

# REVISTA DEL BANCO DE LA REPUBLICA

Año XIV

Bogotá, septiembre 20 de 1941

No. 167

## Notas Editoriales

### La situación general

En el período que hoy hemos de reseñar se han presentado algunos factores que si no alcanzaron a alterar la situación general del país, sí han producido alguna perturbación. Así vemos que la casi total suspensión de las exportaciones de café en los últimos meses, disminuyendo bruscamente las entradas de divisas, ha producido una fuerte baja en las reservas del Banco de la República, las que en el solo mes de agosto descendieron en algo más de \$ 7.000.000. Por fortuna ese estado de cosas es transitorio y desaparecerá al restablecerse, el 1.º de octubre, los despachos de café, aunque las condiciones en que eso se hará, según queden las cuotas de exportación y por ende los precios del grano, aún no se han definido. Algunos de los índices que consultamos para apreciar la situación siempre muestran algún descenso, a lo cual contribuyen sin duda razones estacionales.

Así vemos que el movimiento de las oficinas de compensación de cheques, índice de la actividad comercial, fue en agosto sensiblemente inferior no sólo al de julio, sino al de cualquiera de los cuatro meses precedentes, observándose lo mismo en el monto de los cheques pagados directamente por los bancos, sin pasar por el canje. Empieza el comercio a quejarse de la escasez de determinados artículos, de la dificultad creciente para importarlos y del alza general y muy fuerte que las mercancías han tenido en los Estados Unidos, casi única fuente de provisión con que por el momento contamos. Todo eso ha de contribuir a afectar el movimiento comercial del país, lo mismo que el resultado mediocre de las cosechas, sensiblemente perjudicadas por el fuerte verano que ha reinado.

También el movimiento bursátil resultó en agosto inferior en volumen al registrado en los tres meses anteriores, aunque las cotizaciones

se mantuvieron estables para la mayor parte de los papeles, y en ciertos sectores, especialmente el de textiles, mejoraron considerablemente. El índice de la Bolsa de Bogotá aumentó en el mes 0,25, o sea el 0,19% en relación con julio.

La producción de oro sufrió el mes pasado un descenso apreciable, resultando no sólo inferior a la de julio último y a la de agosto de 1940, sino la más baja registrada en los ocho meses transcurridos del presente año. Sin embargo, lo producido en lo que va de éste supera en un 3,2% a lo que se produjo en igual período de 1940.

Los negocios en finca raíz, lo mismo que las construcciones han seguido muy activos, especialmente en Bogotá y Medellín. Pero la dificultad para importar el hierro estructural y otros elementos puede afectar el segundo de esos renglones, el de las construcciones, lo que traería un posible problema de desempleo en dichos centros. Afortunadamente el gobierno, dándose cuenta cabal del caso, gestiona la importación de esos materiales, así como la de otros elementos y materias primas que para la minería y ciertas industrias empiezan a escasear, con lo que es de esperar que quede pronto conjurada esa inconveniente situación.

En lo fiscal se nota sensible mejoría, debida al incremento que en los últimos meses se ha presentado en las entradas aduaneras.

Cada día se va haciendo más inminente la participación de los Estados Unidos en el conflicto bélico mundial, hasta el punto que ya por muchos se considera que ese país está en guerra, aunque no hayan ocurrido todavía operaciones militares. Eso traerá fatalmente más severas restricciones en el comercio internacional, ya tan lesionado. Y ello va acercando a nuestro país al momento de tomar gravísimas decisiones, de incomparable trascendencia para el porvenir de la nación. El gobierno nacional, que habrá de asumir la responsabilidad que tal

emergencia comporta, sabrá inspirarse, como lo ha hecho hasta hoy, en los altos intereses nacionales y en los principios de solidaridad americana que hemos puesto como base a nuestra política internacional. Para ello debe contar, y contará sin duda, con el irrestricto apoyo de todos los colombianos, sin distinción de partidos políticos.

### La situación fiscal

Las rentas nacionales produjeron en agosto \$ 6.779.000, en comparación con \$ 7.097.000 producidos en julio y \$ 6.121.000 recaudados en agosto de 1940.

En los ocho meses corridos del año presente se han recaudado \$ 46.876.000, contra \$ 45.416.000 en el mismo período del anterior.

Las apropiaciones para los gastos públicos nacionales en el mes de agosto ascendieron a \$ 6.615.000.

### La banca y el mercado monetario

Muy apreciablemente aumentaron en agosto los préstamos y descuentos del Banco de la República a las instituciones afiliadas, pues pasaron de \$ 10.228.000 a \$ 16.216.000. También aumentaron, en proporción menor, los préstamos hechos al público sobre bonos de almacenes de depósito, de \$ 15.303.000 a \$ 16.715.000. En cambio bajaron ligeramente los otorgados al gobierno nacional y los hechos a otras entidades oficiales. Los primeros pasaron en el curso del mes de agosto de \$ 36.616.000 a \$ 36.500.000 y los segundos de \$ 669.000 a \$ 569.000.

Tuvieron en ese mes una baja apreciable los billetes en circulación del Banco de la República, de \$ 67.169.000 a \$ 65.085.000, al paso que los depósitos en el mismo banco apenas si cambiaron, pues al principio del mes valían \$ 49.975.000 y al final del mismo \$ 49.805.000.

Las especies monetarias en circulación y los depósitos bancarios disponibles por medio de cheques muestran en los tres últimos meses las cifras siguientes:

	Especies monetarias	Depósitos
Junio.....\$	96.750.000	89.319.000
Julio.....	95.231.000	92.327.000
Agosto.....	93.147.000	89.182.000

Las reservas de oro y divisas libres del Ban-

co de la República tuvieron en agosto, por la causa que dejamos anotada, un fuerte descenso, bajando de \$ 44.807.000 a \$ 37.483.000, correspondiendo respectivamente en tales cifras a oro físico \$ 31.452.000 y \$ 30.584.000.

### Cheques pagados por los bancos

El movimiento de las oficinas de compensación de cheques fue considerablemente inferior en agosto al de julio, observándose que la casi totalidad de la disminución se presentó en la oficina de Bogotá. Las cifras, en miles de pesos, son así:

	Agosto 1941	Julio 1941	Agosto 1940
En el país....	101.401	120.528	86.276
En Bogotá... ..	47.981	63.823	41.603

Rebajaron también los cheques pagados directamente por los bancos, sin pasar por el canje, como se ve por las cifras siguientes, también en miles de pesos:

	Agosto 1941	Julio 1941	Agosto 1940
En el país....	236.156	255.166	164.093
En Bogotá... ..	54.141	62.537	48.524

### El cambio exterior

Sin modificación se ha mantenido el cambio por dólares, cotizándose los cheques a la vista al tipo de venta del Banco de la República, \$ 1,755 por dólar.

Tampoco han registrado modificación las cotizaciones en Nueva York de las monedas europeas. Se ha restablecido la del franco francés, a \$ 0,0235 y ha sido suprimida la de la lira italiana.

### El oro

En agosto compró el Banco de la República 49.692 onzas finas de oro producido en el país, contra 59.200 compradas en julio anterior y 62.411 en agosto de 1940.

Las compras en los ocho meses transcurridos del presente año ascienden a 440.094 onzas, y en igual período de 1940 fueron de 426.419.

### El café

Durante el período que hoy estamos reseñando el mercado de café en Nueva York se

ha mantenido en la incertidumbre creada por la imposibilidad que por motivos diversos y conocidos se ha presentado para la fijación de las cuotas del grano que serán admitidas en los Estados Unidos en el año que empieza a contarse desde el 1.º de octubre próximo. No obstante esas circunstancias, los precios se han mantenido bastante estables, lo que revela la firmeza fundamental del mercado, y parece lo probable que al reanudarse las importaciones en la fecha citada se activen las operaciones y se defina la situación. Ayer se cotizaba en Nueva York el café Medellín a  $16\frac{7}{8}$  centavos la

libra, y a  $15\frac{1}{2}$  el Bogotá, contra  $17\frac{3}{8}$  y  $16\frac{1}{4}$ , respectivamente, hace un mes.

En los mercados colombianos la situación ha sido semejante a la del de Nueva York.

La carga de café pilado se cotizaba ayer en Girardot a \$ 45, y la de pergamino a \$ 35.50, iguales a las de hace un mes.

En agosto se movilizaron a los puertos de embarque sólo 87.614 sacos, contra 119.415 en el mes precedente y 324.691 en agosto de 1940. Lo movilizado en los ocho meses transcurridos del presente año asciende a 2.513.247 sacos, contra 3.004.502 en el mismo lapso de 1940.

## El mercado de café en Nueva York

**Estadística. - Arribos a los EE. UU. y Europa. - Entregas mundiales. - Existencia visible mundial. - Ventas para entrega futura en la Bolsa de Nueva York. - Precios para operaciones a término. - Base Río N.º 7. - Base Santos N.º 4. - Precios para entrega inmediata. - Últimas noticias del mercado en Nueva York.**

Nueva York, septiembre 8 de 1941

Agosto fue un mes de quietud en el mercado de café de Nueva York. Después del brusco descenso en la primera sesión del mes, los precios recuperaron lentamente las pérdidas, y luego siguieron fluctuando durante el resto del mes dentro de márgenes más bien estrechos. La falta de actividad en el mercado de futuros se debió al sentimiento de incertidumbre que prevaleció en los círculos del comercio respecto al monto de la cuota del próximo año y a los precios probables. La Junta Interamericana del Café celebró varias reuniones durante el mes, pero por lo visto no llegó a un acuerdo respecto a la cuota. En el mercado circularon rumores en el sentido de que los productores y la Administración de Control de Precios tenían ideas muy divergentes e irreconciliables respecto a precios. Un observador resumió tales rumores así: «Los productores opinan que la cuota de más de 19.000.000 de sacos, tal como se ha establecido por ensayo, que es considerablemente superior a lo que el mercado puede absorber, anularía el efecto de sus listas de precios mínimos para el café exportado. Los voceros del Gobierno de los Estados Unidos han hecho constar su oposición a cotizaciones más altas resultantes de tales listas de precios mínimos». Se observó también que en caso de que se mantuviera la cuota de 19.000.000 de sacos, eso no implicaría que los países productores fueran a permitir la exportación de esa cantidad. En la sesión del 3 de septiembre de la Junta no se llegó a una decisión y se pospuso la reunión para mediados del mes. Se cree que si en esa reunión no se llega a una decisión, podría ser necesaria la convocatoria de la Conferencia Panamericana del Café. También el comercio estuvo aguardando durante el mes noticias de Colombia sobre la reglamentación y los precios para la cuota del año próximo; pero hasta este momento no se ha recibido información ninguna. Entre tanto, las entradas de café a los Estados Unidos y las entregas han rebajado verticalmente, lo que indica que los tostadores están apelando a sus reservas. Hace algún tiempo se envió un cuestionario a 774 importadores, corredores, tostadores, cadenas de almacenes de café, etc., y las respuestas revelaron que las existencias en este país en 1.º de julio de 1941 ascendían a cerca de 6.000.000 de sacos, o sea como lo necesario para el consumo en  $4\frac{1}{2}$  meses. Tales cifras son preliminares y representan como el 90 o 95 por ciento de las existen-

cias totales. Muestran ellas un aumento como del 60% sobre las existencias de café en 1.º de julio de 1940.

Tanto el mercado de disponibles como el de embarques estuvieron muy quietos en agosto, debiéndose la falta de interés por comprar a la confusión existente en las mentes de los negociantes respecto a las cifras de la cuota del año entrante. Las ofertas del Brasil estuvieron sostenidas, aunque se ofrecían a precios inferiores lotes disponibles. Los colombianos en mano estuvieron un tanto más débiles en la segunda mitad del mes. El comercio ha estado mostrando mayor interés en cafés suaves distintos de los colombianos, que se consiguen a precios más bajos, tales como los «lavados» de Maracaibo, de  $13\frac{1}{2}$  a 15 centavos, los «lavados» de Santo Domingo, de 12 a 14 centavos, y los «naturales» de Venezuela, Haití y Ecuador, que se han podido conseguir de 10 a 11 centavos la libra, ex-muelle. Los cafés cubanos y ecuatorianos de calidad inferior, al rededor de  $8\frac{1}{2}$  centavos han atraído al comercio para sustituir los de Río y Victoria que se venden hoy bastante por encima de 9 centavos.

\*\*\*

Los precios en el mercado de futuros tocaron el día primero de agosto los niveles más altos en la estación para todas las posiciones, en uno y otro contratos, como consecuencia del avance en los precios mínimos del Brasil en la última semana de julio. En la sesión de la Junta Interamericana del café celebrada después del fin de semana, se aprobó un aumento del 20% en la cuota de 1940-41. Esa noticia produjo un fuerte quebranto en el mercado al abrirse operaciones el lunes, registrándose una baja de 56 a 67 puntos. Más tarde el mercado se recobró algún tanto, hasta cerrar el día con bajas de 31 a 47 puntos. Durante el resto de la semana los precios fueron ascendiendo lentamente. Para el fin de la semana el contrato de Santos había recobrado las anteriores pérdidas y cerró con alzas netas de 1 a 8 puntos, excepto para el mes inmediato, que había bajado 5 puntos. El contrato en Río, sin embargo, perdió en la semana de 17 a 22 puntos. El movimiento de las operaciones fue lento al principio de la semana, pero se activó a medida que los precios se fortalecieron. El volumen total de ellas ascendió a 198.500 sacos. El mercado de disponibles estuvo firme, pero muy quieto, pues los negociantes se mantuvieron al margen en espera del desarrollo de los acontecimientos.

En la segunda semana del mes el negocio disminuyó sensiblemente y el volumen de operaciones estuvo cerca del mínimo registrado en el año. Los precios en el menudeo de futuros se movieron dentro de límites estrechos, y el contrato de Santos cerró la semana con bajas de 7 a 10 puntos. En el mercado de disponibles se registró en ocasiones una buena demanda para los cafés haitianos, sobre la base de  $10\frac{1}{4}$  centavos para los «naturales», pero de resto el negocio estuvo prácticamente paralizado. Los cafés del Brasil estuvieron sostenidos, con ofertas para embarque desde 12,65 centavos hasta un poco por encima de 13 centavos. Los colombianos para embarque estuvieron un poquito más flojos.

La tercera semana del mes fue otra semana de quietud en el mercado de café. El contrato de Santos osciló dentro de márgenes de 16 a 23 puntos, y terminó la semana con bajas de 4 a 8 puntos. El mercado de disponibles estuvo sostenido, con el negocio reducido a pequeñas operaciones dispersas.

El negocio en la última semana de agosto fue más del doble del de la semana anterior, debido a operaciones que comprendían entregas en contratos para septiembre, y subió a 164.000 sacos. El contrato de Santos se movió dentro de márgenes de 17 a 20 puntos y registró para la semana alzas de 5 a 8 puntos. El mercado de disponibles continuó muy quieto y bastante sostenido.

Los aumentos de 1 centavo en libra en los precios de menudeo establecidos en los últimos días por dos fuertes distribuidores de café indican que las fuertes existencias compradas por ellos a precios muy por debajo de los actuales niveles están llegando a su agotamiento. Los precios de los mayores distribuidores están ahora 5 centavos en libra por encima del nivel que prevalecía hace un año. Pero el avance en los precios de menudeo está todavía muy por debajo del que ha tenido el café crudo. Los precios del menudeo han subido sólo una tercera parte mientras que los del café crudo se han más que duplicado. El efecto total del alza en el café crudo no ha llegado todavía al público consumidor, y en algunos círculos se hacen conjeturas sobre cuál será la reacción en el consumo y cuál el efecto final que el alza constante de los precios mínimos por los productores puede tener sobre el plan total de cuotas. Empezando hoy, 8 de septiembre, la Asociación Nacional del Café celebra su convención de tres días en White Sulphur Springs, y se espera que esta cuestión de los precios, lo mismo que los muchos otros problemas que en el año pasado se le han presentado a la industria del café, serán considerados.

### ESTADISTICA

(En sacos de 60 kilos)

#### Arribos a los Estados Unidos

Arribos:	Del Brasil	De otros	Total
Agosto 1941.....	189.764	168.939	358.703
» 1940.....	555.954	478.375	1.034.329
Julio-Agosto 1941.....	755.175	587.610	1.342.785
» 1940.....	1.269.235	889.533	2.158.768

#### Entregas:

Agosto 1941.....	326.124	218.037	544.161
» 1940.....	657.780	393.363	1.051.146
Julio-Agosto 1941.....	1.074.815	612.747	1.687.562
» 1940.....	1.402.205	778.369	2.180.574

	Septiembre 1.*	Agosto 1.*	Septiembre 1.*
	1941	1941	1940
Existencia visible:			
Stock Brasil.....	779.035	915.395	376.117
» otras clases..	1.099.842*	1.148.940*	598.753
A flote del Brasil.	324.600	122.400	498.400
» Java y Este	—	—	—
Total.....	2.203.477	2.186.735	1.473.270

\* Incluyendo 431.397 sacos «exceso cuota» septiembre 1.º; 324.859 sacos «exceso cuota» agosto 1.º.

#### Ventas para entrega futura en la Bolsa de Nueva York

	Agosto		Enero-Agosto	
	1941	1940	1941	1940
Contrato «A» Río....	42.250	2.000	328.250	25.000
» «D» Santos.	516.750	133.750	5.101.750	1.120.200
Total.....	559.000	135.750	5.430.000	1.145.000

#### EMBARQUES TOTALES

	Agosto		Julio-Agosto	
	1941	1940	1941	1940
Arribos:				
De Brasil.....	518.000	847.000	972.000	1.580.000
A Estados Unidos.	376.000	650.000	672.000	1.256.000
A Europa.....	3.000	60.000	40.000	106.000
Otras partes.....	139.000	137.000	260.000	218.000

	Agosto		Julio-Agosto	
	1941	1940	1941	1940
Arribos:				
De Colombia....	306	336.325	36.727	745.084
A Estados Unidos.	—	311.077	35.895	698.568
A Europa.....	—	—	—	—
Otras partes.....	306	25.248	832	46.515

#### Precios publicados para operaciones a término

##### Base, Santos número 4

	Agosto 29	Julio 31	Más alto	Más bajo
Septiembre.....	11.95	12.12	12.12	11.50
Diciembre.....	12.17	12.29	12.41	11.62
Marzo.....	12.33	12.44	12.53	11.77
Mayo.....	12.43	12.54	12.63	11.87
Julio.....	12.54	12.61	12.72	12.00

##### Base, Río número 7

	Agosto 29	Julio 31	Más alto	Más bajo
Septiembre.....	7.64	8.01	8.11	7.48
Diciembre.....	7.89	8.11	8.21	7.75
Marzo.....	8.09	8.36	8.47	7.93
Mayo.....	8.29	8.49	8.56	8.12

#### Precios publicados para entrega inmediata

(Estos precios son para lotes de 100 sacos o más, ex-muelle en Nueva York)

	Agosto 29	Julio 31	Más alto	Más bajo
Santos número 4...	13- $\frac{1}{4}$ -13- $\frac{1}{2}$	13- $\frac{1}{4}$ -13- $\frac{1}{2}$	—	—
Río número 7....	9- $\frac{1}{4}$	9- $\frac{3}{8}$	9- $\frac{3}{8}$	9- $\frac{1}{4}$
Medellín.....	17	17- $\frac{3}{4}$ -17- $\frac{1}{2}$	17- $\frac{1}{2}$	16- $\frac{3}{4}$
Manizales.....	16- $\frac{1}{2}$	16- $\frac{5}{8}$ -17	17	16- $\frac{1}{4}$
Bucaramanga....	16	16- $\frac{1}{4}$ -16- $\frac{1}{2}$	16- $\frac{1}{2}$	16

#### ULTIMAS NOTICIAS DEL MERCADO DE CAFE EN NUEVA YORK

Nueva York, septiembre 15 de 1941

Nos referimos a nuestra carta de café del 8 del presente. En la quincena pasada el mercado de futuros estuvo moderadamente activo, con precios más altos. El contrato de Santos subió de 57 a 63 puntos; el de Río de 63 a 85.

El mercado de disponibles estuvo quieto pero firme. Hoy las cotizaciones de futuros han perdido de 5 a 7 puntos.

## El intercambio comercial entre Colombia y Chile

**Importancia del mercado de Chile como consumidor de productos colombianos.— Completa dependencia del extranjero en cuanto a productos de clima tropical y subtropical.—Las necesidades chilenas de petróleo y sus derivados.—Chile importa todas sus necesidades de fibras bastas para empaques.**

A Cámara de Comercio de esta ciudad celebró una importante conferencia con los miembros de la Misión Comercial Chilena que visitó en días pasados esta capital, con la mira de estudiar la manera más eficaz y práctica de fomentar el intercambio comercial entre los dos países.

Como resultado de esta conferencia la Misión Comercial Chilena, integrada por salientes elementos oficiales, así como también del comercio y la industria del país amigo, presentó a la Cámara de Comercio, por insinuación de ésta, un resumen informativo acerca de los artículos colombianos que tienen perspectivas de colocación en el mercado de Chile.

Tiene esta información a facilitar un mayor conocimiento de las condiciones recíprocas para el comercio, a fin de crear entre los núcleos comerciales e industriales un ambiente favorable para su gradual desarrollo.

El punto esencial de este intercambio radica, según lo ha expresado la Cámara de Comercio, en las recíprocas concesiones que con espíritu de cooperación en el orden económico tendrán que hacer ambos países para el logro de estos propósitos, y las cuales deben adoptarse en forma transitoria, o sea durante el tiempo indispensable para incrementar el intercambio, pudiendo luego suprimirse cuando el movimiento comercial entre los dos países indique que aquellas ya no son necesarias.

El ministerio de la Economía Nacional ha venido desarrollando las gestiones tendientes a obtener la manera de intensificar la producción de los principales artículos enumerados en el resumen informativo a que hemos hecho referencia y que nos ha sido cedido especialmente para estas columnas:

Chile, en razón de su posición geográfica, no está en condiciones de producir artículos de clima cálido y semi-tropical.

Por otra parte, hasta la fecha las exploraciones efectuadas con el objeto de encontrar fuentes de petróleo han tenido un resultado negativo, y el país necesita importar la totalidad de sus necesidades de este combustible y sus derivados.

Aun cuando se produce en gran cantidad el cáñamo, no ha sido posible explotar ninguna otra fibra basta que pueda reemplazar al yute de la India, cuyo consumo en Chile representa cinco millones de sacos al año, fuera de la importación que se hace de fibra para la producción de arpillera.

A continuación se hace una relación sucinta del comercio de los artículos que se acaban de indicar, cuyo valor de importación supera la cifra de 15 millones de dólares.

**Azúcar.**—La casi totalidad se compra en el Perú, con un volumen medio de 140.000 toneladas anuales.

Este negocio se regula por los precios del mercado internacional, que anteriormente los determinaba la cotización de Liverpool y hoy día los fija Estados Unidos para azúcares libres.

Los puertos más adecuados para embarques colombianos serían los del Pacífico, pues el paso del Canal representa un recargo de fletes que dificultaría el negocio, motivo por el cual Chile no realiza mayores compras en Cuba.

Hasta hace poco se han efectuado adquisiciones a bordo puertos peruanos entre ochenta y dos y ochenta y ocho centavos de dólares americanos las cien libras con saco. En vista de que Filipinas no podrá transportar a Estados Unidos su cuota de cuatrocientas mil toneladas, el azúcar peruano ha subido y hay rumores de que pueda llegar a doblarse el precio indicado por reducción considerable de las existencias en los países americanos y en especial en Perú, que recibirá un contingente extraordinario de internación en los Estados Unidos.

Chile puede negociar una cuota de más de cuarenta mil toneladas a cambio de compensaciones, siempre que las cotizaciones se ajusten a los mercados internacionales de hoy día. Cualquiera gestión de esta índole tiene una base permanente, pues el consumo de azúcar en el mercado chileno va en escala ascendente.

**Semillas oleaginosas.**—Anualmente se importan entre treinta y cuarenta mil toneladas de pepitas de algodón, que se llevan del Perú, Brasil y ocasionalmente de Argentina. Cada vez que los precios son favorables, los industriales prefieren el maní, que se ha llegado a importar desde China.

Las expectativas de nuestro mercado para estos dos productos son muy favorables y Colombia tiene una magnífica oportunidad, si inicia la explotación en gran escala del maní. Con motivo de la reducción de los cultivos de al-

godón en el Perú, reemplazado hoy por el lino, las disponibilidades de pepitas se pueden hacer insuficientes para el consumo interno, ya que ese país no cultiva otras oleaginosas. En cuanto a la Argentina y Brasil las cotizaciones no son favorables. En algunas ocasiones se ha llevado del primero semilla de maravilla, pero aun con una diferencia de precios los aceiteros prefieren en primer término el maní.

Las Compañías industriales chilenas que elaboran este producto pueden hacer contratos a largo plazo, con la debida garantía, pues se trata de empresas de gran solvencia.

Los precios de la pepita de algodón se mantienen en el Perú a U. S. \$ 1.05 las cien libras a bordo puertos.

**Algodón en rama.**—Chile necesita alrededor de cinco mil toneladas anuales, que hoy adquiere en el Perú, Estados Unidos y Brasil. Anteriormente el Egipto registraba algunas ventas.

Como se trata de una materia prima cuyo artículo elaborado representa más de cuatro veces el valor en peso del producto en bruto, hay base para arreglos en que el precio sea un factor secundario, siempre que la compensación sea atractiva, o mejor cabe decir, el trueque.

**Copra.**—El consumo alcanza alrededor de tres mil toneladas anuales con seguras posibilidades de un rápido aumento. Anteriormente la tonelada de este artículo valía CIF puertos chilenos treinta y dos dólares y hoy día es difícil conseguirlo a setenta y cinco dólares. Como Filipinas no está en situación de contar con fletes, es fácil organizar un negocio de aprovisionamiento en Colombia para lo cual podría establecerse una sociedad integrada por intereses colombo-chilenos. Ya que parece poco probable que pueda normalizarse la exportación de Filipinas, inmediatamente después de terminada la guerra europea, habría un plazo suficiente para trabajar en condiciones muy favorables un negocio de esta índole.

**Plátanos.**—El consumo anual representa un millón de racimos que se importan del Ecuador, junto con algunas cantidades de piñas y naranjas.

**Caucho.**—Desde fines del presente año, en que empezará a funcionar la fábrica de neumáticos, la internación alcanzará la cantidad de 1.500 toneladas anuales. Los técnicos de esta fábrica han advertido ya que sólo se van a interesar por caucho crudo de plantaciones cultivadas, porque el tipo de bosque natural de-

bido a su alto contenido de impureza resulta inadecuado para las instalaciones del plantel industrial chileno.

Hay informaciones en el sentido de que estaría en pleno desarrollo una plantación que se cultiva en la zona de Tumaco. Sería interesante confirmar estos datos. Por otra parte, se ha indicado que en Colombia existe una producción que no acusaría el inconveniente de un alto porcentaje de impurezas. En consecuencia, también convendría estudiar y precisar este antecedente.

**Tabaco elaborado, cigarros puros, cigarrillos y picaduras.**—Sólo tiene importancia en la importación chilena el primero de estos renglones, pero es necesario luchar con el crédito de que disfruta el artículo cubano. Colombia al ponerse en vigor el Tratado de Comercio ya aprobado por los Cuerpos Legislativos de ambos países, gozaría por extensión de la cláusula de la nación más favorecida de las ventajosas condiciones concedidas a Cuba. Sólo en estas circunstancias es posible intentar la introducción del artículo elaborado de este país. Hay base, por cuanto el cigarro puro de más renombre se cotiza a la mitad casi del precio del Cubeno de marcas más o menos conocidas.

Una apreciación preliminar indica que una vitola tamaño medio Corona elaborada por Villamizar podría venderse al detal alrededor de cuatro pesos cincuenta centavos chilenos, siempre que estuviera en vigencia el Convenio y se arreglara una distribución económica en Chile. Los tabacos cubanos de igual tamaño en marcas conocidas se venden sobre seis pesos.

Para introducir el tabaco colombiano hace falta, desde luego, una organización de distribución adecuada y alguna propaganda. Las muestras de Villamizar puestas a disposición de la Misión son muy satisfactorias.

**Tabaco en rama.**—Se importa exclusivamente de Cuba, salvo el tipo Virginia que se lleva de Estados Unidos. Como se trata de mejorar las condiciones del producto nacional de muy poco aroma, aunque de alguna fuerza, se internan buenas clases de rama cubana, lo que ocurre igualmente con el tipo que se usa para capa de cigarro puro elaborado en Chile. En este renglón no sólo influye el precio, sino también la calidad, que en todo caso tiene que ser semejante a la del tabaco cubano.

Del mismo modo que para el tabaco elaborado, Colombia entraría a gozar de las ventajas de Cuba al ponerse en vigor el Tratado,

con la advertencia de que este renglón tiene un límite de cantidad en cuanto a la franquicia aduanera.

**Sacos.**—La importación es de cinco millones de sacos de la India, que se destinan en un sesenta por ciento a envasar trigo y el resto a fríjoles, lentejas, cebada, metales, papas etc. Se estudia actualmente la posibilidad de adquirir un millón de sacos de fique, negociaciones que están muy adelantadas y con las cuales se espera obtener un resultado favorable. Si se realiza el negocio, serviría de base para organizar la venta del saco de fique en Chile con carácter permanente, para cuyo efecto serían indispensables algunos pequeños sacrificios recíprocos.

**Petróleo y derivados.**—Chile importa 600 mil toneladas de fuel-oil, 90 mil de petróleos Diessel y 150 millones de litros de gasolina. No existen refinerías en el país, de modo que no hay base para adquisiciones de petróleo crudo.

El Gobierno está dispuesto a desviar sus compras a cualquier otro mercado que ofrezca compensación para el intercambio. Si se llegara a un arreglo satisfactorio, Chile podría organizar un sistema de fletes. El problema del precio es muy importante en este artículo. Una buena proporción de fuel-oil proviene de las costas del Pacífico de los Estados Unidos, y por lo tanto las cotizaciones tendrían que estar en

relación con los precios de esa zona; asimismo los fletes, para los cuales no existe el recargo de la travesía del Canal de Panamá.

Fuera de los artículos mencionados existen muchos otros de producción incipiente en Colombia que tienen amplias posibilidades de colocación en Chile. En este sentido pueden mencionarse: los productos curtientes como el Dividivi y Mangle, plantas y raíces medicinales, cueros, cueros de reptiles, asbesto, sombreros de paja toquilla, tagua etc. Respecto del negocio del café, la Misión Comercial ha tenido un extenso cambio de ideas con el señor Gerente de la Federación Nacional de Cafeteros y con el señor Parra, delegado que visitará pronto a Chile. En sus entrevistas los delegados chilenos han puesto de manifiesto las expectativas para el café colombiano, si se aborda el desarrollo de su consumo con un plan adecuado en que se contemplen las características de la demanda chilena y una organización de distribución sobre una base más comercial que la presente. El mercado puede fácilmente absorber más de veinte mil sacos anuales si se pone en práctica un programa de la índole del esbozado.

Por otra parte, conforme a un acuerdo a que se llegará con el Ministerio de Relaciones Exteriores de Colombia, el Gobierno de Chile está dispuesto a entrar en un compromiso de manera que la campaña de propaganda del artículo esté amparada por un volumen mínimo de internaciones.

## El Arbitraje Comercial Interamericano

Se forma en Nueva York un subcomité para allanar las dificultades que se presentan en las controversias comerciales

La Comisión Interamericana de Arbitraje Comercial que funciona en Nueva York comunica que ha quedado establecido un subcomité de la misma comisión, con el objeto de facilitar las relaciones entre los comerciantes de los países de América.

Con este motivo la comisión de Nueva York ha enviado al comité constituido en Bogotá la siguiente información:

«El establecimiento de un centro de tramitación para trasladar a los gobiernos y entidades privadas competentes las quejas formuladas por el comercio interamericano con el fin

de arreglar las controversias y lograr un ajuste rápido, ha sido anunciado formalmente por la Comisión Interamericana de Arbitraje Comercial, de la que es Presidente Mr. Thomas J. Watson. Esta Comisión mantiene en todo el hemisferio facilidades adecuadas para el arreglo de las controversias de carácter comercial que puedan suscitarse entre los hombres de negocios de las Américas y ha ensanchado el campo de sus labores con la creación del centro citado.

Para vigilar el trabajo de «este nuevo eslabón forjado para facilitar las relaciones entre los hombres de negocios de las Américas» se

ha formado una Comisión de Relaciones Comerciales Interamericanas, compuesta de trece miembros, escogidos entre importadores, exportadores, directores de asociaciones mercantiles y editores de publicaciones comerciales.

El centro de tramitaciones tiene por objeto proteger a los compradores y vendedores de las Américas contra procedimientos que puedan ser perjudiciales a la solidaridad del hemisferio, según la declaración hecha por Kenneth H. Campbell, Presidente de la Comisión y Director del Departamento Extranjero de la Asociación Nacional de Gerentes de Crédito.

Forman también parte de la Comisión las siguientes personas:

Doctor P. G. Agnew, Secretario, American Standards Association.

P. M. Haight, Tesorero, International General Electric C.º

Harry H. Radcliffe, Secretario, National Council of American Importers.

J. E. Sitterley, Presidente de la Junta, J. E. Sitterley & Sons, Inc

F. P. Cole, National Foreign Trade Council.  
Morris S. Rosenthal, Vicepresidente, Stein, Hall & C.º, Inc.

John F. Budd, Editor, American Import & Export Bulletin.

Herman G. Brook, Vicepresidente, Guaranty Trust C.º

Thomas W. Ashwell, Editor, Export Trade & Shipper.

Oren O. Gallup, Secretario, Export Managers Club of New York.

Franklin Jhonston, Editor, American Exporter.

George E. Quisemberry, Vicepresidente, Business Publishers International Corp.

Frances Kellor, Primer Vicepresidente, American Arbitration Association.

La Comisión está asesorada por los siguientes funcionarios públicos:

John J. Bennett, Jr., Procurador General, Estado de Nueva York,

John E. Lockwood, Asesor General, Coordinador de Relaciones Culturales y Comerciales de las Repúblicas Americanas.

Guerra Everett, División de Economía inter-

nacional, Negociado de Comercio Interno y Externo.

Tte. Coronel John G. Burr, Representante del Administrador del Control de Exportaciones.

Joseph A. Mack, Subgerente, Oficina de Nueva York, Secretaría de Comercio.

Doctor William Manger, Consejero, Unión Panamericana.

Describiendo las labores de la institución Mr. Campbell dijo:

«Las facilidades que ofrecemos son enteramente gratis y voluntarias. Desde la ruptura de hostilidades en Europa, con el consecuente efecto negativo en las exportaciones europeas, un gran número de hombres de negocios de las Américas se ha dedicado al comercio interamericano y, no conociendo las normas y costumbres imperantes en este campo nuevo para ellos, algunos han tropezado con dificultades y malentendidos, los cuales al dejarse pasar sin arreglo, crean mala voluntad y entorpecen los esfuerzos desarrollados por el gobierno para fomentar la solidaridad del hemisferio.

«Una de las razones por la cual gran número de controversias dejan de arreglarse es la de que en lo general los hombres de negocios desconocen la existencia de muchas entidades competentes, capacitadas para proponer arreglos y formular ajustes. Así, pues, con el fin de centralizar la disposición de las quejas, esta nueva entidad ha sido formada con el objeto de estudiarlas, analizarlas y atenderlas, con la facultad de ocurrir a procedimientos para llegar a la solución necesaria.

«Las desaveniencias comerciales susceptibles de ser sometidas al arbitraje se enviarán a la Comisión Interamericana de Arbitraje Comercial, en tanto que las demás se someterán a las instituciones comerciales, oficiales o privadas, que estén mejor calificadas para efectuar un arreglo rápido, con atención especial a conservar la buena voluntad de las partes».

La Comisión de Relaciones Comerciales Interamericanas tiene su sede en las oficinas de la Asociación Americana de Arbitraje, 1230 Sixth Avenue, Nueva York, y su Secretario es Mr. Joseph M. Marrone, ex-Comisionado Especial de la Secretaría de Comercio de los Estados Unidos».

## El comercio entre las repúblicas sudamericanas

### Paraguay

El Paraguay, por ser un país interior, tiene un comercio muy activo con sus vecinos, particularmente con la Argentina. Este comercio representa actualmente un tercio del total de su comercio exterior, después de haber alcanzado un porcentaje superior al 60% durante la guerra mundial. Casi la quinta parte del total de las exportaciones va a la Argentina, que es el mercado sudamericano más importante para el Paraguay. La Argentina, antes de la guerra mundial, absorbía casi el 70% de todas las exportaciones del Paraguay. En los últimos años, debido al decrecimiento de las compras de la Argentina de mate y madera, este mercado ha disminuído en importancia para el Paraguay. Las exportaciones están principalmente constituidas por el mate, extracto de quebracho, maderas y algodón. Las exportaciones al Uruguay son muy reducidas y ellas consisten generalmente de los mismos productos exportados a la República Argentina.

La orientación de las importaciones ha sido substancialmente distinta a la de las exportaciones y la Argentina es actualmente, en sumo grado, el proveedor más importante del Paraguay, mientras que, con anterioridad a la guerra mundial, las importaciones del Paraguay provenían casi exclusivamente de afuera del continente sudamericano. Las importaciones desde la Argentina alcanzan aproximadamente a u\$s. 3.000.000 al año, contra unos pocos centenares de miles de dólares hace 25 años, y consisten en una gran variedad de productos (cereales, productos alimenticios, hortalizas, azúcar, ganado, productos manufacturados de consumo general, y maquinarias). Las importaciones desde el Uruguay han aumentado algo después de haber sido prácticamente nulas durante muchos años; las desde el Brasil están también en aumento. Las cantidades importadas desde estos dos países, constituídas principalmente por productos alimenticios, son todavía comparativamente pequeñas.

El Paraguay, desde 1934, ha tenido siempre un saldo comercial desfavorable con los otros países sudamericanos, y esto es debido al hecho de que las compras a la Argentina han aumentado grandemente, mientras que los productos del Paraguay anteriormente vendidos casi todos al país vecino, son ahora embarcados para

ultramar. Con el producto de estas exportaciones el Paraguay puede pagar sus compras sudamericanas.

### Perú

El Perú es uno de los países que ha realizado los progresos mayores en el desarrollo de su comercio con las otras repúblicas sudamericanas. El valor de este comercio se ha triplicado, casi, desde el período anterior a la guerra mundial, y la parte del Perú en el comercio intersudamericano ha pasado de 4,6% a 10,2%. Este comercio hace 25 años estaba prácticamente confinado a Chile, mientras que actualmente existen intercambios importantes con la Argentina, Chile y Uruguay. El comercio sudamericano del Perú, que actualmente asciende a cerca de u\$s. 20 millones, muestra grandes fluctuaciones en su valor total. Este comercio se extendió rápidamente durante la guerra mundial. En 1929 alcanzó la cifra de u\$s. 34.000.000; luego declinó bruscamente hasta la cifra de u\$s. 7.347.000 en 1932, y reaccionó firmemente en los años siguientes. Este comercio ha aumentado en importancia para el Perú y representó, en 1939, el 16,8% del total de su comercio exterior, contra el 10,6% en 1913.

Las exportaciones, que han ido desarrollándose firmemente durante los últimos siete años, alcanzaron en 1939 un total de u\$s. 16.000.000; los principales mercados sudamericanos para los productos del Perú, principalmente petróleo y azúcar, son la Argentina, Chile, Brasil y Uruguay. La Argentina y Chile adquieren anualmente cerca de u\$s. 5.000.000 cada uno en productos peruanos. Las exportaciones al Brasil y al Uruguay han tomado gran incremento en los últimos dos años. La totalidad de las exportaciones a la Argentina, al Brasil y al Uruguay consisten prácticamente en petróleo. Las exportaciones a Chile son más variadas, incluyendo también azúcar, algodón y semillas de algodón. Las exportaciones a Bolivia, que forman un total de cerca de u\$s. 1.000.000 por año, consisten principalmente en azúcar y petróleo.

Las importaciones sudamericanas también han aumentado desde el período anterior a la guerra mundial; quedan, sin embargo, comparativamente reducidas, y muestran una tendencia a

declinar durante los dos últimos años. Representan ahora el 8,6% del total de las importaciones del Perú contra el 4,1% en 1913. Consisten principalmente en trigo importado desde la Argentina, el que representa cerca del 60% del total de las importaciones desde Sudamérica. Las importaciones desde la Argentina eran prácticamente nulas hace 25 años. Las importaciones desde Chile, que exceden apenas de u\$s. 1.000.000 por año, incluyen fertilizantes, maderas y cereales. Las importaciones desde los otros países son de insignificante importancia, con excepción, de vez en cuando, del Ecuador, que suministra arroz al Perú.

El Perú tiene convenios comerciales con la mayoría de los países sudamericanos con los cuales comercia. Estos convenios generalmente estipulan rebajas de tarifas para el intercambio de los más importantes productos y contienen normas para facilitar el tráfico. La política comercial seguida por el Perú contribuyó sin duda al desarrollo de su comercio con sus vecinos.

Las relaciones comerciales con la Argentina están regidas por el convenio de 1937, al cual se hace referencia en la reseña del comercio argentino. Las relaciones con Chile están regidas por el tratado de 1934, modificado en 1935, ahora prolongado por un *modus vivendi*, a la espera de que un nuevo tratado sea firmado en breve (ver referencia de este tratado en la reseña de Chile.) Con el Brasil hay un convenio provisorio firmado en julio de 1936, que contiene la cláusula de la nación más favorecida. Con Bolivia existe un tratado comercial firmado en 1905, que contiene la misma cláusula. Con Colombia fué firmado un convenio de tarifas en octubre de 1938 para el desarrollo del comercio con ese país.

### Uruguay

El comercio sudamericano del Uruguay es bastante amplio, contribuyendo a ello las facilidades de los medios de comunicación existentes con la Argentina y con el Brasil; sin embargo, actualmente este comercio es menos importante que hace 25 años, sumando u\$s. 12.140.000 en 1939, contra u\$s. 24.230.000 en 1913. La participación del Uruguay en el total del comercio sudamericano ha quedado, pues, reducida del 14,3% al 6,1%.

Las exportaciones a otros países sudamericanos han sufrido reducciones substanciales, y en 1939 las mismas alcanzaron a sólo u\$s. 4.408.000,

representando el 8,7% del total de las exportaciones, mientras que con anterioridad a la guerra mundial se elevaban a casi u\$s. 15.000.000, representando el 22,4% del total. Esta declinación es principalmente debida a la pérdida del mercado argentino, el cual, hasta 10 años atrás, solía tomar más de u\$s. 10.000.000 de los productos uruguayos, mientras que en 1936 adquirió solamente u\$s. 1.100.000. Las discrepancias existentes entre las estadísticas de la Argentina y del Uruguay, aconsejan tomar con cierta reservas las precitadas cifras. Las exportaciones a la Argentina consisten principalmente en arena y piedras. El segundo mercado importante de Sudamérica para los productos uruguayos es el Brasil; en 1939 las exportaciones al Brasil ascendieron a u\$s. 3.047.000 y fueron mucho más elevadas que las exportaciones a la Argentina; estas exportaciones incluyen ganado, harina de trigo y varios otros productos.

Las importaciones desde los otros países sudamericanos se mantuvieron mejor que las exportaciones; ellas representan todavía más del 20% del total de las importaciones; las compras se efectúan principalmente en las dos naciones vecinas, e incluyen algunos productos alimenticios y mercaderías manufacturadas, tales como textiles. En los últimos años, el Uruguay ha desarrollado también sus importaciones desde el Perú y el Ecuador. El Perú ha llegado a ser un importante abastecedor de petróleo y lubricantes. Las compras a esos dos países han compensado en parte la reducción de las importaciones desde el Brasil y la Argentina.

Las relaciones comerciales con el Brasil son regidas por el tratado de comercio de agosto de 1933, que establece la cláusula de la nación más favorecida entre los dos países. Con la Argentina se están tramitando negociaciones para llegar a un convenio comercial muy necesario.

### Venezuela

Venezuela es el país cuyo intercambio con las otras repúblicas sudamericanas tiene menor importancia, siendo este comercio inferior al 1% del total de su comercio exterior. Esto es debido principalmente a la posición geográfica del país, a la escasez de las comunicaciones internas con sus vecinos y a la ausencia de un servicio marítimo regular entre Venezuela y los otros puertos sudamericanos.

(Pasa a la última página).

## La Feria-Exposición de Bucaramanga

La Junta Organizadora de la gran Feria-Exposición Industrial que se verificará en la ciudad de Bucaramanga en el mes de diciembre próximo se ha dirigido a la dirección de esta Revista, con el fin de informarnos ampliamente acerca de la celebración de este acontecimiento industrial, en el cual tomarán parte no sólo las empresas manufactureras de San-

tander sino la mayoría de las firmas industriales del país, dada la excepcional oportunidad en que viene a efectuarse y teniendo en cuenta que está llamado a ser una demostración de la capacidad productora nacional.

Hasta la fecha la Junta Organizadora de la exposición ha recibido solicitudes de inscripción de numerosos municipios de Santander y de otros departamentos en número de 740 expositores, cifra ésta que aumentará considerablemente durante los meses que faltan para cerrarse la inscripción.

Por reciente decreto ejecutivo ha sido decretada la exención postal para el envío de productos destinados a la exposición, hasta por un peso de 20 kilos y el Consejo de Ferrocarriles estudia la solicitud que le ha hecho la Junta Organizadora para que se establezcan pasajes de turismo, con notables rebajas, para las personas que concurren a Bucaramanga durante los días de la exposición y también con motivo de las olimpiadas que se verificarán en la misma oportunidad.

Para mayor seguridad de los semovientes que sean llevados a la Feria, la alcaldía de Bucaramanga ha dispuesto investir con el carácter de policía a un grupo numeroso de ciudadanos, quienes tendrán el encargo de vigilar los ganados tanto durante las horas que permanezcan en el lugar de la feria como fuera de él.

El sitio escogido para la exposición de ganados es uno de los grandes campos de entrenamiento que existen en el estadio de Bucaramanga y que es uno de los mejores del país.

Este campo será arreglado en forma que permita presentarlo con las condiciones requeridas.

La dirección de esta Revista quiere hacer un vivo llamamiento a todas las empresas industriales, a los productores y a los comerciantes a tomar parte en el certamen próximo a verificarse en la ciudad de Bucaramanga, el cual habrá de alcanzar singular brillo y relieve en bien de los intereses no sólo de los propios expositores sino también de los intereses del país en general.

### El comercio entre las repúblicas suramericanas

(Viene de la página 340).

El comercio exterior de Venezuela ha aumentado enormemente debido al desarrollo de la industria del petróleo, que se ha convertido en el elemento más importante en la vida económica del país, mientras que hace 20 años, era prácticamente inexistente. El comercio sudamericano de Venezuela también ha aumentado, pero a pasos mucho más lentos que el total de su comercio exterior.

Las exportaciones a las otras naciones sudamericanas alcanzan a u\$s. 1.627.000 en 1939, y representan tan sólo el 0,5% de las exportaciones totales, siendo destinadas casi exclusivamente a Chile y a Colombia; Chile recibe petróleo y Colombia algunos ganados.

Las importaciones sudamericanas están divididas entre varios países, pero su total es insignificante. Venezuela compra algunos productos alimenticios y manufacturados a la Argentina, y algunos textiles al Brasil. A Chile compra principalmente alpiste y productos farmacéuticos; a Colombia principalmente ganado y algunos productos farmacéuticos. Todas estas compras alcanzan a sumas muy pequeñas.

NOTA: La interesante información anterior fue elaborada y publicada por la Dirección General de las Sucursales Sudamericanas del Banco Francés e Italiano para la América del Sud, que funciona en Buenos Aires (Rep. Argentina). En nuestras dos entregas anteriores incluimos la primera y la segunda parte y hoy insertamos la parte final.



Edificio del Banco de la República en Manizales. Arriba: vestíbulo del público. Abajo: oficinas de contabilidad.