

REVISTA DEL BANCO DE LA REPUBLICA

BOGOTA, 20 DE JUNIO DE 1958

NOTAS EDITORIALES

LA SITUACION GENERAL

A principios de junio, el ministro de relaciones exteriores, doctor Carlos Sanz de Santamaría y el embajador de Colombia en Washington, doctor José Gutiérrez Gómez, firmaron con el Export and Import Bank y en virtud de las autorizaciones del decreto legislativo número 185 de 1958, el acuerdo por el cual dicha entidad bancaria concede a Colombia un empréstito por US \$ 78 millones, utilizable en doce meses a partir del presente de junio, por partes iguales, a un interés del 5% anual para los saldos pendientes y pagadero por semestres desde el 30 de diciembre venidero. El capital se amortizará en diez cuotas, comenzando el 30 de diciembre de 1961.

Es esta la culminación de uno de los objetivos que se propuso la misión enviada por Colombia a Washington a fines de marzo pasado, la cual, además, obtuvo de los bancos comerciales norteamericanos créditos por US \$ 25.464.000, cuyo reembolso principiará el próximo diciembre.

El acuerdo firmado con el Export and Import Bank expresa que el empréstito se dedicará a financiar la adquisición de bienes esenciales. En realidad, y tal es el raciocinio en que se fundamentó la solicitud, el país requería ayuda externa, no para nuevos planes o proyectos, sino para conservar siquiera el ritmo mínimo a que la economía puede reducirse sin grave quebranto.

El cuantioso servicio de la deuda comercial atrasada, así como la caída de los precios del

café y del volumen de las exportaciones, llevan al país a una situación muy precaria en materia de divisas, que, de no fortalecerse un poco con recursos de crédito externo, conduciría a la economía a un postramiento inmediato y a un proceso de descenso en el futuro próximo de incalculables consecuencias. El objetivo, entonces, ha sido el de compensar en parte ese menor ingreso de cambio, para mantener la actividad a un nivel que, aunque reducido, nos permita subsistir decorosamente sin menoscabar las bases que faciliten el rehabilitamiento futuro, cuando se superen las circunstancias presentes.

No significa esta adquisición, por tanto, ningún cambio en los derroteros de la política desarrollada hasta el momento. El país tendrá que prolongar la austeridad y la disciplina de los últimos meses, si quiere salir adelante de la dura prueba a que se está viendo sometido. A este respecto, en declaraciones publicadas en asocio del ministro de hacienda, dijimos lo siguiente:

“El nuevo ingreso de divisas por US \$ 78 millones, empréstito otorgado por el Export and Import Bank, así como los préstamos por US \$ 25 millones aprobados por los bancos comerciales norteamericanos, si bien constituyen una importante adición a nuestro presupuesto de divisas, no solucionan definitivamente las dificultades del país. Dada la fuerte disminución de los ingresos cambiarios por la difícil situación cafetera, de todos conocida, estos dólares solo permitirán mantener el abastecimiento nacional a un nivel moderado.

"No puede pensarse, pues, en un debilitamiento apresurado de las normas monetarias y cambiarias practicadas hasta ahora. Por tanto el gobierno y las autoridades monetarias continuarán firmemente sus esfuerzos para el logro de la estabilidad, y procurarán por todos los medios sostener el equilibrio entre los ingresos de una u otra fuente y los egresos, evitando, en lo posible, toda presión inflacionista.

"Este proceder no solo es lógico, sino que se infiere de los recientes compromisos internacionales. Como el público pudo leer en el contrato con el Export and Import Bank, para mantener la vigencia del empréstito los registros de importación no pueden sobrepasar un nivel de US \$ 28 millones mensuales. Siendo así que este guarismo representa el máximo de necesidades que podemos satisfacer de bienes foráneos, tendremos que adaptar la actividad económica del país al nivel que se derive de tal volumen de importaciones.

"Es conveniente tener presente que la acogida favorable dispensada a la petición de Colombia, por parte del Export and Import Bank y de los bancos comerciales norteamericanos, tuvo uno de sus primordiales fundamentos en la severa política económica que rige desde la reforma cambiaria de junio de 1957, y que el contrato presupone la continuación de esos mismos derroteros. En documentos que reposan en poder del Export and Import Bank, Colombia asegura el mantenimiento de esa política. Igualmente, para la renovación del apoyo del Fondo Monetario Internacional (Stand-by), las autoridades colombianas han comprometido su palabra de conservar la aludida línea de conducta.

"Lo anterior no significa, naturalmente, que se piense extremar las medidas de restricción. Únicamente se aplicarán en cuanto se consideren indispensables para estos propósitos y dentro de la agilidad que las circunstancias aconsejen. De todas maneras, habrá que seguir observando atenta y cuidadosamente la economía para actuar oportunamente, evitando cualquier desviación en uno u otro sentido, lo mismo una expansión inmoderada que cualquier receso peligroso".

De otro parte, la misión colombiana planteó ante las autoridades norteamericanas el

problema del café. Como muy bien lo expuso nuestro canciller, el café traspasa los linderos de lo simplemente económico para adquirir entidad política, y trasciende los marcos nacionales vinculando a su suerte un crecido número de países. La estabilidad y desarrollo de cada uno y de todos reposa sobre los precios y volumen de ventas de este producto. Siendo, además, los países cafeteros grandes consumidores de la producción norteamericana, y dependiendo este consumo de sus términos de intercambio, salta a la vista el interés común que liga fuertemente a las economías latinoamericanas y a la gran democracia del norte.

Afortunadamente, la gestión de la misión ha tenido buena acogida en principio, y el gobierno estadinense ha propiciado una reunión de las naciones caficultoras con sus representantes, a fin de estudiar el problema y buscarle solución apropiada.

EL COSTO DE LA VIDA

De acuerdo con el boletín de precios al consumidor en Bogotá, elaborado por el departamento administrativo nacional de estadística con base en el período julio 1954-junio 1955 como 100, el nivel correspondiente a familias de empleados pasó de 135.4 a 139.0 y el de familias de obreros de 141.9 a 144.3, con avances de 2.7% y 1.7%, en su orden.

LA SITUACION FISCAL

El déficit, que en febrero de este año subió a \$ 72.575.000, para el 31 de marzo pasado descendió a \$ 60.996.000, según el informe que del movimiento contable de la situación fiscal, presenta a la honorable junta de gobierno el señor contralor general de la nación; en la segunda fecha antes indicada, la tesorería de la república contaba con un total de fondos por \$ 123.616.000.

EL CAMBIO EXTERIOR

Concluye el mes de mayo con la cifra de US \$ 23.602.000, por compra de certificados, y con la de US \$ 28.780.000, referente a registros para ventas de cambio, movimientos que acumulan en los cinco primeros meses del año, US \$ 136.802.000 y US \$ 167.274.000.

respectivamente. En cuanto a los registros de importación oficiales y semioficiales, el total en el mes llegó a US \$ 3.767.000 y el monto a US \$ 19.786.000.

LA BANCA Y EL MERCADO MONETARIO

Los renglones que integran la cuenta de préstamos y descuentos del Banco de la República, se movieron de acuerdo con el siguiente pormenor: aumentaron **Bancos accionistas**, \$ 38.124.000; **Entidades oficiales**, \$ 3.776.000 y **Particulares**, \$ 30,803.000; disminuyeron **Bancos no accionistas**, \$ 2.742.000; **Damnificados de 1948**, \$ 546.000 y **Damnificados de 1956**, \$ 117.000, para un avance general de \$ 69.298.000.

En el cuadro que aparece en seguida, se enfrentan los dos últimos meses:

	(en miles de pesos)	
	1958	
	Abril	Mayo
Préstamos y descuentos a bancos accionistas	598.502	636.626
Descuentos a bancos accionistas para damnificados de 1948.....	6.933	6.387
Descuentos a bancos accionistas para damnificados de 1956.....	2.615	2.498
Préstamos y descuentos a bancos no accionistas.....	69.009	66.267
Descuentos a bancos no accionistas para damnificados de 1956.....	4.688	4.688
Préstamos a otras entidades oficiales	369.289	373.065
Préstamos y descuentos a particulares	652.318	683.121
Totales.....	1.703.354	1.772.652

En el rubro correspondiente a bancos accionistas —\$ 636.626.000—, la Caja Agraria entra con el 33.47%.

Las reservas de oro y divisas cerraron el mes con US \$ 114.976.000; los billetes del banco en circulación subieron a \$ 988.325.000 y los depósitos se situaron en \$ 1.254.615.000. Para la fecha de estas notas, día de la última confrontación semanal, los resultados vistos atrás, habían sufrido estas alteraciones:

Reservas de oro y divisas.....	US \$	110.705.000
Préstamos y descuentos.....	\$	1.828.325.000
Billetes en circulación.....	\$	1.017.684.000
Depósitos	\$	680.203.000

Puede en esta oportunidad señalarse alguna baja en los medios de pago, ya que la cifra de este mes descendió a \$ 2.851.733.000, sin contar en ella las imposiciones oficiales en el instituto emisor. Las recientes medidas sobre encaje —dos puntos más—, que entraron a regir el 14 y el 28 de mayo, fuera de otros factores negativos que se anunciaban en el panorama monetario, como la cuota del impuesto sobre la renta, casi se vieron compensados por la creación primaria de moneda, y quizá también por el consumo de parte de las reservas bancarias en el margen que excedían los mínimos requeridos.

Directamente y por compensación, fueron pagados cheques por \$ 5.953.194.000; los saldos en cuenta corriente exhibieron un promedio de \$ 2.079.767.000, mientras la velocidad concluyó en 3.43.

EL MERCADO BURSATIL

Leve recuperación, que se tradujo en \$ 503.000 de aumento en el total de las transacciones, se advierte en los negocios de bolsa en la capital; el movimiento definitivo, \$ 18.220.000, augura para meses venideros un positivo interés por esta clase de operaciones. El índice mensual de precios de las acciones subió a 190.0 y el de papeles de renta fija bajó a 115.4.

EL PETROLEO

Con la producción de 3.885.000 barriles en mayo, suben a 19.102.000 los que se han obtenido en el transcurso del presente año, según datos de las diversas concesiones que operan en el país.

LA PROPIEDAD RAIZ

Descendió el movimiento de compraventas en el país, respecto a abril, en \$ 1.676.000, mientras los presupuestos para nuevas edificaciones se recuperaron en \$ 5.963.000, sobre el mismo lapso.

Por su parte, Bogotá, Cali y Medellín, ciudades índices de estas actividades, variaron los totales, de uno a otro mes, en la proporción que indican las cifras siguientes.

TRANSACCIONES

	Bogotá	Cali	Medellín
1958—Mayo	\$ 16.658.000	10.202.000	10.642.000
Abril	17.441.000	7.859.000	15.725.000
Enero a mayo..	79.346.000	51.885.000	65.150.000
1957—Mayo	26.484.000	9.839.000	10.235.000
Enero a mayo..	106.028.000	59.339.000	54.429.000

EDIFICACIONES

1958—Mayo	\$ 11.652.000	2.498.000	4.263.000
Abril	9.793.000	4.221.000	4.400.000
Enero a mayo..	48.785.000	17.955.000	21.042.000
1957—Mayo	10.076.000	4.716.000	3.333.000
Enero a mayo..	69.265.000	23.204.000	19.959.000

EL CAFE

Dentro del normal movimiento de oferta y demanda, el producto colombiano se expendía en Nueva York a 53½ centavos de dólar la libra.

Por otra parte, en el puerto de Girardot continúan en vigor los precios de \$ 450 y \$ 460 para el pergamino corriente, por parte de los exportadores particulares y de la Federación Nacional de Cafeteros.

Con vivo interés y natural expectativa, se aguardan las conclusiones a que lleguen los representantes de países productores y consumidores de café, actualmente reunidos en Washington.

Las cifras que a continuación aparecen expresan el movimiento del grano hacia los puertos de embarque y la exportación a los mercados extranjeros:

MOVILIZACION

Sacos de 60 kilos

1958—Mayo	300.646
Abril	336.755
Enero a mayo.....	1.813.563
1957—Mayo	323.580
Enero a mayo.....	1.618.666

DETALLE DE LA MOVILIZACION

Mayo de 1958:

Vía Atlántico	62.218
Vía Pacífico	238.428
Vía Maracaibo

EXPORTACION

Sacos de 60 kilos

1958—Mayo	331.293
Abril	334.364
Enero a mayo.....	1.835.349
1957—Mayo	273.818
Enero a mayo.....	1.727.348

DETALLE DE LA EXPORTACION

Mayo de 1958:

Para los Estados Unidos...	264.927
Para el Canadá.....	4.288
Para Europa y otras partes.	62.078

LA FERIA DE GIRARDOT

Otro evento más, cuyo rendimiento económico y volumen de ventas puede calificarse de normal, pese a que comparado con el de diciembre último arroja guarismos algo inferiores, se llevó a cabo del 5 al 10 del presente mes en el puerto de Girardot.

De acuerdo con el pormenorizado informe que los habituales observadores del Banco han rendido sobre las distintas fases de la feria, se comprueba otra vez que los departamentos del Huila, Tolima, Caldas y Cundinamarca, continúan siendo los principales abastecedores de ganado vacuno del certamen.

Otras informaciones estadísticas de interés, corren publicadas en páginas interiores de este mismo número; transcribimos aquí únicamente la síntesis del movimiento general, del cual cabe destacar el porcentaje de ventas, que ascendió a 94.6 del número de cabezas entradas.

GANADOS	No. de cabezas	Valor
	vendidas	\$
Vacuno de alta selección.....	63	82.650.00
Vacuno de selección (cruzado)..	5.640	3.223.770.00
Vacuno criollo	1.826	778.147.00
Caballar	643	294.943.00
Mular	682	384.890.00
Asnal	30	3.181.00
Porcino	110	23.690.00
Caprino	14	839.00
Totales.....	9.008	4.792.110.00

EL MERCADO DE CAFE EN NUEVA YORK

Mayo 5-29 de 1958

A paso tardo se movieron en Nueva York las operaciones futuras durante la primera de estas semanas. El volumen del contrato brasilero ("B") llegó a 74.750 sacos después de los 137.250 negociados en el ejercicio precedente. El de suaves ("M") bajó a 38.000 contra 62.000 sacos, en el mismo orden. No obstante algunas reacciones fortuitas, el contrato "B" manifestó visible decadencia perdiendo por fin 65-92 puntos. Los precios del contrato "M" también propendían a la baja y sufrieron menoscabos de 35-80 puntos. Noticias llegadas del Brasil revelaban que esa nación había acordado con Polonia y Checoslovaquia un trueque de 400.000 sacos de su café por catorce barcos de 5.000-6.000 toneladas y 27.000 toneladas de rieles de acero.

Actividad harto mayor desplegaron los tratos opcionales de la segunda semana. Las ventas del contrato "B" ascendieron a 185.250 sacos y las del "M" a 93.500. Los precios de uno y otro acusaron tendencias irregulares. El "B" quedó entre 46 puntos menos y 42 más y el "M" con 40 puntos favorables y hasta 90 adversos. El Instituto Cafetero del Brasil confirmó el hecho de que Turquía estaba gestionando una gruesa compra; y según otras fuentes se trataba de 200.000 sacos.

El mercado a término continuó vigoroso en la tercera semana de mayo. 177.250 sacos fueron vendidos en el contrato "B" y en el "M" 90.750. La nueva demanda para posiciones remotas ayudó a consolidar los precios del contrato "B" que cerró con avances de 129-140 puntos. Igual rumbo tomó el "M" desde que el gobierno colombiano suspendió y restableció luego las licencias de veintitrés exportadores para vender a un precio inferior al mínimo de US \$ 81.00 el saco. Este último contrato concluyó por subir 105-135 puntos. La vigésima séptima conferencia anual de la Asociación Cafetera del Pacífico reunida en Pebble Beach el 20 de mayo, ratificó la oposición de esa entidad a toda ingerencia gubernamental en el libre movimiento del grano que producen los países del litoral pacífico.

En la última semana del período, reducida a cuatro días laborables por la fiesta del viernes, mermó el volumen comercial, traspasando el contrato "B"

121.000 y el "M" 55.750 sacos. El delegado del Brasil al comité del pacto de México declaró que su patria guardaría la norma de apoyo al mercado y retención de cuotas después del 30 de junio, fecha final señalada el pasado octubre en Ciudad de México. Los precios opcionales de ambos contratos fluctuaron de modo irregular, pero el anuncio de un empréstito estadinense para Colombia concurrió a estabilizar el "M". Al cerrarse el jueves las operaciones el contrato "B" liquidó bajas semanales de 10-93 puntos y el "M" de 5 malos a 65 buenos.

En todo el mes de mayo traspasó el contrato "B" 627.750 sacos por comparar con los 588.500 de abril y el "M" 272.750 contra 227.750, respectivamente.

Al fin de cada una de las semanas que estudiamos, los precios del mercado de futuros fueron estos:

CONTRATO "B"

	Mayo	Mayo	Mayo	Mayo
	9	16	23	29
Mayo, 1958..	51.96	51.50
Julio, 1958..	47.80	47.50-47.55	48.90-48.95	48.50
Septiembre, 1958..	45.00	44.81	46.10	46.00
Diciembre, 1958..	43.45	43.56	44.90-44.95	44.15-44.25
Marzo, 1959..	41.83	42.21	43.60	42.70
Mayo, 1959..	40.73	41.15	42.46	41.53

CONTRATO "M"

Mayo, 1958..	54.55	54.95
Julio, 1958..	50.90	51.00	52.05	52.70
Septiembre 1958..	48.85	48.55	49.65	50.30
Diciembre, 1958..	46.80	46.15	47.45	47.40
Marzo, 1959..	45.65	44.75	46.10	46.05
Mayo, 1959..	43.75	44.95	44.90

El nivel de precios de los dos contratos opcionales durante el período, fue:

CONTRATO "B"

		Máximo	Mínimo
Mayo, 1958.....		52.90	48.65
Julio, 1958.....		49.00	46.90
Septiembre, 1958.....		46.50	44.20
Diciembre, 1958.....		45.00	42.75
Marzo, 1959.....		43.55	41.45
Mayo, 1959.....		42.35	40.50

CONTRATO "M"

Mayo, 1958.....		56.15	53.80
Julio, 1958.....		53.15	49.90
Septiembre, 1958.....		50.55	48.00
Diciembre, 1958.....		48.00	46.00
Marzo, 1959.....		46.35	44.75
Mayo, 1959.....		45.25	44.50

Los precios publicados del mercado de existencias fueron los siguientes:

	(centavos por libra)	
	1958	
	Mayo 29	Mayo 2
Brasil:		
Santos, tipo 4.....	49.00	52.00
Paraná, tipo 4.....	48.00	51.00
Colombia:		
Armenia	54.50	54.50
Medellín	54.50	54.50
Manizales	54.50	54.50
República Dominicana:		
Lavado	50.00	50.00
El Salvador:		
Lavado	52.50	52.50
Venezuela:		
Maracaibo, lavado.....	52.50	52.50
Táchira, lavado.....	53.00	53.00
México:		
Coatepec	52.75	52.75
Africa Occidental Portuguesa:		
Ambriz de primera.....	42.75	42.75
Ambriz de segunda.....	42.75	42.75
Africa Occidental Francesa:		
Costa de Marfil.....	37.50	37.50
Uganda	40.00	40.00
Moka	54.00	54.00
Etiopía:		
Abisinia	44.50	44.50

ESTADÍSTICA

(en sacos de 132 libras)

ARRIBOS A LOS ESTADOS UNIDOS

	Del Brasil	De otros	Total
Mayo..... 1958.....	829.030	1.182.200	2.011.230
Mayo..... 1957.....	581.744	849.107	1.430.851
Julio-mayo 1958.....	7.014.661	9.933.953	16.948.614
Julio-mayo 1957.....	8.996.496	8.514.886	17.511.382

ENTREGAS A LOS ESTADOS UNIDOS

	Del Brasil	De otros	Total
Mayo..... 1958.....	687.880	1.162.225	1.850.105
Mayo..... 1957.....	547.020	906.087	1.453.107
Julio-mayo 1958.....	6.856.931	10.035.389	16.892.320
Julio-mayo 1957.....	8.883.864	8.508.027	17.391.891

EXISTENCIA VISIBLE EN LOS ESTADOS UNIDOS

	1958		1957
	Junio 1o.	Mayo 1o.	Junio 1o.
En Nueva York-Brasil...	433.424	287.268	355.607
En Nueva Orleans-Brasil.	15.314	20.320	27.720
En U. S. otras partes...	533.385	513.410	606.079
A flote del Brasil.....	557.900	459.600	348.300
Totales.....	1.540.023	1.280.598	1.337.706

CAFE EXPORTADO

	MAYO		JULIO - MAYO	
	1958	1957	1958	1957
Del Brasil:				
a Estados Unidos.	905.000	529.000	7.483.000	8.858.000
a Europa	374.000	322.000	4.008.000	4.705.000
a otras partes....	59.000	84.000	522.000	856.000
Totales.....	1.338.000	935.000	12.013.000	14.419.000
De Colombia:				
a Estados Unidos.	265.511	229.162	3.828.225	3.359.868
a Europa	60.733	38.863	706.174	488.845
a otras partes....	5.632	5.793	91.301	135.336
Totales.....	331.876	273.818	4.625.700	3.984.049

NOTA: Las opiniones y estadísticas publicadas en este artículo fueron obtenidas en fuentes que consideramos fidedignas, pero no podemos asumir responsabilidad sobre su exactitud.

LA IMPORTANCIA DE LA INVESTIGACION APLICADA AL DESARROLLO DE LA INDUSTRIA NACIONAL

POR OLIVERIO PHILLIPS M.

(Especial para la Revista del Banco de la República)

Es evidente la importancia que la investigación científica ha tenido en las modernas comodidades que disfrutamos, muchas de ellas desconocidas a principios del siglo. Por tanto, es lógico que con frecuencia se haya querido determinar la relación entre tal investigación, el nivel de vida actual en los países desarrollados y el posible efecto que ten-

ga en aquellos que comúnmente se denominan "sub-desarrollados".

Es difícil concretar en pocos términos la medida del progreso de una nación. Sin embargo, si limitamos el progreso al logrado en la industria, es posible expresarlo como la introducción de productos

o procesos nuevos que tengan como consecuencia el desarrollo industrial. Es así posible determinar la influencia o correlación entre la investigación y el adelanto industrial.

En países como los Estados Unidos, Inglaterra, Alemania y otros, las industrias en que el esfuerzo investigativo ha sido mayor son las que se han desarrollado en más alto grado. Así, por ejemplo, en los Estados Unidos la industria química, la eléctrica y la aviación, que se preocupan por desarrollar nuevos procesos y tecnología original, son las que presentan una tasa de crecimiento mayor. De igual manera, en Alemania la industria de productos orgánicos tales como colorantes, drogas y plásticos, caracterizada por sus gigantescos laboratorios de investigación, ha dirigido desde comienzos del siglo el desarrollo en este importante campo. Otras industrias como las de alimentos, minería y ciertos textiles, tan solo se les ha acordado por años un bajo esfuerzo investigativo, y por tanto, su desenvolvimiento ha sido escaso.

La importancia de la investigación en países desarrollados se puede establecer considerando la inversión en este sector y su relación a los ingresos de las industrias que la realizan. En los Estados Unidos, según las estadísticas de la National Research Foundation para el año de 1953, pasan de 5.000 millones los dólares invertidos en ellas. Estas se distribuyen entre los diferentes campos científicos del siguiente modo:

Ingeniería	25%
Química	28%
Física	25%
Otros	22%

Es de interés anotar que aproximadamente el 75% de los institutos y laboratorios comerciales con fines investigativos fueron fundados después de 1940. Gran parte de este desarrollo en los Estados Unidos se debió sin lugar a duda a las necesidades de la defensa nacional. Así, el 65% de la investigación efectuada en institutos especializados durante el año de 1953 correspondió a contratos con el gobierno.

La investigación entre los diversos centros de estudio se distribuyó del siguiente modo:

Industrias	72%
Agencias federales	18%
Universidades	9%
Academias y fundaciones.....	1%

Estos datos nos indican que la investigación industrial representa el porcentaje mayor en una economía similar a la de los Estados Unidos.

Como se indicó anteriormente, otra medida de la importancia de la investigación sería la relación entre su costo y las ventas. Así, en el año de 1957 encontramos que la industria química utilizaba el 3.8% de sus ventas para realizar investigación básica y aplicada. Industrias más especializadas como la farmacéutica llegaron a utilizar el 5.2% de sus ventas para este fin. Una distribución similar encontramos en países de Europa como Alemania, donde se destina el 3% del ingreso industrial a la investigación aplicada. Estos países se caracterizan por la importancia de los centros oficiales de investigación, ya que estos representan más del 70% del esfuerzo investigativo total.

Los resultados de la investigación han sido obvios; productos como el nylon, la televisión, los plásticos no existirían hoy día si no se hubiera dedicado para este fin un esfuerzo económico de aquella magnitud.

Si consideramos la importancia de la investigación en nuestro país hallaremos que, a excepción de unas pocas universidades y organizaciones agrícolas, no se lleva a cabo un estudio centralizado de nuestros problemas técnicos en la agricultura y la industria. Desafortunadamente no existen estadísticas sobre inversiones en el campo de la investigación.

Frecuentemente se menciona el hecho de que en países como el nuestro, con recursos limitados, no se debe realizar investigación extensiva, ya que esta requiere altas sumas de dinero. Se indica que únicamente debemos limitarnos a copiar los adelantos de otros países más avanzados, importando por períodos cortos si es del caso técnicos que han de resolver nuestros problemas. Este procedimiento, desgraciadamente muy común en nuestro medio, trae consigo múltiples desventajas y en muchos casos perjuicios y desengaños.

La tesis de imitación indiscriminada es falaz; nuestro medio y condiciones no siempre exigen soluciones equivalentes a las de otros países más avanzados técnicamente. No es posible extrapolar métodos utilizados en medios económicos diferentes donde se tiene toda clase de facilidades, e implantarlos en un país de transportes deficientes y recursos limitados. Además, es imposible que en pe-

riodos de pocos días sea posible adaptar técnicos extranjeros a un medio con el cual no están familiarizados.

Es así necesaria la investigación y estudio de nuestros problemas por personas que no solo cuenten con la preparación profesional adecuada sino que estén al tanto de nuestra actualidad económica y social. Es de gran importancia preparar en el país profesionales que conozcan nuestras condiciones y necesidades y estén capacitados para dar soluciones técnicamente aceptables. Esto requiere una labor de preparación en las aulas universitarias que dé a nuestros estudiantes una visión más amplia de los problemas nacionales, para lo cual ha de procurarse estrecho contacto entre la universidad, la industria y la agricultura.

La necesidad de las investigaciones aplicadas a nuestros problemas generales se hace evidente al considerar los requerimientos de la agricultura y la industria del país.

Este posee enormes riquezas naturales que aún no han sido explotadas. Podemos mencionar entre ellas las reservas agrícolas. Hay que estudiar las necesidades de nuestros suelos y las condiciones de fertilización que nos lleven a rendimientos económicos en las cosechas. La mayor parte de los cultivos de Colombia presentan rendimientos tres a cuatro veces menores que los de países como el Brasil o la Argentina, según estadísticas publicadas por la F.A.O. Urge extender el conocimiento de los medios para aumentar esos rendimientos y para que la producción se realice en condiciones que reduzcan su costo. Nuestras cosechas agrícolas, por otra parte, son exiguas en comparación a nuestras necesidades nutritivas, y nos vemos frecuentemente en la necesidad de importar alimentos con la consiguiente fuga de divisas que deberían utilizarse en nuestro desarrollo económico. Faltan estadísticas y estudios generales sobre mecanización agrícola. Importamos centenares de millones de pesos en maquinaria agrícola sin que se haya hecho una investigación exhaustiva sobre las necesidades actuales y los tipos de maquinaria que den el mayor rendimiento a nuestros campesinos. Es necesario dar a estos los medios para una explotación eficiente de la tierra, ya que en su mayor parte los implementos son los mismos que han usado desde hace varios siglos. Debemos adaptar el equipo agrícola de países más desarrollados para poder venderlo en condiciones económicas que permitan su utilización por los agricultores no favorecidos con ingresos comparables a los de esos países.

Nuestra industria de frutas, a excepción del bano y otras pocas, lo mismo que el cacao no ha sido tecnificada aún. Así, podemos observar cómo en los períodos de cosechas se desperdicia la mayor parte de ellas, ya que no hay manera de almacenarlas. Este renglón, que ha sido de gran importancia en el desarrollo económico de otros países tropicales, ha interesado con frecuencia el capital extranjero. Sin embargo, la falta de un estudio completo sobre nuestras existencias y variedades, así como ciertos problemas de carácter técnico no resueltos aún, han impedido su desarrollo.

Tenemos también grandes riquezas madereras que podrían ser una fuente de pulpa para la fabricación de celulosa, papel u otros productos de la industria química, tales como la acetona, el metanol y el ácido acético. De igual manera, nuestras fibras nativas no han sido estudiadas con el objeto de tecnificar su producción.

Tenemos recursos en minerales como el cobre, azufre, mercurio, berilio, arsénico, bario y muchos otros sin que aún se hayan realizado estudios sobre sus posibilidades de explotación y producción. A excepción del hierro y el carbón, no existe en el país una producción tecnificada. Es cierto que en este caso se revela el alto costo de la investigación, ya que estudios de prospectación cuestan en general centenares de miles de pesos, aunque debemos tener en cuenta que las ventajas obtenidas serán varias veces mayores.

Si consideramos la industria nacional en conjunto, observamos que buena parte de su capacidad es muy reducida, por lo cual se le presentan problemas típicos. Muchas empresas dependen de la importación de materia prima, sin que se hayan estudiado las posibilidades de elaborar esta en el país.

En el campo industrial hallaremos pues la mayor necesidad para la investigación aplicada. A excepción de la industria de capital mayor no existen departamentos técnicos que permitan el estudio individual de los problemas técnico-económicos de la producción. Varias industrias trabajan a eficiencias reducidas por carecer de facilidades y de personal para realizar el estudio de los problemas que se les presentan.

Hemos esbozado varias de las dificultades que se ofrecen actualmente en el desarrollo de la agricultura y la industria, que pueden ser resueltas en gran parte si se lleva a cabo un esfuerzo nacional centralizado hacia la investigación de ellas y hacia su so-

lución técnica. Por mala fortuna en lo referente a la industrialización de nuestros recursos minerales y agrícolas no hemos alcanzado un desarrollo favorable. Esto se debe exclusivamente a la falta de una entidad que con visión nacional inicie la investigación de estos problemas técnicos para darles solución práctica. Especialmente en una situación económica como la actual se hace imperativo que nuestros esfuerzos se realicen con la mayor eficiencia posible. Uno de los factores decisivos para la reducción de los costos de producción será el de una mayor productividad, tanto en la industria como en la agricultura, lo que es posible con el estudio técnico de nuestros sistemas de trabajo.

Teniendo en cuenta estas consideraciones, tres de las entidades de mayor importancia nacional, el Banco de la República, la Caja de Crédito Agrario y la Federación Nacional de Cafeteros, se han reunido para la realización del Instituto de Investigaciones Tecnológicas. Esta entidad, cuyo objeto principal es

el desarrollo de la investigación aplicada en el campo agroindustrial puede prestar al país valiosa ayuda concentrando en un solo sitio la solución de los problemas técnicos nacionales. Es necesario vincular esta joven entidad a nuestros profesionales y en especial a aquellos que hayan obtenido preparación extensiva en otros países donde la investigación científica ha demostrado sus ventajas en lo relativo al aprovechamiento más efectivo de los recursos nacionales. Una entidad de este género estará también en condiciones de hacer conocer a nuestros industriales nuevas técnicas cuyo estudio es imposible de realizar por entidades individuales que no cuentan con personal especializado ni medios suficientes.

Es de esperar que el Instituto de Investigaciones Tecnológicas sirva de núcleo a la futura entidad de investigación nacional que tanto necesita Colombia, para llevar a los agricultores e industriales los adelantos de otras naciones más avanzadas, modificándolos si es necesario y aplicándolos a la solución de nuestros problemas y necesidades.

MOVIMIENTO DE LOS PRECIOS AL POR MAYOR DEL COMERCIO EN GENERAL EN EL PAIS DURANTE EL PERIODO 1956-1957

POR LEONIDAS ACEVEDO PIÑEROS

(Especial para la Revista del Banco de la República)

El siguiente análisis del movimiento de los precios al por mayor cubre una muestra de 269 ítems, reunidos en 42 subgrupos, que a su vez forman 9 grupos y un índice total. Para hacer esta descripción se ha elaborado el cuadro 1 que exhibe las variaciones porcentuales por semestre, para los subgrupos, grupos e índice total; las cuatro primeras columnas se refieren a las variaciones ocurridas cada semestre, la quinta, muestra la variación total en los dos años, y la última, la variación promedio mensual.

Productos alimenticios. Consta este grupo de 51 artículos condensados en 9 subgrupos y se caracteriza por presentar variaciones estacionales más altas en el primer semestre de cada año, circunstancia que se explica por coincidir con la época de siembras. Durante el tiempo reseñado, es notoria

el alza del 19% para el primer semestre de 1957, controlada ya para el segundo, pero a los niveles de precio ya alcanzados; por ello ese lapso de los últimos seis meses de 1957 solamente registra una variación del 3%.

Los subgrupos que presentan mayor variación son: Pescado y preparados, azúcar y preparados y Alimentos diversos; para el primero, las sardinas, como artículo de importación en gran parte, explica su variación por las sucesivas restricciones a que ha sido sometida su importación. El segundo subgrupo, formado por el azúcar y la panela, es el que presenta la mayor variación, o sea un 126% en los dos años; la industria panelera, todavía rudimentaria, ha venido decayendo día por día; en la azucarera, debido al gran volumen exportado durante el año 1957, se produjo una fuerte escasez para

el consumo interno, lo cual motivó la subida de precios; asimismo, para compensar este déficit absorbió en gran parte la materia prima dedicada a la producción de panela, ocasionando mayor elevación de precios en esta última. El tercero, formado por la manteca vegetal y la de cerdo, presenta una variación del 57% entre junio de 1956 y junio de 1957, y para el segundo semestre de este último año baja 11%. Los sucesivos cambios en las tasas de importación por una parte, y el desconcierto de

precios que produce una devaluación, explican estas variaciones tan contradictorias. Otras bajas notables pueden observarse en algunos subgrupos; para el de Cereales y preparados en el período junio a diciembre de 1957 hay un descenso de 4%, ocasionado por los menores precios del arroz, el maíz y la harina de trigo. Para Frutas y legumbres hay un 5% de junio a diciembre de 1956, ocasionado por las naranjas, la papa, los frijoles, la arveja y el almidón.

CUADRO 1
VARIACIONES PORCENTUALES

	Dic. 1955 a junio 1956	Junio 1956 a Dic. 1956	Dic. 1956 a Junio 1957	Junio 1957 a Dic. 1957	Dic. 1955 a Dic. 1957	Porcentaje promedio de variación mensual
PRODUCTOS ALIMENTICIOS	9	6	19	3	41	2
Animales vivos	— 1	4	16	10	31	1
Carnes y preparados	— 1	6	11	6	23	1
Leche y huevos	— 1	12	4	11	27	1
Pescado y preparados	6	26	11	8	60	3
Cereales y preparados	13	12	21	— 4	46	2
Frutas y legumbres	13	— 5	20	3	32	1
Azúcar y preparados	7	15	66	11	126	5
Café y cacao	17	9	8	9	49	2
Alimentos diversos	3	27	31	—11	53	2
BEBIDAS Y TABACO	7	— 1	5	8	20	1
Bebidas	1	1	8	10	21	1
Tabaco y manufacturas	11	— 2	4	6	19	1
MATERIAS PRIMAS NO COMBUSTIBLES	6	10	12	12	47	2
Cueros sin curtir	2	8	28	8	52	2
Semillas oleaginosas	7	12	15	12	55	2
Caucho en bruto	5	— 7	11	37	49	2
Maderas en bruto	2	4	4	17	28	1
Fibras textiles	—	8	11	37	66	3
Minerales en bruto	6	—	8	9	25	1
Minerales metálicos	17	45	16	—20	57	2
COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	8	12	36	7	75	3
Combustibles y lubricantes	8	12	36	7	75	3
ACEITES Y GRASAS VEGETALES Y ANIMALES	14	10	35	15	94	4
Aceites y grasas vegetales y animales	14	10	35	15	94	4
PRODUCTOS QUIMICOS	8	11	17	14	61	3
Compuestos químicos	10	12	16	11	59	3
Colorantes y curtiembres	23	—	18	15	68	3
Productos farmacéuticos	3	12	17	19	61	3
Perfumería y tocador	11	16	15	5	56	2
Abonos manufacturados	3	— 3	11	58	75	3
Explosivos y diversos	8	11	21	9	59	3
ARTICULOS MANUFACTURADOS	6	9	24	12	60	3
Manufacturas de cuero	16	3	6	14	45	2
Manufacturas de caucho	11	—	45	—	61	3
Manufacturas de madera	— 8	3	4	7	7	—
Manufacturas de papel	6	19	29	5	72	3
Hilazas y tejidos	2	7	29	17	52	2
Manufacturas de minerales no metálicos	5	11	11	3	34	1
Manufacturas de metales comunes	17	8	28	18	90	4
Metales manufacturados	7	10	30	13	73	3
MAQUINARIA Y EQUIPO DE TRANSPORTE	11	10	14	12	55	2
Maquinaria no eléctrica	8	6	9	15	44	2
Maquinaria eléctrica	13	10	26	11	74	3
Material de transporte	15	20	14	4	62	3
ARTICULOS MANUFACTURADOS VARIOS	8	7	14	7	41	2
Artículos prefabricados	8	18	18	— 4	45	2
Muebles	—	7	8	11	27	1
Vestuario	8	1	9	10	30	1
Calzado	9	6	10	9	39	2
Manufacturados diversos	12	16	31	3	75	3
INDICE TOTAL	8	8	19	9	52	2

Bebidas y tabaco. Este grupo está formado por dos subgrupos y 14 artículos, entre los cuales el cigarrillo extranjero y el whisky son los únicos importados; la variación total de este grupo es del

20%, y es la menor de todos los grupos. Las variaciones más sobresalientes las presentan los siguientes artículos: coca-cola 33%, whisky 32%, cigarrillo nacional 23%, y extranjero 39%.

Materias primas no combustibles. Este grupo, compuesto por 7 subgrupos que contienen 15 artículos, presenta una variación total del 47%; los subgrupos más afectados, cueros sin curtir, semillas oleaginosas, fibras textiles y minerales metálicos, tienen su origen en los siguientes artículos: cuero de res fresco 57%, semilla de higuera 48%, lana lavada 72%, algodón en rama extranjero 112%, y la plata con 89%; como puede apreciarse, los renglones son de procedencia extranjera. Puede observarse también un descenso del 7% en el segundo semestre de 1956 en el caucho en bruto, y otro del 20% para el subgrupo de minerales metálicos (plata y platino) en el segundo semestre de 1957; la baja del platino es consecuencia de que su mercado en Colombia está regido por el de Nueva York, en el cual se presentó una mayor oferta de este mineral, ocasionando lógicamente la baja del precio. La baja de la plata obedece a la fijación de precios máximos para la venta, inferiores a los que regían para el mes de junio de 1957.

Combustibles y lubricantes. Con una variación total del 75% se presenta este grupo, que está formado por 13 artículos; ocupa el segundo puesto dentro de los grupos más afectados por la devaluación monetaria. Se hacen notorios por sus variaciones los siguientes artículos: petróleo crudo 147%, fuel oil 63%, gasolina, 48%, kerosene 105%, gas oil 113%, aceite lubricante industrial y automotor con 103% y 80% respectivamente, vaselina 136% y parafina 78%.

Aceites y grasas vegetales y animales. Cuatro artículos componen este grupo, los cuales ofrecen las mayores variaciones de todo el índice, comoquiera que todos son de importación. La variación de cada uno de estos artículos es la siguiente: aceite de linaza 55%, sebo de res 129%, aceite de olivas 110% y aceite de ricino 77%. El porcentaje de variación de este grupo, es de 94%, la más alta cifra registrada en el período reseñado.

Productos químicos. El grupo de Productos químicos presenta una variación total del 61%; la muestra se compone de 6 subgrupos que contienen 55 artículos, el 50% de los cuales es de importación. Los subgrupos colorantes y curtiembres, productos farmacéuticos y abonos manufacturados denotan las mayores variaciones en los siguientes artículos: pinturas 86%, vacuna tifoparatifoidea 80%, penicilina 70%, estreptomina 74%, pentotal sódico 53%, coramina 85%, aceite de hígado de bacalao 116%, alka-seltzer 77%, gluconato de cal-

cio 69%, zonite 137%, esparadrado 91%, y nifoskal 76%.

Artículos manufacturados. Contiene este grupo 68 artículos que forman 8 subgrupos; con una variación total del 60%, muestra los cambios más notables en los siguientes subgrupos: manufacturas de papel, manufactura de metales comunes y metales manufacturados; los artículos de mayor variación presentan las cifras siguientes: papel aéreo 110%, papel bond 94%, papel manifold 94%, cartulina 74%, papel carbón 70%, hierro redondo 124%, hierro en 'T' 114%, hojalata 68%, alambre liso 113%, tubería de hierro 114%, plomo 78%, teja de zinc 96%, tapas corona 72%, alambre de púas 124%, puntilla 92%, azadones 87%, y machetes 105%. Solamente el subgrupo de manufacturas de madera entre diciembre de 1955 y junio de 1956, presenta una baja del 8% en el artículo listón machihembrado.

Maquinaria y equipo de transporte. Consta el grupo de 20 artículos reunidos en 3 subgrupos; la variación total del 55%, relativamente baja, se explica porque desde mayo de 1957 los índices solamente se refieren a implementos agrícolas y maquinaria eléctrica, sin tener en cuenta vehículos automotores, pues desde esa fecha fue prohibida su importación. Las mayores variaciones las presentan: motores de gasolina 90%, máquinas de coser 80%, bombillas 82%, radios 82%, cordón para instalaciones eléctricas 101%, y bicicletas 67%.

Artículos manufacturados varios. Este grupo, formado por 29 artículos de fabricación nacional distribuidos en 5 subgrupos, presenta una variación total del 41%; con excepción de unos pocos, estos artículos ofrecen variaciones normales de precios. Los que denotan mayores cambios son: inodoros 56%, espermas 85%, cepillos para dientes 60%, lápices 54%, y tinta 123%.

Hecha mención de las fluctuaciones más acentuadas, es conveniente también nombrar aquellos artículos que han experimentado variaciones de precio moderadas y que son los siguientes: carne de res 12%, leche cruda 14%, harina de trigo nacional y extranjera 15% y 6% respectivamente, pan 19%, frijoles 17%, lechugas 20%, almidón de yuca 6%, cervezas 14%, aguardiente 14%, ron 8%, tabaco en rama 13%, caucho nacional 8%, sal 12%, piedra para cimientos 20%, platino 5%, energía eléctrica 5%, ácido clorhídrico 15%, soda cáustica 19%, mercuriocromo 2%, listón machihembrado 5%, hilos de

algodón 18%, costales de fique 6%, seda fría 11%, arados 15%, cultivadoras 8%, camisas para hombre 12%, alpargatas 10%. En general, los artículos que solo han variado hasta un 20% en sus precios, representan dentro del total un 14,5%. En el cuadro 2 y en la gráfica correspondiente se pueden apreciar mejor los porcentajes de variación de precios, tanto por grupos como por artículos; este cuadro de agrupación de frecuencias, distribuido por grupos y total, muestra los porcentajes de aumento de precio por escalas de 10 en 10, con relación al total de artículos; la última columna hace relación

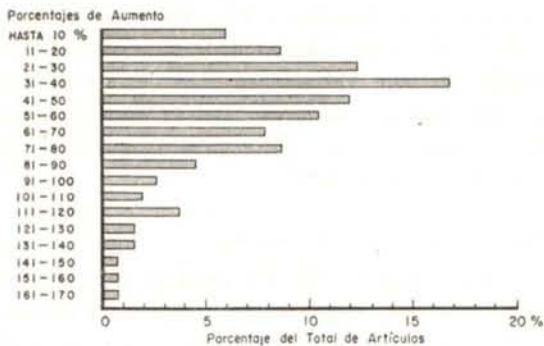
al total de artículos, medido en porcentajes. La escala de frecuencias y esta última columna han servido de base para el gráfico correspondiente; de acuerdo con este, el 16.7% de los artículos (el porcentaje más alto) tuvo una variación de precio entre el 31% y el 40%. Reduciendo un poco más estas cifras se podrá observar que más de la mitad de los artículos, (55%) tuvieron una elevación de precios hasta un máximo del 50%; entre el 51 y el 100% de alza de precios están comprendidos el 33.9% de los artículos, y el resto, o sea el 10.7%, variaron de precio entre el 100 y 170% de precio.

CUADRO 2

PORCENTAJES DE AUMENTO POR ARTICULOS

PORCENTAJES DE AUMENTO	Alimentos	Bebidas y tabaco	Materias primas	Combustibles y lubricantes	Aceites y grasas	Productos químicos	Artículos manufacturados	Maquinaria y equipo de transporte	Manufacturas varios	Total de artículos	Porcentaje del total de artículos
Hasta 10%.....	3	4	2	1	..	1	2	1	2	16	5.9
11 a 20.....	3	3	2	2	4	1	3	23	8.6
21 a 30.....	6	4	2	1	..	7	7	3	3	33	12.3
31 a 40.....	6	3	2	1	..	7	11	4	8	45	16.7
41 a 50.....	7	..	1	1	..	6	9	2	7	32	11.9
51 a 60.....	6	..	2	..	1	7	7	1	3	28	10.4
61 a 70.....	6	..	2	2	..	5	6	1	1	21	7.8
71 a 80.....	2	..	2	1	1	9	6	2	..	23	8.6
81 a 90.....	1	..	1	1	..	3	2	3	1	12	4.5
91 a 100.....	2	4	1	..	7	2.6
101 a 110.....	2	..	1	2	5	1.9
111 a 120.....	1	..	1	1	1	1	5	10	3.7
121 a 130.....	1	..	1	1	1	4	1.5
131 a 140.....	1	1	..	1	1	4	1.5
141 a 150.....	1	..	1	2	0.7
151 a 160.....	1	1	2	0.7
161 a 170.....	2	2	0.7
Total.....	51	14	15	13	4	55	68	20	29	269	100.0

PORCENTAJES DE AUMENTO POR ARTICULOS



Índice total. El índice total de precios al por mayor presenta en el período reseñado una elevación del 52%, o sea un incremento mensual promedio de 2.2%; el promedio del 8% de variación ocurrida

durante el año 1956, se amplió para el primer semestre de 1957 a la cifra de 19%, como consecuencia inmediata de la devaluación monetaria, pero ya para el siguiente período de seis meses rebaja esta cifra al 9%.

La tendencia de los precios para días futuros se presenta un tanto incierta, ya que la influencia de la reciente devaluación monetaria todavía se extiende sobre el campo económico; por otra parte, la restricción cada día mayor sobre las importaciones producirá fenómenos alcistas muy difíciles de prever. En cuanto a los artículos de fabricación nacional, si bien es cierto que presentan variaciones menores, podrían verse afectados seriamente si las materias primas que se importan para su manufactura son gravadas con fuertes tasas aduaneras.

UN EXAMEN DEL DESEMPLEO EN LAS PRINCIPALES CIUDADES DEL PAIS

POR DIEGO E. NIETO F.

del departamento de investigaciones económicas del Banco de la República

(Especial para la Revista del Banco de la República)

Uno de los barómetros importantes de la situación económica que con más acuciosidad vigilan y analizan los gobiernos, es el desempleo. Pues a no dudarlo, si aumenta en forma considerable el número de los sin trabajo, se entra en una etapa de retroceso económico al disminuir la producción, los consumos y los ingresos familiares.

Siendo un problema de amplias repercusiones, es interesante medirlo sistemáticamente para saber la cantidad de personas desocupadas, su localización geográfica, su capacitación etc.

Conociendo que, dependientes del ministerio del trabajo, funcionan en el país bolsas de colocaciones, y que bajo la supervisión del mismo ministerio operan las agencias de empleo de carácter privado, acudimos al departamento de análisis, publicaciones y coordinación estadística, fuente de la presente información. Así hemos podido agrupar algunos datos referentes al movimiento de las agencias de Bogotá, Medellín, Barranquilla y Cali y de dos oficinas particulares que funcionan en la capital del país.

Este servicio oficial de colocaciones tuvo dependencias en los principales centros poblados, pero después, por razones presupuestales, se redujo a cuatro. Queriendo estudiar el desempleo en varios años, limitamos el análisis a las que continuaron labores. Con todo, para dar una idea global, incluimos un cuadro referente al segundo semestre de 1954. Los demás datos comprenden los años de 1955/57 y los dos primeros meses del presente.

Los formularios del movimiento de estas agencias han tenido sensibles modificaciones; de ahí que no siempre los registros muestren continuidad. Por ejemplo, algunos años se tuvo en cuenta la clasificación por edades, en 1955 se catalogaron las causas del desempleo, etc. Son frecuentes la interrupción de las informaciones y los datos incompletos. Hay formularios mal llenados o que tienen cifras

que no guardan relación con el período anterior. además, de la comparación de los dos tipos de agencias, oficial y privada, se deducen diferencias y discrepancias muy notorias.

En el presente estudio intentamos demostrar algunos puntos de interés, sin querer con ello llenar un vacío, que es a todas luces evidente. Los datos obtenidos no permiten hacerlo. Sin embargo, nos ha movido el deseo de que este tema, tratado siempre en términos casi literarios, se examine cualitativa y cuantitativamente. No deben pues entenderse sus conclusiones como definitivas porque, dadas las fallas anotadas, algunas pueden ser parciales e inclusive erróneas.

La muestra no es enteramente representativa. La hicimos seleccionando las informaciones más completas y que parecían fidedignas. Comprende la población urbana (20% del total del país). De este porcentaje hay que descontar una buena porción, pues no debe olvidarse que hay muchos medios a los que la gente desocupada acude: recomendaciones familiares o de amistad, cartas, avisos en la prensa, etc. Todo esto escapa a la investigación, quedándonos el remanente de los que, no teniendo otro camino, se valen de las agencias de empleo.

Es conveniente advertir que no todo el incremento registrado se debe al simple aumento del desempleo, pues las personas se habitúan a servirse de las agencias. Pero es imposible separar este aspecto del fenómeno general, y nos limitamos a subrayarlo. De otro lado, hay mayor afluencia de gente a las bolsas oficiales, cuyos servicios son gratuitos, mientras que las particulares operan a base de comisión.

El número de personas investigadas fue el siguiente: 1955, 11.152; 1956, 53.247; y 1957, 115.163. La agencia oficial de Bogotá representa dentro del total, un porcentaje grande y progresivo: 33, 61 y 74, para los tres años respectivos.

VOLUMEN DEL DESEMPLEO

La desocupación en las ciudades se debe en gran parte al receso de la construcción, que sin llegar a ser alarmante, se ha dejado sentir considerablemente. También, se han presentado cierres de fábricas, sobre todo en industrias que dependen de materias primas extranjeras. Unido a esto existen problemas internos que impelen a muchas personas a emigrar del campo a la ciudad aun sin perspectivas de conseguir ocupación. Lo anterior podría darnos una idea de los componentes del desempleo urbano.

CUADRO N° 1

SALDO MENSUAL DE DESOCUPADOS INSCRITOS EN SEIS BOLSAS DE EMPLEO
Enero de 1955 a febrero de 1958

	Bogotá Oficial	Medellín Oficial	Barranquilla Oficial	Cali Oficial	Bogotá Particular A	Bogotá Particular B	Totales
1955							
Enero.....	186	15	13*	152	193*	40*	599
Febrero.....	309	15*	13*	152*	193*	40*	722
Marzo.....	678	85*	13	149	193	40*	1.158
Abril.....	208	85*	53	144	193	40*	723
Mayo.....	* 208	85*	53*	144*	337	40*	867
Junio.....	* 274	85	49*	124*	351	40*	923
Julio.....	274	85*	49	124	426	40	998
Agosto.....	293	85	60	107	399	99	1.043
Septiembre.....	343	85	58	87	372	135	1.080
Octubre.....	314	22	85	87*	379	122	1.009
Noviembre.....	360	20	65	144	417	141	1.147
Diciembre.....	194	21	92	55	375	146	883
Total anual.	3.641	688	603	1.469	3.828	923	11.152
1956							
Enero.....	615	56	66	245	394	129	1.485
Febrero.....	962	43	71	410	490	137	2.113
Marzo.....	1.292	52	90	416	451	149	2.450
Abril.....	1.684	83	106	432	370	144	2.799
Mayo.....	2.036	128	158	585	363	152	3.422
Junio.....	2.368	163	204	690	349	147	3.921
Julio.....	2.833	214	255	721	408	163	4.594
Agosto.....	3.246	229	294	902	410	168	5.249
Septiembre.....	3.703	248	335	1.006	368	165	5.825
Octubre.....	4.152	274	316	1.006*	368*	173	6.289
Noviembre.....	4.548	285	428	1.603	395	161	7.420
Diciembre.....	4.808	278	428*	1.636	388	142	7.680
Total anual.	32.227	2.033	2.751	9.652	4.754	1.830	53.247
1957							
Enero.....	5.343	543	450	125	388	163	7.012
Febrero.....	5.867	613	492	217	475	146	7.810
Marzo.....	6.274	645	532	291	504	153	8.399
Abril.....	6.635	669	577	337	520	165	8.903
Mayo.....	6.966	687	625	394	518	148	9.338
Junio.....	7.195	698	662	471	502	152	9.680
Julio.....	7.438	704	696	559	410	148	9.955
Agosto.....	7.597	717	720	652	464	144	10.294
Septiembre.....	7.794	721	745	708	476	135	10.579
Octubre.....	8.011	730	759	785	483	149	10.917
Noviembre.....	8.140	749	773	859	448	148	11.117
Diciembre.....	8.174	753	794	901	413	124	11.159
Total anual.	85.434	8.229	7.825	6.299	5.601	1.175	115.163
1958							
Enero.....	8.428	594	1.392	197	624	151	11.386
Febrero.....	8.608	524	1.416	339	724	125	11.736

* Dato repetido.

Considerando la estructura predominantemente agrícola del país, se aprecia que nuestra desocupa-

ción urbana no tiene la gravedad que la de un país industrializado. Por tanto, al examinar el incremento del número de desempleados, debe entenderse que cobija un grupo minoritario de población activa.

La desocupación disfrazada de los países de escaso desarrollo como el nuestro, sí constituye un problema más hondo porque revela la causa de los bajos ingresos de grandes masas de población. Se presenta en la agricultura de subsistencia y en los centros poblados, en trabajos como los oficios domésticos y los servicios en general.

Es probable que muchos de los individuos comprendidos en el análisis formen, cuando tienen trabajo, la legión del desempleo disfrazado de las ciudades.

EMPLEOS DISPONIBLES

Otra comparación que hicimos fue establecer la proporción del número de empleos disponibles, con el total de desocupados.

En el cuadro número 2 aparecen las cifras de 17 ciudades en el lapso junio-diciembre de 1954. Corresponde la mayoría de las inscripciones, en todas las ciudades, a los hombres, notándose también, que las mujeres abundan en los sitios industrializados.

CUADRO NUMERO 2

DESOCUPADOS INSCRITOS, COLOCADOS Y SU PORCENTAJE CON RESPECTO AL TOTAL DE DESEMPLEADOS EN 17 CIUDADES

Junio a diciembre de 1954

	INSCRIPCIONES			Número de personas colocadas	% de los colocados por las agencias
	Hombres	Mujeres	Totales		
Bogotá.....	1.732	793	2.525	208	8.2
Armenia.....	154	29	183	51	38.7
Bucaramanga...	262	52	314	28	8.9
Barranquilla.....	722	167	889	144	16.2
B/bermeja.....	1.199	4	1.203	477	39.7
Buenaventura...	651	35	686	167	24.3
Cali.....	463	250	713	217	30.4
Cartagena.....	998	...	998
Cúcuta.....	197	4	201	40	19.9
Girardot.....	235	25	260	190	73.1
Ibagué.....	284	89	373	102	27.3
Manizales.....	350	223	573	353	61.6
Medellín.....	712	300	1.012	399	39.4
Pasto.....	517	97	614	145	23.6
Pereira.....	211	222	433	5	1.2
Popayán.....	893	131	1.024	313	30.6
Sogamoso.....	884	37	921	401	43.5
Totales.....	10.464	2.458	12.822	3.260	25.4

La proporción de personas colocadas varía mucho de una ciudad a otra y solo viene a ser representativo el promedio. De un período corto no es posible deducir gran cosa. Lo incluimos con el propósito

de mostrar el movimiento de las agencias que funcionaron en esa época.

Analizando el mismo aspecto en tres años (cuadro número 3) sí se pueden adelantar resultados. Por ejemplo, la agencia de Bogotá tiene un marcado descenso del volumen de personas colocadas, que puede obedecer simultáneamente a dos razones: el número de desocupados aumenta y los empleos disponibles disminuyen no solo en términos relativos sino absolutos. En efecto, los colocados en 1956 fueron 6.051 y en 1957, 4.931. Los promedios anuales lo ilustran mejor: 1955, 12.3%; 1956, 4.5%; y 1957, 1.8%.

Para las agencias de Medellín, Barranquilla y Cali se observa, a niveles un poco más altos, la misma tendencia.

El descenso gradual de los empleos disponibles confirma el aumento de la desocupación, ya que aun siendo estable su número, el desempleo subiría por el incremento natural de la población.

Las cifras de las oficinas particulares indican resultados diferentes. La proporción de personas que colocan es alta. Por ejemplo, el promedio de 1955 fue, en una de ellas, 62%. En ciertos meses esta relación rebasa el ciento por ciento. Esto significa —y no se cambió el procedimiento para poder comparar con las mismas bases todas las fuentes de información— que la cantidad de empleos disponibles otorgados, fue mayor que el saldo de los desocupados.

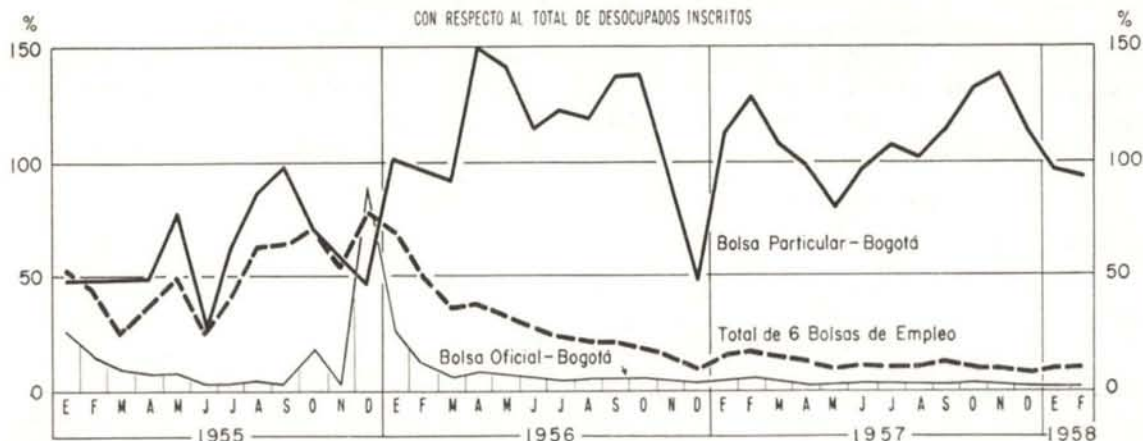
Sería encomiable que las agencias privadas tuvieran tal grado de eficiencia, pero de la comparación con las oficinas gubernamentales, no se puede sacar otra conclusión sino que los datos de aquellas están reñidos con la realidad.

CUADRO NUMERO 3

RELACION PORCENTUAL DEL NUMERO DE PERSONAS COLOCADAS POR LAS AGENCIAS DE EMPLEOS, CON RESPECTO AL TOTAL DE DESOCUPADOS INSCRITOS

	Bogotá Oficial	Medellín Oficial	Barranquilla Oficial	Cali Oficial	Bogotá Particular A	Bogotá Particular B	Total de Agencias
1955							
Enero.....	25.3	133.3	192.3	69.7	48.7	30.0	52.4
Febrero.....	14.9	133.3	192.3	69.7	48.7	30.0	43.3
Marzo.....	8.4	31.8	192.3	44.3	48.7	30.0	24.3
Abril.....	8.2	31.8	28.3	67.4	48.7	30.0	36.2
Mayo.....	8.2	31.8	28.3	67.4	77.7	30.0	49.6
Junio.....	1.8	31.8	46.9	52.4	26.8	30.0	24.5
Julio.....	1.8	32.9	46.9	52.4	61.5	30.0	39.6
Agosto.....	4.4	32.9	31.7	73.8	86.4	171.7	62.7
Septiembre.....	2.0	32.9	37.9	64.4	97.0	154.1	63.1
Octubre.....	17.5	286.4	23.5	64.4	69.7	206.6	70.4
Noviembre.....	1.9	125.0	30.8	161.8	58.3	161.0	53.3
Diciembre.....	89.2	85.7	9.8	161.8	45.6	156.2	77.9
Prom. anual.	12.3	49.2	39.8	66.2	62.1	126.6	49.9
1956							
Enero.....	24.4	55.6	13.6	24.9	101.0	304.7	69.4
Febrero.....	11.3	46.5	21.1	10.2	98.4	265.7	48.8
Marzo.....	5.0	40.4	12.2	13.0	91.1	205.4	35.4
Abril.....	7.4	34.9	12.3	9.5	149.5	195.1	37.2
Mayo.....	6.1	27.3	9.5	4.6	140.8	232.2	31.1
Junio.....	4.8	39.9	11.8	4.6	113.5	258.5	25.8
Julio.....	3.7	10.3	11.8	5.8	122.1	225.2	23.1
Agosto.....	3.8	8.7	12.2	2.7	119.3	219.0	20.2
Septiembre.....	3.9	10.1	9.6	4.0	137.2	241.2	19.7
Octubre.....	3.9	10.9	8.5	4.0	137.2	199.4	17.6
Noviembre.....	3.2	7.4	8.4	1.2	88.9	233.5	12.8
Diciembre.....	1.5	10.1	8.4	1.7	46.6	245.1	9.0
Prom. anual.	4.5	16.5	10.3	4.7	111.0	233.8	22.7
1957							
Enero.....	2.7	1.8	3.8	33.6	113.1	222.1	14.4
Febrero.....	3.7	3.4	5.9	12.9	129.0	285.6	16.1
Marzo.....	2.6	3.1	4.3	8.9	108.9	245.8	13.8
Abril.....	1.4	3.0	5.4	8.9	98.7	201.8	11.4
Mayo.....	1.5	1.9	3.5	3.3	78.8	198.0	9.2
Junio.....	1.9	2.7	3.6	4.7	97.2	178.3	10.0
Julio.....	1.7	3.0	2.4	3.9	108.0	214.9	9.5
Agosto.....	1.7	3.8	2.1	3.5	100.6	227.0	9.6
Septiembre.....	1.6	3.2	2.8	3.5	112.6	261.4	10.9
Octubre.....	1.8	3.6	3.8	2.9	131.8	237.5	9.1
Noviembre.....	1.3	1.5	2.7	4.1	137.9	172.3	9.4
Diciembre.....	1.0	1.3	1.3	2.3	114.0	177.4	7.3
Prom. anual.	1.8	2.7	3.3	4.9	111.4	214.4	10.6
1958							
Enero.....	1.0	2.2	1.0	12.7	95.7	202.6	9.0
Febrero.....	1.0	1.7	1.3	7.4	93.0	242.4	9.4

RELACION PORCENTUAL DEL NUMERO DE PERSONAS COLOCADAS POR LAS BOLSAS DE EMPLEO CON RESPECTO AL TOTAL DE DESOCUPADOS INSCRITOS



NOTA: Cuando el Porcentaje es mayor de 100%, indica que el número de colocados fue mayor que el remanente mensual de desocupados.

CAPACITACION

Se puede incurrir en cierto grado de arbitrariedad al hacer la clasificación de empleado y obrero, y luego separarlos entre capacitados o no. Con todo, no deja de tener interés presentar algunas apreciaciones.

Se nota a simple vista (cuadro número 4) que los hombres son mayoría. La proporción de empleados y obreros por sexos es como sigue: hombres 39% y 61%, mujeres 47% y 53%, total 41% y 69%.

La capacitación se distribuye en forma quizás caprichosa, pues según las cifras (relación porcen-

tual de capacitación), resulta que los empleados tienen menor capacitación que los obreros y las oficinistas están mejor preparadas que las obreras. En el total, las proporciones se equilibran. Resumiendo: el personal capacitado constituye el 31% de los desocupados y los sin profesión definida llegan al 69%.

Es dicente el volumen de los desocupados sin preparación, superior a los dos tercios, porque revelaría como causa coadyuvante al desempleo, la carencia de bases de instrucción mínimas. Afortunadamente se están dando los primeros pasos para remediar este estado de cosas, con la creación y operación del servicio nacional de aprendizaje.

CUADRO NUMERO 4

CAPACITACION POR AGENCIAS Y SEXOS, DURANTE LOS AÑOS DE 1955 Y 1956

1955

	Hombres				Totales
	Empleados		Obreros		
	Capacitados	No capacitados	Capacitados	No capacitados	
Bogotá.....	260	253	753	1.015	2.281
Medellín.....	132	31	123	205	491
Barranquilla....	20	39	249	218	526
Cali.....	59	435	443	280	1.217
Particular A.....	222	924	146	1.449	2.741
Particular B.....	62	327	21	197	607
Totales.....	755	2.009	1.735	3.364	7.863
Dist. %.....	10	26	22	42	100

	Mujeres				Totales
	Empleadas		Obreras		
	Capacitadas	No capacitadas	Capacitadas	No capacitadas	
Bogotá.....	359	868	2	118	1.347
Medellín.....	80	36	40	151	307
Barranquilla....	34	32	41	72	179
Cali.....	49	72	82	110	313
Particular A.....	116	494	61	755	1.426
Particular B.....	46	123	14	129	312
Totales.....	684	1.625	240	1.335	3.884
Dist. %.....	18	42	6	34	100

1956

Bogotá.....	1.421	5.653	6.015	5.921	19.010
Medellín.....	16	7	195	1.253	1.471
Barranquilla....	130	237	735	974	2.076
Cali.....	804	2.766	1.452	2.407	7.429
Particular A.....	109	1.782	77	1.639	3.607
Particular B.....	224	760	89	264	1.337
Totales.....	2.704	11.205	8.563	12.458	34.930
Dist. %.....	8	32	25	35	100

Bogotá.....	3.100	3.051	1.517	5.530	13.207
Medellín.....	38	8	5	512	563
Barranquilla....	87	111	90	386	674
Cali.....	266	306	80	1.278	1.930
Particular A.....	27	512	10	599	1.148
Particular B.....	111	228	18	136	493
Totales.....	3.638	4.216	1.720	8.441	18.015
Dist. %.....	20	23	10	47	100

TOTAL DE AMBOS AÑOS

Totales.....	3.459	13.214	10.298	15.822	42.793
Dist. %.....	8	31	24	37	100

TOTAL DE AMBOS AÑOS

Totales.....	4.322	5.841	1.960	9.776	21.899
Dist. %.....	20	27	9	44	100

TOTAL DE HOMBRES Y MUJERES

	Hombres		Mujeres		Totales
	Capacitados	No capacitados	Capacitadas	No capacitadas	
Totales.....	7.781	19.055	12.258	25.598	64.692
Dist. %.....	12	29	19	40	100

RELACION PORCENTUAL DE CAPACITACION

	Personal calificado	Personal no calificado
Empleados	21	79
Obreros	39	61
Empleadas	43	57
Obreras	17	83
Total de empleados.....	29	71
Total de obreros.....	32	68
Total de empleados y obreros.	31	69

EL DESEMPLEO POR EDADES

En el gráfico pertinente se han trazado tres curvas (con datos del cuadro número 5) que enlazan los cuatro grupos de edades en que se clasificaron los desocupados.

Se acentúa la desocupación más en los hombres que en las mujeres en el período de los veinte a treinta años, pero en general esta sigue la misma tendencia.

Existe también una contradicción con las curvas de desocupación por edades que presentan los libros de texto. Estas tienen forma de U y el desempleo aumenta con la edad, cosa que no se alcanza a apreciar en nuestro caso.

CUADRO NUMERO 5

DESEMPLEO POR EDADES Y SEXOS

Totales de los años 1955 y 1956

Hombres

Grupos de edades — años	—20	20/30	30/40	+40
Bogotá.....	5.887	7.881	3.114	1.967
Medellín.....	546	474	295	148
Barranquilla.....	301	830	659	287
Cali.....	2.040	2.893	1.882	1.149
Particular A.....	762	1.918	790	105
Particular B.....	308	575	338	116
Totales.....	9.844	14.571	7.078	3.772

Mujeres

Bogotá.....	4.037	5.016	2.572	1.622
Medellín.....	305	179	56	40
Barranquilla.....	239	318	94	37
Cali.....	672	834	370	232
Particular A.....	463	536	130	2
Particular B.....	230	198	60	5
Totales.....	5.946	7.081	3.282	1.938

Totales

Bogotá.....	9.924	12.897	5.686	3.589
Medellín.....	851	653	351	188
Barranquilla.....	540	1.148	753	324
Cali.....	2.712	3.727	2.252	1.381
Particular A.....	1.225	2.454	920	107
Particular B.....	538	773	398	121
Totales.....	15.790	21.652	10.360	5.710

CAUSAS DEL DESEMPLEO

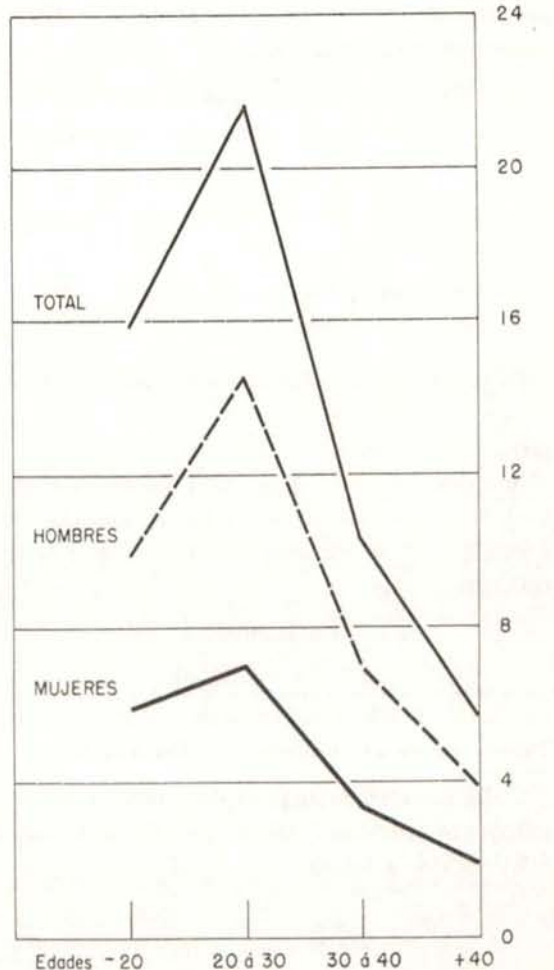
Este tópico, investigado en 1955, nos da una idea basada en las informaciones de los desocupados.

Las causas se agruparon en cuatro: renuncia, despido, terminación de los trabajos y aprendices. Corresponde la mayor proporción (64%) a la primera y da la sensación del descontento que experimenta

CURVA DE DISTRIBUCION POR EDADES DEL PERSONAL DESOCUPADO

TOTAL DE 6 BOLSAS DE EMPLEO—AÑO 1955-56

Miles de Personas



la gente con el empleo que tiene. Pero también debe comprender otras razones: despidos, mala conducta, discrepancias con los patronos, etc.

La proporción de despidos es pequeña. Corresponde el 8% a la cesantía causada por terminación de obras, muy frecuente en la construcción, la albañilería y los trabajos ocasionales.

CUADRO NUMERO 6

CAUSAS DEL DESEMPLEO

Datos del año 1955

Causas :	Renuncia	Despido	Terminación de los trabajos	Aprendices
Bogotá.....	2.256	535	277	735
Medellín.....	398	158	9	135
Barranquilla.....	352	6	224	111
Cali.....	917	91	159	99
Particular A.....	2.869	168	152	755
Particular B.....	1.481	113	231	662
Totales.....	8.273	1.071	1.062	2.527
Dist. %.....	64	8	8	20

Los aprendices, 20% de los desocupados, constituyen un grupo apreciable. Pero en cierta manera deben considerarse aparte del problema general, porque son personas que están dando los primeros pasos para ganarse la vida.

Más que todo para ilustración se inserta el resumen de una agencia particular (4 meses de 1955) que compara la oferta y demanda de empleos así:

Demanda	1.663
Oferta	768
Personas colocadas.....	263
% de vacantes llenadas.....	36.7

Es interesante ver que existiendo un sobrante de personas con necesidad de trabajar, en mayor número que los empleos disponibles, solo se copó el 37 por ciento de estos. Y quedaron muchas vacantes por llenar, seguramente por falta de idoneidad del personal en su capacitación, falta de referencias, etc.

CONCLUSIONES

1ª Existe aumento del desempleo, especialmente agudizado en 1957 y con extensión al presente año. Parece ser mayor en Medellín y Barranquilla.

2ª La cantidad de empleos disponibles viene disminuyendo considerablemente, no solo en términos relativos sino absolutos.

3ª Las agencias particulares colocan más gente que las gubernamentales, pero este hecho debería confrontarse.

4ª El personal capacitado que busca trabajo llega al 31% y el que carece de especialización es el 69%. Las mujeres de condición humilde están en situación desventajosa para emplearse, por su falta de capacitación.

5ª El mayor volumen de desocupación, en contradicción con los países industrializados, se encuentra entre los veinte y los treinta años. El hecho es desconcertante si se considera que es la parte más apta de la población, y su inactividad es una pérdida para la economía.

6ª Aparentemente la renuncia es la causa más común del desempleo, y revelaría que la gente cambia constantemente de trabajo por no encontrar satisfactorias las condiciones en que se ve forzada a ganarse la vida.

7ª Hay un volumen considerable de aprendices entre los desocupados.

8ª Un buen porcentaje de empleos disponibles se queda sin llenar, porque los aspirantes no reúnen las condiciones requeridas.

VEINTICINCO AÑOS ATRAS

JUNIO DE 1933

EL ARREGLO DEL CONFLICTO CON EL PERU

Comienzan las notas editoriales del número 68 de la Revista del Banco de la República, correspondiente a junio de 1933, con el anuncio de que el nuevo gobierno del Perú aceptó la fórmula de paz propuesta por el Consejo de la Sociedad de las Naciones, que ya el de Colombia había acogido, habiéndose en tal virtud firmado en Ginebra el acuerdo que puso fin al conflicto armado entre Colombia y el Perú.

Agrega la Revista que "un no pequeño sector de la opinión pública colombiana, de uno y otro de los

partidos políticos, con un sentimiento bien explicable, se ha mostrado inconforme con esta solución pacífica, considerando que ella interrumpe prematuramente una campaña victoriosa de nuestro ejército, dejando impune el incalificable atentado de que ha sido víctima Colombia". No están de acuerdo las notas editoriales con este concepto y, bien por el contrario, dicen que mediante el arreglo aceptado se ha obtenido el restablecimiento de la soberanía de Colombia con la desocupación del territorio invadido, confirmándose solemnemente la validez del tratado de límites entre las dos naciones, "que era el objetivo principal y más elevado que nos llevaba a la guerra", fuera de que la solución impuesta por la fuerza, mucho más que la obtenida por el

acuerdo amistoso, "manteniendo vivos y vigorizados los rencores, haría más de temer la renovación de atentados similares al que engendró el pasado conflicto".

LA SITUACION GENERAL DE LOS NEGOCIOS

Considera la Revista que la terminación del conflicto internacional habrá de contribuir a restaurar la confianza en el futuro económico del país, pero anota que subsisten varios factores de inquietud, no solo internos, como el problema de los deudores, la contracción del crédito y el mercado del café, sino también externos, entre los cuales figura en primer orden la crisis de los Estados Unidos. "El Presidente Roosevelt, secundado resueltamente por el Congreso, ha iniciado una atrevida política de inflación, cuyo efecto se ha hecho patente en las últimas semanas en el descenso del dólar en relación con las monedas europeas y en la consiguiente alza en los precios de casi todos los valores y productos en los Estados Unidos. Pero ha podido observarse que de esa alza general no ha participado sino en muy pequeña proporción el café, como excepción casi única, lo que en realidad representa una baja considerable en el valor de nuestra principal exportación".

En los mercados internos se nota mayor actividad en las operaciones bursátiles, en las comerciales y en las de propiedad raíz, observación que confirman los resultados de las ferias de Girardot. De los 7.225 animales que salieron a las ferias se negociaron 6.860 por \$ 140.000, a precios superiores a los registrados en diciembre y en junio de 1932.

LA SITUACION FISCAL, LA BANCA, EL CAMBIO Y EL CAFE

Las rentas nacionales produjeron en mayo \$ 3.472.000, con pequeña alza sobre el recaudo de abril que fue de \$ 3.067.000. Los préstamos hechos por el Banco de la República al gobierno y a otras entidades oficiales bajaron durante el mes de \$ 5.869.000 a \$ 4.352.000 y, por el contrario, los billetes del Banco en circulación subieron de \$ 24.181.000 a \$ 25.256.000, alza que también se registró en las reservas de oro, que en 31 de mayo eran de \$ 18.054.000 contra \$ 17.762.000 en 30 de abril. El movimiento de las oficinas de compensación fue en mayo de \$ 28.737.000 contra \$ 24.702.000 en abril y \$ 20.832.000 en mayo de 1932.

El tipo de cambio para dólares se mantuvo sin modificación al 116% pero el de monedas europeas, como resultado de la desvalorización del dólar, tuvo una sensible alza, pasando la libra esterlina de \$ 4.57 hace un mes a \$ 4.90 y el franco francés de \$ 0.0532 a \$ 0.0568.

Los precios del café, por el contrario, han descendido lentamente, como que de \$ 0.11 la libra a que llegó a cotizarse el Medellín ha bajado a \$ 0.10½ y el Bogotá a \$ 0.10¼. "La estación calurosa, que este año se ha anticipado en los Estados Unidos con extraordinaria violencia, agregada a la incertidumbre que pesa sobre el mercado a causa de la grave situación del mercado brasileño por la enorme cosecha que viene a aumentar las gigantescas existencias del grano almacenadas en ese país, explican lo que ocurre".

EFFECTOS MUNDIALES DE LA CRISIS

Publica la Revista una información elaborada por la Unión Panamericana, en la cual se lee que los precios del café, tomando como base el primer trimestre de 1928=100, pasaron a 109 en el primer trimestre de 1929, a 65 en igual período de 1930, a 41 en el de 1931 y a 40 en el de 1932, subiendo a 55 en el tercer trimestre de este último año, con baja posterior en el cuarto, cuando la cifra fue de 49.

ALGUNAS CIFRAS DE INTERES

En abril de 1933 el capital y reservas de todos los bancos del país, nacionales y extranjeros, era de \$ 11.575.000 contra \$ 10.822.000 en junio de 1932 y \$ 4.053.000 en junio de 1927.

En los cinco primeros meses de 1933, la producción de oro en el país fue de 124.008 onzas finas por un valor de \$ 2.633.930. La producción de 1932 valió \$ 5.272.809 y la de 1929 \$ 2.900.650.

El movimiento de mayo en la bolsa de Bogotá fue ligeramente inferior al de abril, \$ 1.069.000 contra \$ 1.093.000. Al igual que en meses anteriores, fue el sector de papeles de interés fijo el que registró un mayor volumen, con los bonos colombianos del 7% en primer término. Entre las acciones y también como en meses anteriores, fueron las de la Colombiana de Tabaco las que se transaron en mayor cantidad, a un precio promedio de \$ 25.64.

El índice promedio de costo de algunos artículos alimenticios en el país, con base en el primer semestre de 1923 igual a 100, marcó en mayo en Bogotá 87% contra 88% en abril, 86% en mayo de 1932 y 134% en el mismo mes de 1931.

LA SITUACION EN ESTADOS UNIDOS

Según el acostumbrado informe mensual de la oficina comercial de la Legación de Estados Unidos en Bogotá, "los negocios e industrias mejoraron no-

tablemente en ese país en mayo. La industria de acero subió su producción de 25 a 41% de la capacidad y la de automóviles tuvo nueve semanas consecutivas de expansión, llegando al más alto nivel desde 1931. La industria textil aumentó su actividad hasta el nivel más alto conocido en los últimos años, debido a fuertes compras y precios en alza. Los precios de la subsistencia y los valores de Bolsa mostraron decidida tendencia al alza, debido a las medidas inflacionistas que se han tomado. Las tasas del interés bajaron levemente".

COMENTARIOS BIBLIOGRAFICOS

PROSPERITY WITHOUT INFLATION

Arthur F. Burns.

"Prosperity without inflation". Fordham University Pres. New York, 1957.

Este libro contiene cuatro conferencias dictadas por Arthur F. Burns en la Universidad de Fordham durante el mes de octubre de 1957.

Desde luego, Burns es uno de los economistas estadounidenses más prestigiosos, principalmente por haber sido, durante los cuatro años de la primera administración Eisenhower, presidente del consejo de asesores económicos de la Casa Blanca, posición de la cual se retiró para regresar al National Bureau of Economic Research, la institución privada más importante de los Estados Unidos en el campo de la investigación económica, entidad que poco después de su reincorporación lo eligió su presidente, cargo que ocupa actualmente.

Ha sido uno de los representantes más conocidos del sector del pensamiento económico contemporáneo no dominado por la teoría keynesiana, de la cual ha impugnado en forma vigorosa y reiterada algunos aspectos. Su escuela es la de Wesley C. Mitchell, el creador del National Bureau, empeñada fructíferamente en ceñirse a los resultados de la investigación económica y en oponerse a peligrosas generalizaciones de tipo inductivo.

Su obra principal es "Measuring Business Cycles", publicada en asocio de Mitchell (1947) y que contiene los frutos de prolongada investigación. "The

Frontiers of Economic Knowledge" (Princeton University Press, Princeton, 1954) es colección de ensayos que incluye sus importantes informes anuales como director de investigación en el National Bureau. Pueden considerarse casi totalmente suyos los informes económicos anuales presentados al congreso por el presidente Eisenhower, en obediencia de la ley de pleno empleo, en enero de 1954, 1955, 1956 y 1957.

Las conferencias, publicadas a fines de 1957 y que han merecido muchos comentarios en los Estados Unidos, se refieren al problema práctico más decisivo de la política económica en los días actuales, que es la conciliación del crecimiento de la economía con la estabilidad del nivel de los precios. Aunque el problema inmediato es la superación del receso, este no suscita las profundas inquietudes de aquel, porque están comprobadas tanto la eficacia de su conocido tratamiento como la capacidad del país para aplicarlo. Los Estados Unidos saben salir adelante de declinaciones como las de 1948-49, 1953-54 y 1957-58 y evitar todo riesgo de crisis, pero no están igualmente seguros de poder evitar que el aumento del ingreso real por habitante vaya acompañado de esa fiebre de la economía que se conoce con el nombre de inflación, pues, aunque no ignoran las recetas aconsejables, tienen abundantes razones para desconfiar de la aptitud de la nación para utilizarlas.

La primera conferencia está destinada a analizar la inflación que se ha presentado en los Estados Unidos desde 1946 y que se ha originado en una expansión muy grande y sostenida de la demanda

total, para la cual el impulso inicial provino de la demanda diferida por la guerra. Otras fuerzas, como el inesperado aumento de la población, el crecimiento de la clase media, la avalancha tecnológica, un intenso ritmo de competencia en los negocios, el resurgimiento de Europa Occidental y la aceptación general de la responsabilidad del estado en orden a ayudar a mantener la prosperidad, han sostenido posteriormente tal expansión. Esta se ha originado principalmente en el sector privado, a pesar del importante papel desempeñado por el sector público.

Cuando la demanda presiona fuertemente sobre las existencias de recursos físicos de una nación, es muy difícil que permanezcan estables los costos de producción y los precios. Existiendo mercados libres y competitivos, el aumento de la demanda de trabajo hace subir los salarios. Los precios se elevan también, unas veces antes y otras después de los salarios. El alza de estos y de otras rentas estimula el aumento del consumo y de la inversión. Se forma un proceso cumulativo en que la expansión de la demanda tiende a incrementarse a sí misma a través del alza de los salarios y de los precios y del aumento de la actividad económica. Como resultado de este proceso, el nivel de los precios pagados por el consumidor se elevó en los Estados Unidos 39 por ciento de 1946 a 1956, pese a la estabilidad alcanzada entre 1952 y 1955. En el mismo período la compensación por hora del trabajo no agrícola en el sector privado se elevó 61 por ciento.

La expansión de la demanda no ha sido correspondida por similar aumento de la oferta, porque ha estado edificada en un crecimiento desproporcionado del crédito y en un alza de los salarios superior a la de la productividad del trabajo.

En la segunda conferencia comenta la experiencia adquirida en el tratamiento de los períodos alternos de declinación y expansión. En los Estados Unidos ha habido 24 períodos de cada una de estas tendencias entre 1854 y 1954. Especialmente desde 1930 se han desarrollado medios para regular ambas fases del ciclo y el estado ha asumido la responsabilidad de esa regulación. Pero las medidas contra la declinación son populares mientras que las antiinflacionarias son impopulares. Por ello las probabilidades de que se utilicen oportunamente estas últimas son menores que las de que se empleen las primeras. No es de esperarse que en adelante se evite del todo la inflación y para impedir que sea muy fuerte es necesario que se extremen los esfuzeros del gobierno, de las empresas y de los sindicatos.

La tercera está destinada a explicar "el nuevo ambiente de la política monetaria". Muestra las limitaciones de esta en la actualidad, debidas a un conjunto de nuevos hechos de los cuales los principales son los siguientes: el crecimiento de los gastos estatales —del 2½ por ciento de los gastos totales en 1929 al 25 por ciento en 1956—; la menor dependencia de fuentes de financiación distintas de ellas mismas por parte de las compañías, a causa del creciente aumento de la financiación interna derivada de utilidades sin distribuir y de reservas para depreciación; la mayor flexibilidad de los instrumentos de crédito, los cuales ofrecen cada día más atractivas condiciones de amortización que tienden a neutralizar los efectos de las alzas de la tasa de interés; la declinación relativa de la participación de los bancos comerciales en el sistema financiero, indicada por el hecho de que en 1922 los activos de dichas instituciones excedían los de las demás, sin contar los bancos de la Reserva Federal, y en 1955 eran solo el 52 por ciento de los de las mismas, y el aumento de la tenencia de papeles de deuda pública por parte de los bancos comerciales y de las otras instituciones financieras. Tales limitaciones hacen indispensable que la política monetaria sea complementada vigorosamente con la política fiscal y con los demás aspectos de la política económica que no se relacionan con el manejo de la moneda o del fisco y a los cuales confiere la denominación general de "política regulatoria". Señala también la necesidad de procurar reducir los efectos nocivos de la política restrictiva del crédito, por ejemplo los que tiene sobre los pequeños negocios y sobre ciertos sectores como el de la construcción.

En la cuarta conferencia, titulada "Políticas para combatir la inflación", sustenta la tesis de que el punto de partida para que los Estados Unidos puedan avanzar ambiciosamente en este empeño debe ser una reforma de la ley de pleno empleo de 1946, en virtud de la cual se incluya la estabilidad del nivel de precios entre los objetivos económicos que constituyen la responsabilidad del poder público y que al tenor presente de dicha ley son máximos niveles de empleo, de producción y de poder de compra.

A primera vista esta propuesta no parece de considerable alcance, puesto que al fin y al cabo la estabilidad del nivel de precios es requisito esencial de toda política que tienda a promover máximos niveles de empleo, de producción y de poder de compra. Las depresiones y los recesos son efectos de la falta de frenos oportunos al crecimiento exagerado de la demanda y de la aceptación de las presiones

inflacionarias derivadas de la prosperidad. Pero Burns asegura, con su excepcional autoridad, que la enmienda legal mencionada crearía una mejor disposición de parte de los múltiples organismos oficiales y privados de su país para esforzarse en la lucha contra la inflación.

Aboga también en favor de que a la junta consultiva sobre crecimiento económico y estabilidad, creada por iniciativa suya durante su permanencia en la Casa Blanca, se le dé un rango que la equipare en el campo económico al consejo nacional de seguridad, supremo organismo coordinador en el terreno de la defensa.

En su conjunto, este libro es una contribución tan efectiva como poco presuntuosa al estudio de la

terapéutica antiinflacionaria, tema de significado trascendental, puesto que el desarrollo del histórico duelo entre capitalismo y comunismo depende en grado no despreciable de los avances que logre el primero de dichos sistemas en la tarea de evitar que el crecimiento económico se haga a costa de las perturbaciones generadas por la inflación. Es aporte valioso al aspecto de tal estudio que reclama mayor atención, que no es el teórico, en el cual no parece que hagan falta descubrimientos esenciales, sino el concerniente a la viabilidad social de las fórmulas adecuadas, a la capacidad de la opinión —que es en última instancia quien gobierna en los países democráticos— para soportarlas.

ALFONSO PATISO ROSSELLI

DETERMINACIONES DE LA JUNTA DIRECTIVA DEL BANCO DE LA REPUBLICA

RESOLUCION NUMERO 12 DE 1958
(mayo 14)

La Junta Directiva del Banco de la República,

en ejercicio de las atribuciones conferidas por el artículo 3º del Decreto legislativo número 80 de 1958,

RESUELVE:

Artículo único. Modifícase el artículo 2º de la Resolución número 8 de 27 de marzo de 1958 de esta misma junta, en el sentido de que a partir de la semana que se inicia el 19 del mes en curso, únicamente se celebrarán remates de Certificados de Cambio los días martes y viernes.

DECRETOS DEL GOBIERNO NACIONAL

MEDIDAS SOBRE CREDITO EXTERNO

DECRETO LEGISLATIVO NUMERO 185 DE 1958
(junio 4)

por el cual se conceden algunas autorizaciones sobre crédito externo.

La Junta Militar de Gobierno de la República de Colombia,

en uso de las atribuciones de que trata el artículo 121 de la Constitución Nacional,

DECRETA:

Artículo 1º Autorízase al Gobierno Nacional para que en forma conjunta con el Banco de la República suscriba con el Export Import Bank of Washington un Convenio de empréstito hasta por la suma de setenta y ocho millones de dólares (US \$ 78.000.000.00) de acuerdo con el siguiente texto: