajos. Además, de estas diferencias entre ocupaciones, también hay diferencias en ingresos que se originan en diferencias de la calidad de recursos ofrecidos. Por ejemplo, existe extensa variación en la evaluación pública de los servicios de diferentes odontólogos. Muchas de las diferencias en ocupaciones pueden explicarse entonces, en términos de oportunidades de educación y en habilidades personales.

Diferencias en ingresos conectadas con la posesión y uso de capital (en el cual se incluye aquí la tierra) se originan en tres fuentes básicas. Una de ellas son las diferencias en las cantidades de capital heredado. Otra tiene como base circunstancias fortuitas. Finalmente, otra fuente de diferencias en ingreso proviene de la diferente propensión al ahorro entre los individuos de la sociedad.

Al tratar de cambiar los niveles de ingreso, los individuos y la sociedad tienen la alternativa de cambiar algunos de los factores que influyen los ingresos. Si las oportunidades de educación son una de las bases en las diferencias de ingresos por el trabajo, una extensión de esas oportunidades equivale a una extensión en las oportunidades de empleo y de ingresos. En el caso del capital, el individuo y el Estado pueden cooperar por un aumento en la propensión al ahorro, mediante sistemas de incentivos especiales.

EL TAMAÑO DE LA POBLACION RURAL

El cambio de ocupación de la población aparece históricamente como uno de los factores conducentes a más altos niveles de ingreso y al desarrollo general. Ese cambio de ocupación ha sido orientado hacia actividades en donde la demanda es creciente. El caso típico es el de la agricultura como ocupación. A medida que se desarrolla un país, la demanda por productos no alimenticios crece a tasas más elevadas que la demanda por productos agrícolas. Esto sugiere que las necesidades de trabajo en sectores no agrícolas son más acentuadas que en la agricul-

tura. Una mayor demanda por productos del sector no agrícola eleva los niveles de empleo y de ingresos y cambia la estructura ocupacional de la población. Este proceso, con todo, toma varias decenas de años.

Actualmente, el aumento en el número absoluto de los pobladores rurales en América latina hace que la parte del agregado de gastos de los consumidores en alimentos (o sean los ingresos brutos del sector agrícola) se distribuyen entre más personas. Esto resulta en más reducción de ingresos por persona del sector agrícola. Existe, pues, la necesidad de reducir el tamaño de la población rural como uno de los requisitos para un aumento en los ingresos de los agricultores. De esta manera el ingreso del sector agrícola se distribuye entre menos personas y el tamaño de las fincas puede aumentar con ganancias en la eficiencia de operación.

Esta reducción en el tamaño de la población rural parece requerir al menos de dos condiciones. Una de ellas es la tecnificación de la agricultura y la otra es el desarrollo del sector no agrícola. La primera condición provee las bases para un aumento en la producción agrícola con menos agricultores (10). Este aumento en la producción por agricultor es necesaria debido por una parte a que ahora hay menos agricultores y más población urbana. En segundo lugar, como el precio de los productos agrícolas tiende a bajar (en relación con otros precios), el agricultor necesita vender más producto para obtener por lo menos los mismos ingresos. Tercero, es común que las demandas del exterior por productos nativos del sector agrícola deban atenderse preferentemente, como una manera de ganar las divisas para alimentar el desarrollo industrial. Si la agricultura no se tecnifica y la producción agrícola no crece al mismo ritmo que la demanda, los países (agrícolas) se ven forzados a usar divisas para adquirir alimentos en vez de bienes de capital. En 1960, por ejemplo, América latina adquirió productos agrícolas por valor de 500 millones de dólares. Esto retarda, claramente, el proceso de industrialización y desarrollo general.

El desarrollo del sector no agrícola es otra condición necesaria en la reducción del tamaño de la población rural. De lo que se trata, básicamente, es de aumentar las oportunidades de empleo en la industria y los servicios para absorber productivamente la mano de obra proveniente de los poblados y los campos. Pero esto es más fácil de decir que de

(10) La tecnificación agrícola, entonces, debe orientarse hacia el uso de maquinaria que ahorre trabajo humano.

propiciar. La industria, por ejemplo, emplea apenas el 4 al 6 por ciento de la población urbana en países como Venezuela, Chile, México y Colombia (11). La expansión de la industria exige relativamente alta inversión por trabajador ocupado y la falta de divisas y de demanda restringe la adquisición de maquinaria.

Resta, entonces, que un porcentaje elevado de la población sea absorbido en servicios —algunos de ellos, servicios del Estado o en ocupaciones ocasionales—. Esto acarrea problemas especiales. Por ejemplo, muchos inmigrantes a las ciudades tienden a incorporarse en ocupaciones en donde la oferta es excesiva como el comercio al detal, lo cual reduce los ingresos en esas ocupaciones. En este caso, el movimiento de fuerza de trabajo fuera de la agricultura puede no resultar en un aumento del ingreso nacional, aunque puede significar un mejoramiento en los niveles de ingreso de los que quedan en la agricultura.

Elevar al doble la capacidad de dar empleo en el sector no agrícola tomó un siglo o más en los primeros países que se industrializaron en Europa, y cerca de 50 a 60 años en países más recientemente industrializados como los Estados Unidos, Suecia, Finlandia y Japón (12). Aun más: es necesario un aumento del empleo no agrícola al menos doble del crecimiento de la población cuando la población agrícola es la mayoría, para poder absorber en empleos no agrícolas el crecimiento de la población y disponer de un margen para reducir la cantidad absoluta en el campo.

Es de esperarse, sin embargo, que el desarrollo acumulativo del sector no agrícola acabe por gene-

rar los capitales y las condiciones necesarias para la transformación de los países de condiciones agrícolas a condiciones en que la producción de tipo industrial y de servicios es crecientemente importante.

CONCLUSIONES

1. La distribución de tierras propiciada por una reforma agraria debe ir acompañada por esfuerzos para mejorar los niveles de ingreso de los agricultores.

2. El mejoramiento en los niveles de ingreso puede resultar como producto de una serie de programas a corto y largo plazo:

a) A corto plazo de aumentos en la eficiencia de operación de las unidades agrícolas a base mayormente de tecnología que consume trabajo humano, de programas por el mejoramiento del mercadeo agrícola; de legislación que favorezca la posición de los trabajadores agrícolas, y de una paulatina reducción en la oferta de trabajo.

b) A largo plazo, el mejoramiento en los niveles de ingreso se logra al aumentar las facilidades de educación, al decrecer el tamaño de la población rural y de posteriores aumentos de la tecnificación agrícola a base mayormente de tecnología que ahorre trabajo humano. Esto debe ir acompañado por un aumento en la capacidad de absorción de trabajo del sector no agrícola.

(11) United Nations Economic Commission for Latin America. "Change in Employment Structure in Latin America", *Economic Bulletin for Latin America*, Santiago, Chile, 2(1) February 1957, p. 40.

(12) Véase: Divring, F. "The Share of Agriculture in a Growing Population" *Monthly Bulletin of Agricultural Economics and Statistics*, Rome, 8(8, 9), August-Sept. 1959. pp.

REVOLUCION INDUSTRIAL, MECANIZACION Y NUEVAS CLASES SOCIALES

POR GONZALO PARIS LOZANO

(Especial para la Revista del Banco de la República)

Es interesante e instructivo observar los fenómenos que trae consigo la revolución industrial. Para darse cuenta de por lo menos algunos de ellos, basta dirigir la vista a las comarcas donde la industrialización va estableciendo sus centros de operaciones y al vasto campo hacia el cual estos irradian.

De lo primero que se nota allí es que paralelamente al ensanche industrial se manifiesta una aceleración del crecimiento de la población. Hay entre esos dos fenómenos relaciones de causa y efecto, o, ¿a qué se debe la extraña coincidencia? El empresario puede planear, y de hecho planea, la constitu-

ción y el desarrollo de la industria cuyo montaje acomete; pero el hombre que se reproduce, así sea rico y poderoso o viva a trancas con la miseria, aunque podría planear su familia, no piensa nunca en hacerlo. Ello es que a medida que gana terreno la revolución industrial, la población se va haciendo más y más densa, y a causa de ese hecho, nuevas necesidades asoman de continuo la cabeza en la sociedad y la constriñen en demanda de que se las satisfaga.

Llama asimismo la atención el hecho, muy visible, de que conforme avanza el desarrollo industrial, asciende también la tumultuosa erupción de las masas, a cuyo empuje los que están por encima de ellas van perdiendo paulatinamente su poder y se los ve en camino de llegar, más bien pronto, a no conservar de él sino las apariencias.

La creciente densidad de la población suscita la aparición, en el mundo sensible, de una fuerza que la compensa y a la cual bautizó Rathenau con el nombre de **mecanización**. Ella tiende a obtener que las tierras que se van superpoblando ni se den por muertas o cansadas, ni hagan de ociosas, ni se contenten con rendir poco; sino que suministren, en la cantidad adecuada, los medios de existencia y de subsistencia que requiere el creciente enjambre de seres humanos.

El advenimiento de la mecanización repercute sobre el ser físico y la psique de los individuos; ella entra a determinar cambios radicales en la existencia toda de los hombres, y por obra de esa repercusión surge y se impone un nuevo material humano, singularmente adaptado a las tareas que impone la mecanización.

A medida que sube la cifra de los pobladores, es necesario practicar una explotación más y más intensiva de los recursos naturales, para que esa población creciente tenga alimentos y materias primas. A ello se llega por procedimientos que constituyen la esencia misma de la mecanización: la división del trabajo, el trabajo por grandes masas, la utilización de la técnica, diestramente organizada y perfeccionada sin tregua.

Al impulso de la mecanización, la producción alcanza presto una extensión y una actividad que la imaginación no había concebido. El hombre acelera la obtención de recursos naturales y fuerza a la tierra a dar cosechas más rápidas y varias veces más abundantes que en el pasado. Hace apenas medio siglo el colombiano no columbraba la magnitud que al presente tienen, pongamos por caso,

los cultivos de caña de azúcar y de arroz; ni que habría, y en el grado que ahora alcanza, extracción de caliza y arcilla para fabricar cemento; ni que bajo los ardores solares del Magdalena medio se les arrancarían a esas planicies y a esas lomas tres cosechas de maíz al año. Para apresurar la marcha, reemplaza el trabajo de sus manos por el de la máquina, y este incita al consumo, el cual a su vez crea nuevas máquinas para darse abasto. ¿Quién descifrará ese al parecer insoluble acertijo, de la máquina que fue inventada para satisfacer las crecientes necesidades del consumo y cuya producción provoca un consumo aún mayor y obliga a inventar nuevas máquinas?

Las cosas que el trabajo de las máquinas lanza a la corriente del intercambio aguijonean el instinto de la novedad, despiertan el gusto del confort y la tentación del lujo, activan el afán de poseer. Su producción, siempre en avance, llega pronto a un punto en que lo nuevo resulta menos costoso que la reparación de lo viejo que ha sufrido daños y que, compuesto, podría aún servir.

Se ve también que la propiedad va siendo agarrada por los engranajes de la mecanización. Nuestro propietario, que lo ha sido principalmente de fincas raíces, sobre todo de predios rústicos, cada día encuentra menos que su propiedad es para su recreo, para sacar de ella la subsistencia y el aumento de sus haberes y para dejar a sus hijos la mesa bien servida. La propiedad se ve envuelta en el nuevo juego de la producción, y para desempeñar allí el papel que le corresponde tiene que ir haciéndose flexible y divisible, tener movilidad, ser intercambiable y fácilmente transmisible, y susceptible de acumulación indefinida. Se ha convertido en lo que al presente se llama capital, que muestra ciertas analogías con la naturaleza de los líquidos. A cada forma rígida del capital viene a acompañarla una fluida. Así, junto a la imponente mole de la propiedad raíz se mueve la masa ágil y casi transparente del crédito hipotecario; al lado del pesado acervo de las mercancías intercambiadas fluye la juguetona corriente de las letras de cambio, y a esas fortunas que llaman no especializadas las flanquea el billete de banco, que se deja atesorar y también corre por todos los caminos y se cuela por todos los resquicios. Y así de algunas otras cosas. Ya tenemos a la vista ejemplos de cómo se forman y de qué manera efectúan su ascensión las concentraciones de esas formas fluidas del capital, que pueden alcanzar, de lo cual existen en otros países muestras que anonadan, proporciones enormes.

Todavía podemos señalar otro de los fenómenos que ofrece la mecanización. La del trabajo, en efecto, hace que vaya disminuyendo constantemente la parte que en él le cabe a la iniciativa individual. Su primer resultado es someter los individuos a un modo de uniformidad, de suerte que cada cual de los que trabajan para una empresa, o para un orden dado de la producción, se impregna poco a poco de las cualidades, las debilidades y los conocimientos de todos, y el conjunto emplea formas de trabajo y expresa maneras de pensar análogas.

Hemos apuntado lo esencial respecto de algunos de los fenómenos que deja ver la mecanización; no los hemos traído a cuento todos.

La evolución industrial produce ciertos efectos en la formación de clases sociales y en la distribución del poder político; efectos que difieren según las características de las gentes y las regiones y el grado de expansión que ella alcanza en cada una de estas.

Es bien conocida la comparación de la estructura social de cualquier país con una pirámide. En la base de ella todavía aparecen entre nosotros, como dominante por su número, los estratos de la población campesina. El trabajador del campo ha obtenido mejoramientos que habrían envidiado sus predecesores de comienzos del siglo. Su salario real ha subido, pero no puede decirse que se haya nivelado con el de los trabajadores fabriles, los cuales, por lo demás, con su acción de masas mejor organizada, pesan mucho más que los campesinos en la vida nacional.

Tanto en los campos como en las fábricas y talleres se van creando grupos, que podrían llamarse nuevas clases sociales, pues aunque englobados en la masa asalariada, se hallan dentro de esta en escalones bastante altos y podría decirse, si la expresión no fuera pedante, que constituyen la aristocracia de los asalariados. Son trabajadores bien pagados y con algunas prerrogativas, como los tractoristas de los grandes cultivos y los ingenieros de máquinas de las fábricas y talleres, que en realidad difieren del campesinado común y de la clase obrera corriente, aunque considerados a la ligera se los tenga como partes de esos conglomerados.

Un poco más arriba en la pirámide, más cerca del tope que de la base, se están colocando los individuos que instalan comercios o industrias de

talla menor, de su propiedad y para su provecho personal. Como la acción del Estado en cuanto a protección del trabajo es en gran manera teórica y sus controles y regulaciones abarcan muy poco en la práctica, fácilmente derivan hacia la explotación de los trabajadores que ocupan.

Si recordamos lo que los historiadores dicen respecto de cómo eran las cosas en los países avanzados, en los tiempos juveniles del capitalismo de ahora y las primeras conquistas de la revolución industrial, podemos ver que las clases sociales se desenvuelven aquí de manera un poco diferente. Ciertos valores morales, estéticos y políticos estuvieron entonces en boga y asociados con el ascenso de la clase de los hombres de negocios. Uno de esos valores fue un puritanismo seco y lúgubre, combinado con una convicción de superioridad moral sobre las personas de estado social más humilde que el que ellos, los comerciantes e industriales que progresaban, iban alcanzando. Otro fue un engallado filisteísmo estético, enamorado de las formas pomposas del arte, la arquitectura y la poesía y aborrecedor de la originalidad en las artes y las letras. El tercero fue el nacionalismo, que se mostró generoso mientras esa clase estuvo luchando por ser reconocida dentro de su propia sociedad, para tornarse egoísta e iliberal tan pronto como sus miembros alcanzaban una posición que le permitiera sentirse definitivamente establecidos. Nuestro nivel de cultura y de madurez no da para tanto, y apenas podrían contarse aquí unos cuantos arribistas que intentan imitar todo aquello.

Otra clase, que ciertamente nació antes de la revolución industrial, pero que al favor de esta toma ahora cuerpo y adquiere un poder receloso y un poco torvo, es la burocracia. A medida que las condiciones de la sociedad industrializada van creciendo y haciéndose más complicadas, la tarea del Estado crece también, ramificada de diversos modos, y con ella el número de los burócratas. En países como el nuestro, de tardía industrialización y resultante esta mucho más de la iniciativa privada que de la acción de los gobiernos, pero de múltiples relaciones con estos, la burocracia viene a ser un instrumento que los adalides de la industrialización aprovechan con sagacidad y manejan con destreza y que les resulta dócil y eficaz. Como clase en rápido ascenso y que progresivamente adquiere consciencia de su creciente poder, propende a la agresividad, la autocracia y la corrupción.

EL MOVIMIENTO DE LA PROPIEDAD RAIZ EN BOGOTÁ EN EL CUARTO TRIMESTRE DE 1962

COMPRAS

En el último trimestre de 1962, se efectuaron en Bogotá 7.101 transacciones, contra 6.788 del trimestre anterior. El aumento fue de 4.6%. El valor total ascendió a \$ 221.332.000, cifra que frente a los \$ 242.821.000 del trimestre anterior, arroja una disminución equivalente al 8.9%.

El leve aumento en el número de las compras, se explica por el aprovechamiento de las primas y bonificaciones de fin de año, que fueron destinadas en gran parte a la compra de pequeños lotes de terreno. La disminución en el valor, se puede atribuir a que en los últimos meses del año, especialmente en diciembre, las transacciones sobre casas de habitación mostraron un marcado estancamiento, debido a que la oferta de dichos inmuebles estuvo un tanto restringida a la espera de la devaluación de la moneda, que para mediados de noviembre era ya una realidad.

Durante el año de 1962, el número total de operaciones de compras llegó a 23.929. En el año anterior a 21.887. El aumento fue de 9.3%. El valor total, alcanzó a \$ 818.336.000, el cual frente a los \$ 815.190.000 del año anterior, revela un aumento del 0.4%.

En general, puede decirse que en Bogotá el comercio de la propiedad raíz en cuanto a compras se refiere, en los últimos dos años se caracterizó por un notorio estacionamiento, el cual se deduce de la observación de las cifras totales.

	Número de operaciones	Valor \$
1962—Enero	1.642	66.363.000
Febrero	1.566	52.295.000
Marzo	1.638	58.480.000
Abril	1.579	55.040.000
Mayo	1.803	65.541.000
Junio	1.812	56.464.000
Julio	2.498	79.967.000
Agosto	2.239	72.325.000
Septiembre	2.051	90.529.000
Octubre	2.854	82.568.000
Noviembre	2.623	80.802.000
Diciembre	1.624	57.962.000
1962—Total	23.929	818.336.000
1961—Total	21.887	815.190.000
1960—Total	21.067	678.653.000
1959—Total	17.932	519.701.000

EDIFICACIONES

De octubre a diciembre de 1962, se concedieron en Bogotá 1.108 licencias para nuevas construcciones. En el trimestre anterior, dicho número llegó a 1.408. El porcentaje de disminución ascendió a 21.3%.

El área edificada durante el cuarto trimestre llegó a 298.747 metros cuadrados, los cuales frente a los 352.707 del período anterior, muestran una merma de 15.3%.

El valor de las nuevas edificaciones en el último trimestre de 1962, ascendió a \$ 71.259.000, cifra que comparada con los \$ 79.734.000 del trimestre anterior, enseña una disminución del 10.6%.

En general, el movimiento de la edificación en el período que se reseña, fue menor que en el lapso inmediatamente anterior. Las disminuciones fueron del 21.3% en el número, del 15.3% en el área edificada y del 10.6% en el valor, guardan proporción con la situación que afronta la actividad edificadora en la actualidad. Al paso que fue menor en el valor final intermedia en el área edificada y mayor en el número.

Las disminuciones en los tres aspectos antes mencionados durante el último trimestre de 1962, se debieron en gran parte a la expectativa por la devaluación que se venía rumorando desde octubre y que llegó al máximo a mediados de noviembre cuando se hizo una realidad.

Como consecuencia de esta situación, los distribuidores de materiales de construcción mermaron los suministros, aduciendo escasez, a la espera de precios superiores. El resultado de esta actividad se reflejó en el menor número de construcciones y en la paralización parcial de la mayoría de las obras que se adelantaban.

A continuación, se puede observar el movimiento de la construcción en Bogotá durante el año de 1962 y el mismo aspecto en los tres años anteriores:

	Nº de edificaciones	Area total edificada M ²	Presupuesto \$
1962—Enero	508	85.506	16.634.000
Febrero	243	74.834	18.313.000
Marzo	294	103.356	23.493.000
Abril	375	81.852	18.667.000
Mayo	375	128.431	29.405.000
Junio	318	92.387	23.815.000
Julio	448	129.876	33.175.000
Agosto	366	113.158	22.904.000
Septiembre	594	109.673	23.655.000
Octubre	335	108.618	25.324.000
Noviembre	423	102.602	23.961.000
Diciembre	350	87.527	21.974.000
1962—Total	4.629	1.217.320	281.320.000
1961—Total	5.221	1.054.438	220.621.000
1960—Total	4.511	1.167.724	223.967.000
1959—Total	5.834	1.328.817	243.506.000

Como consecuencia de la devaluación, los cánones de arrendamiento que por disposición gubernamental están congelados, han sido elevados en muchos casos por los propietarios pretermitiendo el mandato legal, pues prefieren exponerse a las sanciones de la ley, a seguir percibiendo por sus inmuebles los bajos arrendamientos que tienen fijados desde hace casi ocho años.

Por otra parte, el problema de habitaciones en Bogotá, está latente. La población aumenta consi-

derablemente. A continuación se puede apreciar el cálculo de la población probable en 31 de diciembre de 1962 para el Distrito Especial de Bogotá, con base en el censo nacional de 1951:

	Coefficiente de crecimiento	Población probable en Dic. 31/62
Bogotá	53.92 por mil	1.195.410
Bosa	106.48 por mil	54.000
Engativá	119.38 por mil	21.510
Fontibón	67.94 por mil	35.420
Suba	53.49 por mil	11.120
Usaquén	71.51 por mil	25.060
Usme	70.70 por mil	23.890
		<u>1.366.410</u>

Otra circunstancia que ha venido a agravar el problema de la vivienda, es el desplazamiento hacia Bogotá de un gran número de colombianos, que por motivos de todos conocidos han tenido que abandonar los campos y los pueblos, especialmente de los departamentos circunvecinos.

Como resultado del crecimiento demográfico y de la inmigración, el déficit de habitaciones en la capital de la República sigue siendo un problema de solución a largo plazo.

RESEÑA SEMESTRAL DEL DEPARTAMENTO DEL ATLANTICO

Resumen de la situación económica. Segundo semestre de 1962

SITUACION SOCIAL

A raíz del traslado a la lista de licencia previa de una parte considerable de los numerales del arancel de aduanas, que antes eran de libre importación, hecho ocurrido a mediados de septiembre de 1962, se despertó general inquietud advertida claramente en los campos económico y social. Frente a las inminentes alzas del costo de la vida, los consumidores no ocultaron su descontento y lo exteriorizaron por medio de carteles murales y manifestaciones públicas. A su vez, los industriales y comerciantes optaron por obrar con cautela que empezó a provocar acaparamientos y recesos en la producción.

Los índices del costo de la vida en Barranquilla, para empleados y obreros, con base en el período 1954-1955, ofrecieron en el semestre los siguientes resultados: el de los primeros pasó de 182.8 a 186.4 y el de los segundos de 182.7 a 185.7, equivalentes a aumentos del 1.9% y 1.6% respectivamente.

Debemos observar que las multas impuestas a comerciantes e industriales, por alzas no autorizadas, detuvieron algo los abusos, pero afianzaron más su desconfianza hacia los investigadores sobre costo de vida, ocultándoles la verdad en materia de precios.

El SENA dentro de su política de brindar mejor preparación industrial y comercial al pueblo colombiano, inauguró en octubre su moderno edificio, proporcionando así mayor cabida a todas aquellas personas que en su deseo de superación solicitan su

ingreso. La labor desarrollada por esta entidad ha cumplido ampliamente su fin primordial que es aumentar la productividad nacional y mejorar el nivel de vida del hombre colombiano.

El déficit de viviendas continúa agravándose a causa del crecimiento demográfico de la ciudad. El Instituto de Crédito Territorial a través de sus distintos proyectos viene fomentando las construcciones, pero dada la magnitud del problema, su reducida ayuda dista mucho de dar una solución total a este estado.

Normalmente prosiguen los programas de Acuatlansa y la Electrificadora del Atlántico, para dotar a los distintos municipios de los servicios de agua y luz. Los proyectos de estas dos entidades llevarán la industrialización al campo, evitando así la emigración a las ciudades, pues bien conocida es la pobreza de las tierras del departamento y lo poco remunerativa que es su explotación en los diferentes cultivos agrícolas.

AGRICULTURA

Fueron favorables, en términos generales, las condiciones meteorológicas para los diferentes cultivos. Los meses en que se observó mayor precipitación pluvial fueron agosto 28.8%, septiembre 23.2% y octubre 26.3%.

Ninguna variación se registró en los sistemas de cultivo que aún no reúnen las características técnicas deseables.

La C. V. M., por contrato celebrado con el INCO-RA en noviembre de 1962, adelanta estudios agropecuarios e ictiológicos en la zona sur del departamento sobre una extensión de 140.500 hectáreas. Los estudios preliminares de dicha entidad han logrado establecer que el acondicionamiento de la tierra solamente demanda un costo aproximado de \$ 300.000, suma que comparada con el presupuesto del proyecto "Triángulo Ponedera - Candelaria - Campo de la Cruz", resulta bastante bajo. En relación con el citado proyecto podemos informar que mucho se ha discutido, se han elaborado diversos estudios técnicos y socio-económicos, que prácticamente se encuentran condenados al fracaso por falta de fondos.

Según datos suministrados por el gerente del IFA, en todo el departamento del Atlántico solo tres cultivadores sembraron algodón de la variedad del tapine 15, en una extensión de 350 hectáreas. La misma fuente manifiesta que en el período cubierto por este informe, los costos de producción aumentaron en 30% y que la cantidad de la próxima cosecha se estima en 350 toneladas. El cese de acti-

vidades de la Cooperativa Algodonera, cuya paralización ha dejado inactivos a gran número de agricultores, es causa de que este cultivo casi pueda darse como desaparecido en el departamento.

Continúa sembrándose la caña de azúcar, variedad P. O. J.-28-78 y su producción anual, 12.000 tambores de miel de 50 kilos, obtenida en 700 hectáreas aproximadamente, es absorbida por la Fábrica de Licores.

Por encontrarse el tomate en su período de siembra —noviembre y diciembre— solo podemos informar que 500 agricultores bajo la asesoría técnica de la Fábrica de Conservas California, están cultivando aproximadamente 480 hectáreas.

La yuca, raíz que por varias razones se adapta mejor al clima y terrenos de esta sección del país, ha tenido un brusco descenso de producción, debido a que las entidades fomentadoras del cultivo han limitado su incremento. Las importaciones de maíz efectuadas por Maizena S. A., con destino a la producción de almidón, que resulta a precio inferior al que pueden elaborarlo las fábricas de almidón de yuca, han puesto en grave aprieto a los cultivadores del Atlántico quienes aumentaron sus siembras con base en los convenios suscritos con la Caja de Crédito Agrario, la Zona Agropecuaria del Atlántico y Proyuca, entidad esta última que a la hora del beneficio ha limitado las compras.

La Fábrica de Conservas California inició durante el semestre el fomento planificado de los cultivos de guayaba, papaya, tamarindo y piña, en los departamentos del Atlántico, Bolívar y Magdalena. La planificación y asesoría técnica de este proyecto comprende: análisis de tierras y preparación de las mismas; suministro de semillas; preparación de semilleros y trasplantes; suministro de abonos; sin costo alguno.

La guayaba y la papaya, cultivos predominantes en Atlántico, alcanzan extensiones de más de 300 hectáreas cada una y se pretende aumentarlos progresivamente a 1.000 hectáreas. La piña, sembrada en unas 250 hectáreas, parte en Bolívar (zonas cercanas a Atlántico) y parte en Atlántico, se extenderá a 2.000 hectáreas.

A fines de diciembre se elaboró un proyecto de ordenanza por medio de la cual se autoriza al gobierno seccional para realizar un contrato con la C. V. M. a fin de llevar a cabo un estudio agro-económico e hidrométrico en una extensión de 1.500 hectáreas en la zona denominada Valle de Saco, para establecer la irrigación.

GANADERIA

Continuaron los esfuerzos encaminados al fomento, cría y selección de ganado vacuno, empleándose con buenos resultados el sistema de inseminación artificial.

La feria mensual de Sabanalarga se realizó en forma normal y su movimiento en relación con igual período de 1961 presentó las siguientes variaciones: incremento del 2.0% en el número de reses entradas y disminuciones del 2.2% y 6.9% en el número y valor de las ventas.

	2o. SEMESTRE DE 1961			2o. SEMESTRE DE 1962		
	Cabezas entradas	Cabezas vendidas	Valor \$	Cabezas entradas	Cabezas vendidas	Valor \$
Alta selección ...	456	353	333.000	390	87	162.000
Selección...	7.536	5.550	2.393.000	7.581	5.556	2.305.000
Criollo ...	264	192	149.000	453	316	211.000
Totales...	8.256	6.095	2.875.000	8.424	5.959	2.678.000

La comparación solo puede hacerse sobre períodos similares por influir apreciablemente la abundancia de pastos en el movimiento de la feria, o sea que las variaciones entre uno y otro semestre del mismo año son notorias.

El sacrificio de ganados presenta los siguientes resultados: en el departamento, 39.300 y 47.183 cabezas en los segundos semestres de 1961 y 1962, respectivamente. En Barranquilla: 23.997 y 30.632 cabezas durante los mismos períodos, en su orden.

En el período en referencia, la cantidad de leche vendida en Barranquilla por conducto de las pasteurizadoras fue de 16.565.516 litros de 946 gramos, cantidad superior en 1.195.512 litros a la del segundo semestre de 1961. También dentro de esta actividad tenemos en cuenta la mayor o menor existencia de pastos. La regularidad de las lluvias durante el semestre fue propicia a los requerimientos de pastos. Por esto, los ganaderos no tuvieron que trasladar sus reses a los departamentos vecinos, ni alimentarlas con sustitutos como ocurre en épocas de sequía prolongada.

INDUSTRIA

La restricción de las importaciones, medida tomada en el mes de noviembre de 1962, colocó algunas industrias en situación difícil puesto que empezaron a sentir la escasez de materias primas esenciales. Dentro del nuevo régimen los suministros fueron lentos, ocasionando los trastornos consiguientes.

En los seis meses reseñados, el consumo de energía para usos industriales ascendió a 57.493.188 K. W. H. o sean 5.721.441 más que en igual período de 1961; este aumento equivale al 11.1%. El suministro en Barranquilla continúa siendo inferior a la demanda a pesar de que la Armada de los Estados Unidos cedió tres unidades que aumentaron en 11.000 K. W. H. las posibilidades de la ciudad.

Las peticiones para ensanches en las industrias actuales, sin contar con los proyectos de compañías foráneas que desean instalarse en la ciudad, suman 12.500 K. W. H. La Compañía Electrificadora del Atlántico dentro de sus programas de solución inmediata, contrató con la Westinghouse International una unidad a turbogas con capacidad de 12.500 K. W. H., la cual entrará a operar a mediados de 1963. Se encuentra también en trámites de adquisición otra unidad de características similares, que entraría en funcionamiento a fines del mismo año.

Los proyectos de la electrificadora para el futuro, están sometidos a tres alternativas:

Primera—Montar en Barranquilla una planta térmica compuesta de cuatro grupos de generadores, así: dos de 33.000 K.W.H. cada uno y dos de 66.000 K. W. H. cada uno.

Segunda—Montar una gran planta regional de la costa en Magangué, la cual constaría de cuatro grupos de 100.000 K. W. H. cada uno y enviaría fluido a Barranquilla, Cartagena y Santa Marta.

Tercera—Instalación de tres grupos de generadores de 66.000 K. W. H. cada uno, en Calamar y otros tres grupos de 100.000 cada uno en Magangué.

El costo total de cualquiera de estos tres proyectos se calcula alrededor de \$ 750.000.

Los aumentos más significativos dentro de los grupos industriales, de acuerdo con nuestros informantes, para el período reseñado, en comparación con igual semestre de 1961, corresponden a: degüello de ganado 35.5%; producción de cerveza 13.3%; producción de gaseosas 20.0%; producción de cemento 8.7%. Asimismo, las exportaciones de este último producto fueron superiores en 8.2% a los últimos seis meses de 1961.

El movimiento de sociedades industriales en el segundo semestre de 1962 fue así: constituciones 25 por \$ 13.827.536; aumentos de capital 22 por \$ 15.809.550; disoluciones 8 por \$ 2.907.720. El aumento neto de capital que ascendió a \$ 26.729.366, muestra incrementos de 81.1% y 35.2% al compararlo con el segundo semestre de 1961 y primero

de 1962, en su orden, pues en tales períodos los aumentos fueron de \$ 14.756.865 y \$ 19.765.999, respectivamente.

Siderúrgica del Caribe—Con una inversión inicial de 350 millones de pesos financiados por grandes empresas colombianas, tales como Cervecería Barranquilla y Bolívar, Siderúrgica de Medellín, Bavaria, Cementos Caribe y la colaboración de importantes organismos internacionales, se piensa montar la Siderúrgica del Caribe.

Su instalación significa solución a numerosos problemas económicos y sociales de la ciudad, a la vez que incentivo para acelerar la industrialización del país y en particular de la costa atlántica.

La nueva planta en proyecto utilizará gas natural y ello presupone la ampliación del gasducto Cicuco-Barranquilla. Entre sus instalaciones tendrá una planta eléctrica propia la cual dará un sobrante de 42.000 kilovatios, los que podrán ser cedidos a otras industrias. Ocupará en su primer desarrollo unos 800 hombres. Producirá hojalata y láminas para diferentes usos, no incluidas dentro de los prospectos actuales de la Siderúrgica Paz del Río, no interfiriendo, sino complementando la producción de esta última.

La materia prima (mineral de hierro) será importada, siguiendo la política de empresas similares de países más avanzados como Alemania y Japón. La transformación de aquella producirá al país, fuera del apreciable incremento industrial, considerable ahorro de divisas.

Zona Franca Industrial y Comercial—La expedición del decreto 2240 (agosto 6 de 1962), estructurado de acuerdo con los preceptos de la ley 105 de 1958 que creó la Zona Franca Industrial y Comercial de Barranquilla, dio a esta iniciativa un estatuto legal que le permite operar. En cuanto a la parte esencial de la zona, subordina la nacionalización de las mercancías (materias primas o productos manufacturados, envasados, refinados, etc.), a las regulaciones del Código de Aduanas. Las transacciones de comercio internacional, tanto de importación como de exportación, estarán sometidas al régimen de cambios consagrado en la ley 1ª de 1959, a excepción de las mercancías extranjeras en tránsito cuya exportación al exterior se regirá por lo dispuesto en los artículos 37 y 43 del mencionado decreto.

La zona franca ha contado hasta la fecha con las siguientes apropiaciones:

1ª—Ley 105 de 1958.....	\$ 2.000.000
2ª—Aporte adicional de la nación incorporado en el presupuesto de 1961	1.000.000
3ª—Ordenanza número 35 de 1959, aporte del departamento del Atlántico	2.000.000
4ª—Aporte de la nación incorporado al presupuesto de 1962	1.200.000
Total.....	<u>\$ 6.200.000</u>

Aplicación de este capital:

a) Adquisición de los terrenos señalados por el gobierno nacional, para la ubicación de la zona, según decreto 2663 de 1959 y su acondicionamiento	\$ 4.007.503
b) Construcción de 1.800 metros lineales de muros de delimitación y seguridad aduanal.....	505.531
c) Elaboración del plan piloto de la zona franca y estudios que realiza actualmente el departamento de investigaciones económicas de la Universidad del Atlántico	45.000
Total.....	<u>\$ 4.558.034</u>

De los \$ 6.200.000 hay las siguientes sumas en reservas:

1º) Para obras en ejecución:	
a) Edificio de la administración...\$	900.000
b) Dos bodegas	220.000
c) Instalación del servicio de agua.	67.000
d) Primera etapa de pavimento interno	366.000
Total.....	<u>\$ 1.553.000</u>
2º) Para pavimentación del frente del edificio de la administración y servicio de luz.....	
Total.....	<u>\$ 594.497</u>
Total.....	<u>\$ 2.147.497</u>

De las necesidades imperiosas por financiar se destacan las anotadas a continuación, para lo cual se está urgiendo un nuevo aporte nacional de cinco millones de pesos:

1ª El tabla-estacado metálico del frente de la zona sobre la dársena sur del terminal marítimo, pues la erosión amenaza las dos bodegas mencionadas.

2ª Construcción de nuevas bodegas (cinco mil metros cuadrados).

3ª Apertura y pavimentación de las vías de acceso a la zona.

De acuerdo con el programa de colaboración y asesoría técnica del gobierno alemán a la zona franca, llegará próximamente a la ciudad, procedente del puerto de Hamburgo, un experto en operaciones de zonas francas. Dado el estado actual de los trabajos, se espera que la zona entre en operaciones dentro del menor término posible. Además, existen inscritas, según información del director, 48 empresas que han mostrado gran interés por instalarse prontamente allí.

CONSTRUCCION PARTICULAR

Siensible disminución experimentó esta actividad, como puede observarse en las cifras siguientes:

1962	Nº	Presupuesto \$
Primer semestre	567	28.147.000
Segundo semestre	438	20.398.000

Se deducen de la comparación anterior disminuciones del 22.8% en el número de edificaciones y 27.5% en su presupuesto, fenómeno que tiene como causas, entre otras, las citadas medidas económicas en el período en referencia, la escasez de cemento y la falta de crédito, factor este último que obligó a la paralización de varias obras.

La Cámara Colombiana de la Construcción, calcula en un 20% las alzas en los precios experimentadas en esta ciudad, siendo los renglones más afectados: maderas, hierros, arenas, triturados y concretos.

En cuanto al movimiento de la propiedad raíz, al igual que en el de las edificaciones, las compraventas acusaron bajas en relación con el semestre precedente, como puede observarse en el cuadro que aparece a continuación:

1962	Número	Valor \$
Primer semestre	2.855	50.665.000
Segundo semestre	2.383	50.141.000

Las hipotecas acusaron el movimiento siguiente:

1962	PARTICULARES		BANCARIAS	
	Número	Valor \$	Número	Valor \$
Primer semestre	676	9.947.000	204	7.356.000
Segundo semestre ...	1.622	21.688.000	221	8.103.000

El aumento apreciable de las particulares, 139.9% en el número y 118.0% en el valor, con relación al semestre precedente, es motivado por las operaciones del Instituto de Crédito Territorial, entidad que durante el período en referencia concedió préstamos con garantía hipotecaria a un total de 890 familias por valor de \$ 6.433.639. Las bancarias, a su vez, presentan aumentos respectivos del 8.3% y 10.2% en número y valor, los cuales corresponden al desenvolvimiento normal de esta actividad.

COMERCIO

La actividad comercial se caracterizó por grandes altibajos de un mes a otro en los distintos renglones comerciales, especialmente en los de talabarterías, librerías y papelerías, artículos eléctricos y materiales de construcción. En los meses de octubre y noviembre se registraron considerables aumentos en las ventas de los distintos grupos, casi sin excepción, hecho atribuido al deseo de los consumidores de adquirir aquellos artículos que en su concepto sufrirían mayor alteración en su precio después de las nuevas medidas económicas.

Según datos de nuestra muestra (120 almacenes principales), el total de las ventas acusa para el segundo semestre de 1962, aumento del 16.2% (sin deflactar) en relación con el mismo período de 1961. Los totales respectivos, en su orden son: \$ 133.297.591 y \$ 114.705.903.

MOVIMIENTO BANCARIO

Al finalizar el semestre, este sector económico presentaba los siguientes saldos, comparados con los de la misma fecha del año anterior:

DEPOSITOS	DICIEMBRE 31/61		DICIEMBRE 31/62		AUMENTO O DISMINUCION	
	\$	%	\$	%	\$	%
A menos de 30 días.....	200.269.000	84.7	241.354.000	84.2	41.085.000	+ 20.5
A más de 30 días.....	11.493.000	4.8	15.073.000	5.2	3.580.000	+ 31.1
De ahorros	24.813.000	10.5	30.342.000	10.6	5.529.000	+ 22.2
Totales	236.575.000	100.0	286.769.000	100.0	50.194.000	+ 21.2
CARTERA						
Obligaciones descontadas	51.408.000	19.6	40.461.000	13.7	10.946.000	- 21.3
Obligaciones descontables	40.135.000	15.3	44.203.000	14.9	4.068.000	+ 10.1
Subtotal	91.543.000	34.9	84.664.000	28.6	6.879.000	- 7.5
Obligaciones no descontables	171.072.000	65.1	210.939.000	71.4	39.867.000	+ 23.3
Totales	262.615.000	100.0	295.603.000	100.0	32.988.000	+ 12.6

A pesar del aumento del 21.2% en los depósitos, la cartera solamente creció el 12.6%, debido a las medidas monetarias puestas en vigor por medio de las resoluciones 2, 35 y 38 del Banco de la República, tendientes a evitar el aumento exagerado del medio circulante.

El movimiento de cheques pagados en diciembre de 1962, comparado con diciembre de 1961 es el siguiente:

	Dic. 1961	Dic. 1962	Aumento
	\$	\$	
Por compensación....	354.212.000	406.254.000	14.7%
Pagados directamente	345.724.000	362.589.000	4.9%
	<u>699.936.000</u>	<u>768.843.000</u>	<u>9.8%</u>

TRANSPORTES

El movimiento fluvial por el río Magdalena presenta una disminución del 18.7% en la carga des-

pachada, con relación al primer semestre de 1962. El gobierno nacional, en asocio de la "Adenavi", tiene dentro de sus proyectos una inversión cercana a los 40 millones de pesos, con el objeto de mejorar el cauce del río y modernizar sus puertos.

El paso de barcos por Bocas de Ceniza disminuyó en 18.4% y la carga importada en 32.1%, en relación con el primer semestre del año. Lo anterior, como consecuencia de las restricciones aduaneras decretadas por el gobierno nacional, en septiembre de 1962. Las pequeñas exportaciones, entre las cuales se destacan: cementos, tabaco y maderas, continuaron su ritmo ascendente —16.6% más que en el semestre anterior—.

El consumo de gasolina de aviación y automotores superó al primer período de 1962 en 5.6% y al segundo de 1961 en 9.4%.

VALOR DE LAS VENTAS EN LOS GRANDES ALMACENES DE BARRANQUILLA

GRUPOS	JULIO A DICIEMBRE DE 1961		JULIO A DICIEMBRE DE 1962		Porcentaje de aumento o disminución
	Nº de almacenes	Valor \$	Nº de almacenes	Valor \$	
I — Rancho y licores.....	5	3.004.459	5	3.839.843	+ 27.8
II — Ropa y novedades.....	22	11.782.608	22	13.712.592	+ 16.4
III — Zapaterías	9	1.416.325	9	1.659.599	+ 17.2
IV — Mueblerías	5	3.344.395	5	4.182.025	+ 25.0
V — Talabarterías	5	12.063.794	5	15.193.837	+ 25.9
VI — Farmacias y droguerías.....	9	4.910.167	9	5.678.752	+ 15.7
VII — Librerías y papelerías.....	7	5.789.030	7	6.228.136	+ 7.6
VIII — Joyerías	7	1.259.633	7	1.527.207	+ 21.2
IX — Artículos eléctricos.....	7	7.507.684	7	8.909.941	+ 18.7
X — Ferreterías	7	4.006.407	7	5.011.550	+ 25.1
XI — Automóviles y repuestos.....	13	10.405.756	13	13.021.928	+ 25.1
XII — Maquinaria y accesorios agrícolas	5	11.048.659	5	11.015.976	— 0.3
XIII — Materiales de construcción.....	5	5.695.346	5	7.757.819	+ 36.2
XIV — Artículos en general.....	14	32.471.640	14	35.558.386	+ 9.5
TOTALES.....	120	114.705.903	120	133.297.591	16.2
Total de las ventas a plazo....		65.836.698	57.4%	78.213.985	58.7%
Total de las ventas al contado..		48.869.205	42.6%	55.083.606	41.3%
TOTALES.....		114.705.903		133.297.591	

RESEÑA SEMESTRAL DEL DEPARTAMENTO DE SANTANDER

Resumen de la situación económica.
Segundo semestre de 1962

SITUACION SOCIAL

El semestre se caracterizó por la variedad y complejidad de los problemas que influyeron sobre la situación económica en el país, cuyos resultados definitivos no se conocen aún, pero que son de trascendental importancia en el desarrollo económico de las distintas secciones.

Como hecho especial se puede mencionar la situación desventajosa que están atravesando las finanzas del departamento, la cual ha colocado a los servidores públicos en condiciones precarias, pues sus sueldos están siendo pagados con bastante retraso y a los proveedores de las entidades oficiales tampoco se les han cubierto sus cuentas. Se tiene entendido que esta emergencia se arreglará en un plazo más o menos corto, debido a que el gobierno seccional se ha sometido a la más estricta austeridad, de acuerdo con planes que ya tiene en marcha.

En cuanto a la situación de orden público, se presentaron algunos casos graves de inseguridad rural, principalmente en la región sur del departamento, donde han irrumpido cuadrillas de bandoleros que están sembrando la intranquilidad, especialmente en los municipios de Puente Nacional, Albania y Jesús María, no obstante que el gobierno y las fuerzas armadas continúan realizando grandes esfuerzos con el fin de erradicar esos focos de violencia.

En el período que comentamos algunas fábricas y empresas recibieron pliegos de peticiones de los sindicatos de trabajadores, pero en su gran mayoría fueron resueltos pronto y en forma equitativa para las partes. La Compañía de Cementos Portland Diamante S. A., afrontó un problema laboral que determinó una huelga de 87 días en todas sus dependencias.

Fue menos notoria la falta de personal técnico y especializado para atender las distintas ramas de trabajo, pues sigue avanzando satisfactoriamente la capacitación de los trabajadores por medio de los organismos docentes.

Los índices de precios al consumidor en Bucaramanga, presentaron de julio a diciembre los siguientes

cambios: el de empleados de 195.2 a 199.9 y el de obreros de 193.4 a 196.0.

AGRICULTURA

Las condiciones meteorológicas fueron insuperables durante el semestre, pues las lluvias se presentaron en forma alterna y moderada, considerándose este período como uno de los mejores para las actividades agrícolas. De tal suerte, los rendimientos alcanzados en las cosechas de arroz, café, caña de azúcar, fique y tabaco, fueron muy satisfactorios.

No se registró problema grave alguno en las actividades relacionadas con la mano de obra, créditos concedidos, empleo de abonos, facilidades de transporte y asuntos sociales, circunstancia esta que unida al favor del clima hizo posible los excelentes resultados obtenidos.

En el transcurso del semestre la Caja Agraria hizo entrega al departamento de las obras de colonización que adelantó y concluyó en el río Lebrija, donde fueron incorporadas a la economía regional cerca de 200.000 hectáreas de tierras; ahora están instalados allí numerosos núcleos de familias de colonos dedicados a las actividades agrícolas y pecuarias.

Arroz—La cosecha de arroz alcanzó rendimientos altamente satisfactorios en la generalidad de las zonas productoras, fenómeno que produjo cierto resentimiento en los precios del grano.

Sigue dándosele especial importancia en el cultivo de esta gramínea a la variedad denominada "Pablo Montes", ya que es la que mejor se adapta a las condiciones de clima y sistemas de siembra, lo mismo que por su mayor rendimiento y resistencia a las plagas y enfermedades.

También merecen especial mención las variedades "Palmira Morado", "Palmira Blanco", "Fortuna", "Mono Olaya", "Brillante", "Blue Bonnet" y "Americano".

Las tierras que Santander tiene dedicadas al cultivo del arroz, se han calculado en cerca de 15.900 hectáreas, las cuales produjeron en la cosecha principal que se recolectó en los meses de julio, agosto y septiembre, aproximadamente 238.125 cargas (125 kilos) por un valor de \$ 22.026.562.

El costo de producción por hectárea se estimó en \$ 1.339 y el rendimiento medio por unidad de superficie, en 15 cargas de paddy.

Debido a la superproducción que se registró en la cosecha, los compradores habituales no pudieron absorber los excedentes por falta de capacidad adquisitiva, de tal suerte que el INA tuvo que realizar grandes esfuerzos para que los cultivadores no sufrieran mayores pérdidas. Fijó precios de sustentación y estableció agencias de compra en aquellas regiones mayormente productoras.

No se han llevado a cabo ensayos sobre nuevos sistemas en el cultivo del arroz, predominando como en años anteriores los métodos manuales en el laboreo de la tierra.

Café—El cultivo permanece estacionario en la mayoría de las zonas productoras del departamento, pues los caficultores se han limitado últimamente a la recolección del fruto y cuando más, a escasos trabajos de conservación de los plántos.

Generalmente se recolectan dos cosechas durante el año en ciertas zonas y una en otras. La principal tiene lugar en los meses de julio, agosto y septiembre y la de travesía en febrero, marzo y abril.

Las plantaciones de café en esta sección son de las variedades "Arábigo" "Borbón" y "Caturra", destacándose entre ellas la primera por ser más pronta su fructificación, tener mayor resistencia a las plagas, enfermedades e inclemencias del tiempo.

Santander ha venido dedicando a los cultivos del café cerca de 28.580 hectáreas, las cuales produjeron en 1962, aproximadamente 175.686 sacos (62,5 kilos) por valor de \$ 38.967.155. La Federación Nacional de Cafeteros y los particulares exportaron durante el presente semestre 95.593 sacos (70 kilos) contra 28.700 en la primera mitad del año. Como plagas y enfermedades que continúan atacando a esta clase de plantaciones —aunque en forma más benigna por el control que se está ejerciendo sobre ellas— podemos mencionar la "palomilla", el "mal de tinta", la "macana", la "llaga negra", la "cochinilla" y la "gotera".

Los estimativos efectuados a mediados del año pasado sobre el rendimiento de la cosecha, fueron superados al finalizar la recolección, pues se obtuvo un promedio por hectárea de tres cargas (125 kilos) de pergamino corriente, calculándose que el costo de producción en esta misma unidad de superficie ascendió a \$ 990. Se han venido destacando como

centros principales en el mercado del producto: Bucaramanga, San Vicente, San Gil y Rionegro, lugares donde pudo apreciarse una relativa normalidad entre la oferta y la demanda.

Caña de azúcar—Las siembras tienen lugar en aquellas épocas del año en que las condiciones meteorológicas son más propicias. En esta sección se han venido utilizando las siguientes variedades de semillas, enumeradas en orden de importancia: "P. O. J.", "veleña", "mandarina", "alta cumbre" y "bananera". Cerca de 15.200 hectáreas se dedican en el departamento a este cultivo, observándose en el presente semestre un mayor incremento, como resultado de los mejores precios de la panela.

Fueron menos intensas las plagas y enfermedades, tales como el "mosaico" y la "palomilla", ya que se han podido combatir por medio de insecticidas y fungicidas, lo mismo que por la selección de semillas. El rendimiento medio por hectárea se estimó en 72 cargas de panela grande (96 kilos) u 85 de la pequeña (81 kilos), siendo el costo de producción de \$ 2.996 aproximadamente. Los mercados estuvieron bien abastecidos, registrándose un completo equilibrio entre oferta y demanda. Se distinguen como centros principales en el comercio del artículo: Bucaramanga, San Gil, Socorro y Suaita.

Tabaco—Las siembras tienen lugar generalmente en febrero, marzo y abril, para la cosecha principal y en julio y agosto para la de travesía. La recolección se efectúa en junio, julio y agosto para la primera y en noviembre y diciembre para la segunda.

En el cultivo del tabaco se han venido utilizando las siguientes variedades principales: "García", "Palmira", "Cuba-Redondo", "Lengüevaca", "Cubita" y "Burley", esta última de reciente experimentación y sobre la cual se ha podido comprobar que ofrece las características y garantías del tabaco rubio de los Estados Unidos. Santander ha venido dedicando al cultivo cerca de 10.000 hectáreas, las cuales produjeron en el año de 1962 cerca de 180.000 cargas (100 kilos) por un valor aproximado de \$ 63.900.000.

Como plagas y enfermedades que siguen atacando las plantaciones de tabaco podemos mencionar las siguientes: "gusano tayo", "gusano cogollero", "gusano cachudo", "saltón", "candelilla", "pulgón", "mariposa" y "mosaico", afecciones que se han continuado combatiendo por medio de los sistemas usuales y con la ayuda muy eficaz del Instituto Nacional de Fomento Tabacalero.

Debido a las favorables condiciones climáticas, los cálculos hechos a fines del primer semestre sobre el rendimiento de la cosecha, fueron superados ventajosamente, pues se obtuvo un rendimiento medio por hectárea, de 15 cargas (100 kilos), llegando los costos de producción a \$ 2.871. Continúan destacándose como centros principales en el comercio de este producto: Bucaramanga, San Gil, Socorro, Capitanajo, Girón y Zapatoca.

En el semestre rigieron los siguientes jornales máximos para las labores agrícolas de cada uno de los productos reseñados anteriormente:

	Con alimentación	Sin alimentación
	\$	\$
Arroz	9.00	15.00
Café	5.50	10.50
Caña de azúcar.....	5.50	10.00
Tabaco	5.00	10.00

GANADERIA

Todas las zonas ganaderas del departamento estuvieron suficientemente abastecidas de pasto, por las excelentes condiciones meteorológicas que predominaron en el semestre. Según las cifras definitivas del censo agropecuario efectuado en Santander por el DANE en 1960, las existencias de ganado vacuno llegan a 618.328 cabezas, distribuidas así: 237.409 machos y 380.919 hembras, destacándose como municipios más ganaderos: Barrancabermeja, Bolívar, Lebrija, Puerto Wilches, Rionegro, San Vicente y Vélez.

La cría de ganado vacuno continúa intensificándose en forma notable, especialmente hacia las márgenes de los ríos Carare, Suárez, Sogamoso y Lebrija, regiones todas estas aptas para tal actividad. Gran entusiasmo sigue despertando entre los ganaderos de esta sección la ceba de ganado vacuno, actividad que se vió intensificada en el presente semestre por la abundancia de pastos. El comercio de ganado gordo se mantuvo más o menos dentro de la misma tónica de semestres anteriores, es decir, con movimiento regularmente activo. Las reses listas para ser sacrificadas se cotizaron en promedio a \$ 2.45 y \$ 2.35 el kilo en pie, de primera y segunda clase, respectivamente.

La selección de razas, que en años anteriores se venía desarrollando en grande escala a base de la raza cebú, en la actualidad se lleva a cabo en una forma más moderada, pues el criterio que ha impedido de sustituir razas en lugar de mejorarlas, está demostrando graves inconvenientes para la industria.

La Secretaría de Agricultura y Ganadería ha venido colaborando muy eficazmente con todos los ganaderos interesados en mejorar sus hatos, especialmente con las razas "pardo suiza", "holstein", "ayrshire", "guernsey", "red poll" y "charolais", estas dos últimas de reciente introducción al departamento. Como lo hemos venido anotando a través de estas reseñas, Santander no produce aún la carne que necesita para el consumo de su población, circunstancia que lo ha obligado a introducir no menos de 22.500 novillos, semestralmente, de otras secciones del país principalmente de Bolívar, Córdoba, Magdalena y los Llanos Orientales.

Fue superior en el presente semestre el sacrificio de ganado vacuno, no solo en Bucaramanga sino en todo el departamento, por el aumento acelerado de la población. En la capital se sacrificaron 18.469 cabezas, contra 15.812 en la primera mitad del año. En Santander se dieron al consumo 46.842 vacunos en los cuatro primeros meses del semestre, contra 40.973 en igual período del lapso precedente. Se observó un aumento muy satisfactorio en la producción de leche, fenómeno que se explica por las siguientes causas principales: mejoramiento de las razas productoras, abundancia de pastos y establecimiento de nuevos hatos en Bucaramanga, San Gil, Girón y Piedecuesta.

No obstante las campañas sanitarias que ha venido adelantando la Secretaría de Agricultura y Ganadería, por medio de médicos veterinarios y equipos de vacunadores, con el fin de controlar las enfermedades infecto-contagiosas, en el semestre no dejaron de presentarse algunos brotes de fiebre aftosa, aborto infeccioso, carbones, peste boba y septicemia hemorrágica. Los principales problemas de la ganadería vacuna son: escasez de personal técnico y especializado, constante abigeato, elevados costos de las drogas, jornales, alimentos concentrados y herramientas.

Para las actividades ganaderas rigieron los siguientes jornales máximos en el semestre: con alimentación \$ 9.00 y sin alimentación \$ 14.50.

MINERIA

Un nuevo resurgimiento tuvo lugar en las actividades relacionadas con la explotación aurífera en Santander, pues en el lapso objeto de la presente reseña, se obtuvo aumento muy satisfactorio en el rendimiento del mineral, ya que se establecieron nuevos frentes de trabajo dentro de las minas actualmente en producción.

Las compras de oro, en barras sin afinar, efectuadas por la sucursal del Banco de la República durante el presente semestre fueron las siguientes: 49.396.27 gramos, contra 38.064.16 en la primera mitad del año, es decir, 11.332.11 gramos más, que representan un aumento del 29.8%.

Los problemas principales que sigue afrontando la industria aurífera pueden resumirse así: escasez de personal técnico y especializado, carencia de vías fáciles de comunicación, falta de crédito, alto costo y escasez de los materiales indispensables en la explotación, gran pérdida de oro por lo anticuado de la maquinaria actualmente en uso y falta de protección oficial para impedir el hurto nocturno del mineral.

INDUSTRIA

Buen número de las fábricas que funcionan en Bucaramanga, registraron descenso en su producción durante el período que comentamos y otras continuaron laborando a un nivel muy similar al registrado en el lapso precedente. Como causas principales de este hecho se pueden anotar las siguientes: inestabilidad en los mercados de los productos, restricción para importar algunos materiales indispensables en sus actividades, escasez de materias primas, inmovilidad en los precios de venta de sus artículos y hasta cierto punto, el cierre de las importaciones al finalizar el semestre.

No obstante la situación anotada, sigue predominando el interés por la inversión de capital en empresas industriales. Fue así como durante el semestre se constituyeron 19 sociedades con un capital de \$ 7.305.833, las cuales se dedican actualmente a diferentes industrias de transformación y 13 empresas antiguas aumentaron sus recursos de trabajo en \$ 39.050.550.

Se debe dar especial prioridad a los programas de generación eléctrica, indispensables para acelerar la industrialización, pues esta será la única forma de hacer frente a los diversos problemas que afectan la economía seccional.

La misma localización de los centros industriales hace prever déficit muy grandes de energía eléctrica para un futuro inmediato, especialmente en las zonas de Bucaramanga y Barrancabermeja. Por tal razón, es necesario realizar rápidamente los proyectos que se tienen en marcha, tales como la construcción de la Central Termoeléctrica de Barrancabermeja con un potencial de 91.000 K. W. La Gran

Central Hidroeléctrica del Río Sogamoso que vendrá a ser la solución final para el abastecimiento del oriente colombiano.

CONSTRUCCION PARTICULAR

En el presente semestre la actividad edificadora registró cierto decaimiento, especialmente en la iniciación de nuevas construcciones, fenómeno que se atribuye a la escasez de terrenos disponibles y al alto costo de las obras.

Las cifras correspondientes a las construcciones autorizadas por la oficina del plan regulador de Bucaramanga durante los dos últimos semestres se insertan a continuación:

1962	Nº de edificios	Metros cuadrados construídos	Valor total del presupuesto \$
Primer semestre	1.244	112.792.69	13.293.032
Segundo semestre	295	90.404.70	11.968.874

Como puede apreciarse, se registraron 949 construcciones menos y un menor valor en el presupuesto de \$ 1.324.158. También fueron autorizadas 49 reformas por un valor de \$ 400.058 contra 55 por \$ 394.253 en el semestre inmediatamente anterior.

Los precios de los materiales de construcción señalaron alzas generales en todos los grupos. Los porcentajes registrados fueron los siguientes:

Alza

I—Grupo de minerales no metálicos y sus productos...	7.52
II—Grupo de hierro y artículos metálicos.....	7.36
III—Grupo de maderas.....	1.91

En general, no se presentó problema grave alguno en cuanto a la consecución de materiales de construcción nacionales y extranjeros, excepción hecha del cemento gris que registró cierta escasez con motivo de la huelga que paralizó una de las fábricas por varios días.

Una extraordinaria actividad registró el negocio de finca raíz, no solo en cuanto al número de transacciones se refiere, sino a su valor total. Las operaciones de compraventa en la ciudad de Bucaramanga llegaron a 3.028 por un valor total de \$ 60.721.671, cifras no registradas en semestres anteriores. En el lapso precedente estas transacciones fueron de 2.427 por \$ 43.831.923, es decir, que hubo 601 operaciones más y un mayor valor de \$ 16.889.748. La demanda de crédito hipotecario continúa siendo muy superior a los recursos de las entidades que se dedican a esta actividad.

CONSTRUCCION OFICIAL

En este aspecto las entidades oficiales no adelantaron ningún trabajo digno de mención, pues tan solo se limitaron a pavimentar calles. En la ciudad de Bucaramanga se realizaron pavimentaciones en un total de 2.238 metros cuadrados por valor de \$ 26.861 y se repavimentaron 10.579 metros por \$ 64.531. En los demás municipios del departamento no se efectuó ninguna labor encaminada a mejorar el mal estado en que se encuentran muchas de sus calles. Esta rama de la construcción continúa afrontando diversos problemas, entre otros, se destacan los siguientes: escasez de dinero por lo reducido de los presupuestos municipales, falta de equipo adecuado y tramitación excesiva en los contratos.

MOVIMIENTO BANCARIO

Las principales cifras de esta actividad en Bucaramanga el último día del semestre que se reseña y comparadas con igual fecha del año anterior aparecen en seguida:

DEPOSITOS

	Dicbre. 31/61	Dicbre. 31/62
	\$	\$
A la vista y antes de 30 días en moneda legal	93.486.381	109.466.779
A la vista y antes de 30 días en otras especies reducidas a moneda legal	1.615.265	2.810.854
De ahorros	18.577.822	21.976.889
A más de 30 días.....	2.193.827	2.948.436
Total.....	115.873.295	137.202.958

CARTERA

	Dicbre. 31/61	Dicbre. 31/62
	\$	\$
Obligaciones descontadas	18.469.215	20.022.943
Obligaciones descontables	37.202.105	34.219.826
Obligaciones no descontables....	84.699.851	98.774.155
Total.....	140.371.171	153.016.924

Como puede observarse, tanto los depósitos como la cartera, registraron aumentos muy satisfactorios que en su orden son: \$ 21.329.663 —18.4%— y \$ 12.645.753 —9.0%—.

Los nuevos préstamos concedidos durante el semestre por las instituciones bancarias de Bucaramanga y discriminados según destino, se insertan a continuación:

Café	\$ 1.289.092
Otros cultivos	3.211.026
Ganadería	9.311.014
Minería	10.000
Industria	22.991.144
Comercio	40.505.090
Transportes	927.136
Construcciones	3.428.400
Fiscales	950.000
Servicios públicos y fomento.....	3.185.000
Finanzas y seguros	21.900
Servicios	89.000
Consumo	2.620.369
Finca raíz urbana y rural.....	1.345.769
Total.....	89.884.940

Con respecto a su valor total en el semestre, estos préstamos se distribuyeron en la siguiente proporción: café, 1.43%; otros cultivos, 3.57%; ganadería, 10.36%; minería, 0.01%; industria, 25.58%; comercio, 45.07%; transportes, 1.03%; construcciones 3.81%; fiscales, 1.06%; servicios públicos y fomento, 3.54%; finanzas y seguros, 0.02%; servicios, 0.10%; consumo, 2.92% y finca raíz urbana y rural, 1.50%, es decir, que el comercio sigue recibiendo la mayor proporción del crédito.

Las letras al cobro sumaron al finalizar el semestre un total de \$ 37.493.530 del cual se hallaba vendida la suma de \$ 7.372.904, que representa el 19.66% de aquel valor. Igual que en períodos anteriores, la mayoría de los bancos estuvieron de acuerdo en manifestar que la solicitud de dinero fue superior a sus propios recursos, motivo por el cual se vieron obligados a establecer turnos hasta de dos meses para otorgar los créditos ya aprobados.

COMERCIO

Fue señaladamente activo el movimiento comercial durante el semestre, no solamente por la variación estacional que se presenta al finalizar el año, sino por la animada actividad de ventas en los meses anteriores. Así pues, las ventas en 100 almacenes principales de Bucaramanga que nos han servido de base para analizar este aspecto de la situación económica regional, arrojaron un total de \$ 76.173.082 en el período que se reseña, contra \$ 62.724.734 en el lapso precedente, es decir, que las ventas aumentaron en \$ 13.448.348, ascenso que representa el 21.4%.

Tanto las mercancías nacionales como las de procedencia extranjera, han venido registrando alzas muy significativas a raíz de las nuevas medidas de carácter económico. Estos aumentos llegaron hasta el 35% y 50% en algunos artículos, al finalizar el semestre.

El comercio continuó afrontando los siguientes problemas principales durante el semestre: dificultad para las importaciones y drástico recorte en los suministros de artículos manufacturados en el país, estrechez de crédito y fuerte competencia con mercancías de contrabando.

TRANSPORTES

Aun cuando el estado de las vías de comunicación sigue mejorando notoriamente en todo el departamento, todavía se encuentran algunas en muy mal estado. En la carretera troncal oriental se debe rectificar el tramo San Gil-Socorro y pavimentar el trayecto Oiba-Barbosa. También es de urgente necesidad terminar la rectificación y ampliación de la carretera Bucaramanga-Barrancabermeja, una de las más importantes transversales de la troncal oriental. Es indispensable realizar trabajos de conservación y reconstrucción de la carretera del Carare, ya que debido a su actual estado de abandono se hará intransitable en muy poco tiempo.

Las dificultades de operación en la vía férrea que permite el acceso de Bucaramanga al río Magdalena, han llegado a extremos críticos, causando graves problemas a quienes hacen uso de ese medio de transporte. Por lo tanto, se requiere una acción rápida que permita la completa rehabilitación de la vía hasta hacerla apta para el tráfico rápido de toda clase de carga.

Sigue siendo insuficiente la capacidad transportadora en Santander, debido principalmente al desgaste de los vehículos, pues la mayoría son de modelo antiguo y por lo tanto no dan un rendimiento satisfactorio.

La industria de los transportes se vio afectada en el período reseñado por los siguientes problemas principales: falta de renovación de los equipos, alto costo de los repuestos y escasez de los mismos, falta de crédito, mal estado de algunas vías, falta de control para cierta clase de vehículos y la competencia desleal y ruinosa entre el mismo gremio.

VEINTICINCO AÑOS ATRAS

FEBRERO DE 1938

LA SITUACION GENERAL

El primer mes del año de 1938, según las notas editoriales de la entrega 124 de la Revista del Banco de la República, fue de señalada normalidad y aun de mejoramiento para las diversas actividades nacionales, no obstante la fuerte baja de los precios del café en los mercados externos y a pesar de ser enero, como mes de vacaciones, época impropia para los negocios. Como indicios de esta buena situación mencionan las notas el monto excepcional de la compensación de cheques, el activo movimiento bursátil, con mayor volumen y más altas cotizaciones para la mayor parte de los valores, especialmente en el renglón de las acciones bancarias, "que habían sido las más afectadas en la baja de noviembre", y el ascenso muy satisfactorio de la cantidad de oro vendido al Banco de la República, "monto de ventas que solo ha sido superado en un mes desde que el banco está comprando el metal".

"Debe también apuntarse, dicen las notas, como indicio de una más desahogada situación bancaria

la nueva y considerable baja que han tenido los redescuentos de los bancos en el de la República, en lo que ha influido indudablemente la medida adoptada por el gobierno de depositar en aquellos una importante cantidad de los fondos de la tesorería".

Presentan asimismo las notas un esquema estadístico del comercio exterior del país durante el año de 1937, comparado con el de 1936. Según ese esquema, el aumento en conjunto del intercambio alcanzó al 20%, siendo del 15.9% el de las exportaciones y del 24.8% el de las importaciones. Las notas ponen de presente que si de los \$ 183 millones a que ascendieron las exportaciones colombianas en 1937, se prescinde de \$ 35 millones que valió la de petróleos y que, por circunstancias especiales, contribuye muy poco al saldo de la balanza de pagos del país, la proporción del café exportado significa el 66.2% del intercambio..., "lo que explica claramente la gravedad que para nuestra economía tiene la fuerte baja que los precios del café han sufrido".

LA SITUACION FISCAL, LA BANCA, EL CAMBIO,
EL CAFE

Los recaudos fiscales por rentas nacionales ascendieron en el mes de enero de 1938 a \$ 6.047.000, o sea \$ 500.000 menos que en diciembre de 1937, baja que ocurrió principalmente en el renglón de aduanas. Un año antes, enero de 1937, las rentas produjeron \$ 6.675.000.

Las reservas de oro y divisas extranjeras del Banco de la República experimentaron en enero de 1938 un avance de consideración. Al terminar el mes presentaban un saldo de US\$ 24.072.000 contra US\$ 19.297.000 en 31 de diciembre anterior. El primero de estos saldos incluye 511.491 onzas finas de oro físico por valor de US\$ 17.902.000, y el segundo, 468.780 onzas por US\$ 16.407.000.

Los cheques pasados por las oficinas de compensación en enero de 1938 montaron \$ 79.042.000 contra \$ 72.574.000 y \$ 71.301.000 en diciembre y enero respectivamente de 1937.

El cambio por dólares a la vista, que al terminar la segunda década de enero de 1938 estaba al 179¼%, subió posteriormente como resultado de la baja del café, quedando el 19 de febrero al 183%. Las monedas europeas fluctuaron sensiblemente en el mercado de Nueva York del uno al otro mes. La libra esterlina se cotizaba allí en la primera de esas fechas a \$ 5.00¼, y en la segunda cerró a \$ 5.03¼; el franco francés, en cambio, bajó entre ambas fechas de \$ 0.0336½ a \$ 0.0330¼.

El oro comprado por el Banco de la República en enero de 1938 mostró, como queda dicho, la cifra más alta registrada en muchos meses. Esas compras sumaron 41.595 onzas finas, contra 32.685 en diciembre anterior y 38.055 en enero de 1937. La prima que el banco reconoce sobre sus compras del metal y que varía según las fluctuaciones del cambio, quedó el 19 de febrero en 72.5%.

La reacción de los precios del café en los mercados consumidores, registrada anteriormente en esta revista, no se sostuvo, como estaba previsto. En el mercado de Nueva York los tipos colombianos Medellín y Bogotá, que se cotizaban el 19 de enero de 1938 a 10¼ y 9½ centavos, respectivamente, descendieron para igual fecha de febrero a 10¼ y 9¼. Las notas comentan las perspectivas del negocio cafetero así: "Cuanto a las probabilidades para el futuro hay una completa oscuridad, pues existen factores contradictorios al respecto. Por ejemplo, al

propio tiempo que del Brasil llegan declaraciones de que se seguirá una política de agresiva competencia de precios, que solo deje subsistente al mejor dotado (el Brasil, naturalmente) circulan rumores de que hay intentos de reanudar conversaciones entre los países productores, en busca de un arreglo. Y si por una parte sigue dicho país forzando sus exportaciones del grano, por otra continúa destruyéndolo en escala gigantesca..." Los precios del grano en los mercados internos también han sufrido algún descenso: el 19 de febrero se pagaba en Girardot la carga de café en pergamino a \$ 27 y a \$ 35 la de pilado, contra \$ 27.50 y \$ 36.50 un mes antes. Durante el mes de enero se movilizaron a los puertos de embarque 344.273 sacos contra 345.701 y 431.834, respectivamente, en diciembre y enero de 1937.

ALGUNAS CIFRAS DE INTERES

Depósitos en los bancos, exceptuado el Banco de la República. En 31 de enero de 1938 montaban \$ 96.541.000; en 31 de diciembre anterior, \$ 90.440.000, y en 31 de enero de 1937, \$ 98.234.000. Estos saldos incluyen los depósitos de ahorros en las siguientes proporciones y según el orden apuntado: 12.45%, 13.29% y 11.33%.

Explotaciones petroleras. Su rendimiento en el primer mes de 1938 fue de 1.785.000 barriles, que se comparan con 1.825.000 en diciembre precedente y 1.665.000 en enero de 1937.

Comercio exterior. Exportaciones (valor en puertos de embarque): Enero de 1938, \$ 15.702.000; diciembre de 1937, \$ 16.688.000; enero de 1937, \$ 13.772.000. Importaciones (valor de factura con gastos): Enero de 1938, \$ 15.882.000; diciembre de 1937, \$ 17.894.000; enero de 1937, \$ 13.184.000.

Precios de alquiler de casas de habitación en Bogotá. Índice (julio de 1933 = 100.0). En el mes de enero de 1938 continuó este índice al mismo nivel, 140.7, de noviembre y diciembre inmediatamente anteriores. En enero de 1937 promedió 133.9 y en el total del mismo año, 136.7.

Costo de algunos artículos alimenticios en Bogotá. Índice 1923 = 100). Dos puntos subió este índice de diciembre de 1937 a enero de 1938, al marcar, respectivamente, 132 y 134.

La bolsa de Bogotá liquidó operaciones en enero de 1938 por valor de \$ 1.354.000, contra \$ 2.182.000 en diciembre y \$ 1.406.000 en enero de 1937.

COMENTARIOS BIBLIOGRAFICOS

332.414

S33a

Sedillot, René,

...El A.B.C. de la inflación; [traducción de Aníbal Leal]. Buenos Aires, Eds. Siglo Veinte, [1962].

2 h. p., 7-156 p., 1 h. 21 cm.

Cop. 1, abril 5, 1963.

Es uno de los buenos libros que sobre el "espectro" de la inflación han llegado últimamente a Bogotá. A pesar de las rígidas bases técnicas y científicas en que el autor apoya sus tesis, estas no carecen de cierta flexibilidad y de un cierto tono entre risueño y polémico. Pero es, fundamentalmente, un trabajo de honda perspicacia, severo y exacto en su desarrollo histórico y de indiscutible actualidad.

El fenómeno económico que esta imprecisa palabra denuncia no es nuevo, no es de ayer ni de hoy, pero la palabra como tal sí es de cuño reciente. Su historia —la de la palabra— es puntualizada por el autor al comienzo del libro, en un capítulo sugestivo denominado "La inflación en Estado Bruto".

Según este distinguido profesor francés, la palabra "inflación" tiene, como ninguna otra, un carácter eminentemente internacional, ya que todos los pueblos la han incorporado, con solo leves modificaciones ortográficas, a sus respectivos idiomas. "En este término —dice— se reencuentra todo el planeta. Así, el siglo XX demuestra unanimidad en la designación del mal, del mismo modo que el siglo XVI convino en una palabra para designar el cólera". Es palabra que pertenece al latín clásico, y se encuentra, aunque en sentido naturalmente distinto al que ahora se le asigna, en autores como Cicerón y Plinio. "La raíz es *flare*, soplar. *Inflatio* no es otra cosa que hinchazón, inflación; el arquitecto Vitrubio emplea la palabra para designar la dilatación del agua evaporada, el gramático Priscianus para designar el viento que sopla y el historiador Próspero para denominar el orgullo. Ambroise Paré confirmó su vigencia en el léxico médico. Los colegas de Diafoirus diagnosticaban inflamaciones del bazo o de la vejiga. Y luego, la palabra se abrió camino".

Correspondió al Nuevo Mundo, y concretamente a los Estados Unidos, desgajarla del vocabulario de la biología y llevarla al de la moneda. Esto ocurrió durante la guerra de Secesión, la cual, "al multiplicar los dólares de dorso verde (*greenbacks*) precipitó la especulación al alza del oro (y a la baja del papel) y puso de relieve las causas y los efectos del mecanismo de la "Hinchazón" de billetes: **inflation** es el término con que los yanquis la denominan. En adelante, la fortuna de la palabra será equivalente al infortunio de los hombres". Pero cuando la palabra se instala definitivamente en el lenguaje universal es en 1920, mediante los análisis monetarios que se hicieron entonces y de los nuevos y graves problemas económicos creados por la guerra que acababa de concluir.

¿Pero qué es, en definitiva, la inflación? Se han ensayado numerosas definiciones, de acuerdo con los varios usos que se han hecho de la palabra a través de los siglos. En términos muy generales, dice el autor, puede emplearse para designar todo lo que se desarrolla con exceso. En sentido financiero se relaciona con el presupuesto, con los gastos públicos, con los impuestos, con cierto tipo de contribuciones, y en todos estos casos induce a pensar siempre en el mismo fenómeno inflamatorio de carácter patológico.

"En sus acepciones particularmente monetarias, la inflación se relaciona con todo lo que, de cerca o de lejos, se refiere a la moneda. Así, se habla de la inflación de los precios, es decir, de su elevación, que implica el abultamiento de las sumas indispensables para satisfacerlos; de la inflación de los salarios, es decir, del aumento de las remuneraciones; de la inflación del poder adquisitivo, es decir, del aumento de los ingresos disponibles para gastos de consumo. En el sentido más estricto de la expresión, la inflación se relaciona con los medios de pago: las especies materiales (monedas y billetes) utilizadas para realizar las transacciones cotidianas; o bien el conjunto de la masa monetaria, que incluye también a los restantes medios de pago, aún los más inmateriales —los que la jerga de la economía política denomina *escriturales*. También entran en danza los depósitos (en bancos, cajas y cuentas diversas), si permiten la realización de pagos mediante cheques, letras y juegos contables".

Con fundamento en lo anterior, resulta inútil, y así lo declara el autor, cualquier intento que se haga por elegir una de tales definiciones financieras, sobre todo si se considera que la inflación digna de ese nombre no necesita descripciones detalladas. Del mismo modo carece de sentido todo empeño por precisar a partir de qué monto, de qué velocidad, de qué porcentaje, la corriente monetaria merece el nombre de inflación. Este intento lo compara el autor con el de los sofistas griegos que se preguntaban cuántos cabellos deben caer de una cabeza para que podamos hablar de calvicie. Lo que ocurre es que los economistas no se satisfacen con aproximaciones, sino que buscan una imposible exactitud por el solo gusto de complicar las cosas sencillas. "Créense obligados a mencionar "el exceso de la demanda solvente sobre la oferta valorada en términos de costos", a apreciar "la inelasticidad de los factores de producción" para calcular la potencia de los flujos inflacionistas", cuando les basta poseer algunas nociones de matemáticas elementales para que expresen en fórmulas la inflación, manipulen ecuaciones y demuestren sabiamente alguna verdad fundamental o, por accidente, alguna contraverdad". La inflación no exige tanto, porque:

si se trata de medir la inflación de los precios, las tarifas y los índices suministran la respuesta; y

si se trata de medir la inflación de los medios de pago, el balance anual y las comunicaciones semanales del banco central suministran los elementos esenciales de apreciación, con las cifras de la circulación fiduciaria.

Todo el razonamiento del autor en este capítulo de su obra concluye en la siguiente afirmación: hay inflación o amenaza de inflación, cuando el volumen de la moneda aumenta en mayor proporción que el volumen de los bienes disponibles; sea porque el primero se dilata o porque el segundo se contrae; sea que la moneda circula más rápidamente, o que decae la producción destinada al consumo interno. En este planteamiento, el autor no omite la necesaria referencia al factor psicológico, toda vez que la inflación no se desarrolla solo en un universo físico, sino más que todo en un mundo poblado por millones de hombres. Y termina por afirmar, luego de una serie de muy juiciosas consideraciones, que es de todo punto preciso que el público crea en quienes lo gobiernan: si cree impotente y precario a su propio gobierno, dice, vanas serán todas las medidas encaminadas a contener la inflación. Y a contrapeso, hace consideraciones sobre la inflación co-

mo recurso de gobierno, en lo financiero, en lo fiscal, en lo económico, en lo militar y en lo político.

El segundo capítulo —La inflación ante los hechos— es de un interés extraordinario, ya que en él pone de manifiesto el autor una erudición histórica poco común referente al tema. Es así como al hablar de la inflación a través de los tiempos consagra páginas considerables a los siguientes puntos: la inflación premetálica (prehistoria o historia tribal), la inflación metálica; el gran aflujo de oro: antes de Colón; los aflujos contemporáneos de oro; la inflación de papel: aprendizaje oriental; naipes y billetes de moneda; Law y su sistema y la infancia atormentada del dólar.

El tercer capítulo está dedicado en gran parte a reseñar el pensamiento económico y monetario de quienes en una u otra forma se han ocupado con algún detenimiento del fenómeno de la inflación, empezando por Jean Bodin, que figura entre los primeros en señalar los efectos producidos en la economía de su tiempo por el oro y la plata venidos de América. De aquella misma época, mediados del siglo XVI, se conserva un famoso manuscrito en el cual un inglés anónimo hace observaciones sumamente curiosas sobre el alza de los precios, sobre la abundancia extrema de numerario que existe ahora (1549) en nuestro país en cantidad mucho mayor que la que antaño vieron nuestros antepasados. ¿Quién ignora, pues, las cantidades infinitas de oro y de plata recogidas anualmente en las Indias (se sobreentiende: las Indias Occidentales) y en otros países, y transportadas a nuestras costas? Antaño, aquel que, deducidas todas las cargas, poseía una renta de 30 ó 40 libras, era considerado un hombre rico, en condiciones de tener casa entre sus vecinos; pero hoy un hombre de esa categoría es considerado casi un mendigo.

El autor cita otros economistas que en las épocas sucesivas se han ocupado del problema, unos a la manera empírica y un tanto simple de aquel anónimo observador inglés y otros, los más, como corresponde ya a etapas evolucionadas del pensamiento financiero. Entre los apóstoles de la inflación coloca en primer término a John Law, ese extraño personaje mitad hombre de juego y mitad hombre de empresa, a quien sus estudios sobre banca y sus propias y personales ideas lo llevaron a considerar como infalible instrumento de la riqueza de las naciones algo que el autor califica de martingala: se trata, ni más ni menos, que de la creación y multiplicidad del papel moneda. La historia de este per-

sonaje queda resumida en los siguientes párrafos, transcritos como simple concesión a los imaginativos economistas de ahora:

“Cincuenta y tres días después de la muerte de Luis XIV, el Regente conmina al Consejo de Finanzas para que se pronuncie sobre el proyecto del escocés (emisión de papel moneda). Lo rechaza por inoportuno. Law, que no se desalienta fácilmente, decide acometer la empresa por su cuenta, y obtiene la autorización del Regente para fundar un banco privado, con derecho a emitir billetes pagaderos a la vista.

“Nadie está obligado a aceptar estos billetes. En un gesto hábil, Law los emite en escasa cantidad, para hacerlos desear. Como los sustrae a los efectos de las mutaciones monetarias, atribuyéndoles un valor fijo en plata fina, los billetes resultan más seguros que las monedas de metal, amenazadas constantemente por el espectro de la refundición y de la aleación. ¡Viva el papel, refugio de la estabilidad! Completamente convencido, el Regente transforma el Banco general de Law en Banco Real: el establecimiento privado se convierte en establecimiento público, los billetes de banco adquieren la jerarquía de moneda del Estado, de curso legal. Se otorga permiso a Law para emitir hasta la suma de 100 millones de libras.

“Pero, ¿acaso los billetes no necesitan al mismo tiempo una garantía y un empleo? Law se prodiga en distintas empresas, con las que pretende dar al papel respaldo y salida. El respaldo provendrá del Mississippi, en cuyas riberas se espera encontrar oro; y para dar salida al papel, se propondrán al público las acciones, no solo de la banca sino de la compañía colonial; esta última desbordará el marco excesivamente estrecho de Luisiana, y absorberá el Senegal, las Indias orientales, los negocios de Africa y de China; así, se convierte en Compañía de Occidente, luego en Compañía de todas las Indias, se fusiona con la banca, toma a su cargo todas las rentas públicas, se confunde con el Estado, y se desarrolla hasta abarcar todas las finanzas francesas y casi toda la economía.

“Law tiene la herramienta que necesita: con sus billetes crea poder de compra; con sus acciones, lo absorbe. El alza de las acciones legitima la multiplicación de los billetes. Impulsa deliberadamente la inflación: el límite de la emisión se lleva a 400 millones de libras en julio de 1719, a mil millones en diciembre; luego, Law desborda sus propios límites y lleva la emisión a 2.700 millones (en junio de

1720), quizás a tres mil millones (en septiembre). En otras palabras, cuadruplica —en relación con las piezas metálicas que circulaban hasta ese momento— el volumen de los medios de pago.

“Al principio, fue una inflación deseada por Law, que veía en esos billetes el instrumento de la prosperidad. Pero más tarde pierde el control del frenesí monetario. En adelante, no se imprimirán más billetes, dice el decreto del 29 de diciembre de 1719, salvo la cantidad necesaria para reemplazar los billetes endosados y anulados. El propio Law afirma que los billetes deben ser fabricados una vez por año, y las matrices y otros materiales necesarios para la producción de los billetes serán guardados bajo llave. Hasta ese punto ha llegado la inflación”.

La tesis, pues, del señor Law es la siguiente: la moneda crea riquezas. Cuanto más dinero posee un país, más rico es. De ahí que exalte las bondades del papel bancario. Pero, observa el autor, ¿acaso Law se pregunta qué le ocurre al corazón cuando debe soportar un excesivo aflujo de sangre?

A continuación estudia el pensamiento de otros economistas, sobre todo el del señor Keynes, de quien dice que se movió entre contradicciones, pasando de una postura a otra y de una idea a otra idea. Esta inestabilidad de criterio parece que afectó también su posición frente al fenómeno inflacionario.

En efecto, en ciertos pasajes de su obra sostiene, por ejemplo, la tesis de que mediante un proceso continuo de inflación, los gobiernos pueden confiscar, sin que nadie lo advierta, una parte importante de la riqueza de sus conciudadanos... No existe medio más sutil ni más seguro de cambiar el fundamento social que corrompiendo la moneda. El procedimiento utiliza destructivamente las fuerzas ocultas de la ley económica, y ello de modo tal que ni siquiera un hombre en un millón es capaz de advertirlo.

Lo anterior lo contradice el propio Keynes en otra buena parte de su obra, en la que se burla, —según Albert Despaux, citado por el autor— del oro, censura la deflación, niega el valor de la estabilización y en no pocos momentos adhiere a las doctrinas de la moneda fundente.

Más adelante estudia el autor muy pormenorizadamente los recursos de que puede disponerse para frenar un proceso inflacionario sin caer, desde luego, en la deflación. La terapéutica más común, y la que parece ser la más eficaz, se cifra en una sana y adecuada política de controles: control de precios,

en todos los campos, principiando por el de los alquileres; control de salarios, que es, según el autor, más importante aún que el de precios porque tiende a lograr la contracción, no del monto de gastos, sino del medio mismo de los gastos; el control de inversiones, que tiende a apartar los capitales de aquellas aplicaciones estériles o superfluas; y el control de cambios.

La imposibilidad de utilizar en estas páginas un espacio mayor, nos obliga a omitir la enunciación de los restantes aspectos y puntos de que trata este interesantísimo libro, cuya sagacidad en el análisis del secular problema es una invitación irresistible a volver sobre él en otra oportunidad.

JAIME DUARTE FRENCH

DETERMINACIONES DE LA JUNTA DIRECTIVA DEL BANCO DE LA REPUBLICA

RESOLUCION NUMERO 4 DE 1963

(febrero 6)

La Junta Directiva del Banco de la República,

de conformidad con lo dispuesto en el artículo 13 del decreto 234 de 1932 y las normas del decreto 756 de 1951,

RESUELVE:

Artículo 1º Las entidades bancarias deberán enviar al Banco de la República, a más tardar el día miércoles de cada semana, datos consolidados correspondientes al sábado anterior, sobre los siguientes renglones de su balance:

A.36:	Cartera total.
A.16 + A.17:	Inversiones voluntarias.
A.48 + A.49:	Deudores varios.
	Suma de los renglones anteriores.
B.1 + B.2 + B.3 + B.4:	Depósitos exigibles antes de 30 días.
B.40:	Depósitos a término.

Además información del exceso o defecto de encaje que tengan.

Las cifras de los datos anteriores deben suministrarse en miles.

Parágrafo. Los datos correspondientes a aquellas sucursales con las cuales sea imposible obtener co-

municación oportuna para verificar la consolidación semanal podrán referirse, en esos casos excepcionales, al sábado inmediatamente anterior al que se tiene en cuenta para producir la información del respectivo banco.

Artículo 2º El Banco de la República podrá suspender la utilización del cupo ordinario de redescuento a los bancos que no estén al día en el envío oportuno de estas informaciones.

RESOLUCION NUMERO 5 DE 1963

(febrero 6)

La Junta Directiva del Banco de la República,

en ejercicio de las atribuciones que le confiere el decreto legislativo 756 de 1951,

RESUELVE:

Artículo 1º Elévase el encaje bancario para las exigibilidades a la vista y antes de 30 días, en dos puntos así: uno el 23 de los corrientes y el otro el 16 de marzo próximo.

Artículo 2º Los bancos podrán invertir los dos puntos de encaje a que se refiere el artículo anterior en las siguientes operaciones de crédito efectuadas con posterioridad a la fecha de la presente resolución: