REPORTES DEL EMISOR

INVESTIGACIÓN E INFORMACIÓN ECONÓMICA

Bogotá, D. C., julio de 2002 - No. 38

EDITORA: Diana Margarita Mejía A.

> ISSN 0124-0625

REPORTES DEL EMISOR es una publicación del Departamento de Comunicación Institucional del Banco de la República.

Las opiniones expresadas en los artículos son las de sus autores y no necesariamente reflejan el parecer y la política del Banco o de su Junta Directiva.

> Diseño: Asesores Culturales Ltda.



Las remesas de trabajadores en Colombia*

La migración de trabajadores hacia países desarrollados y el envío de divisas a sus familiares, se han convertido en una fuente significativa de recursos para las economías en desarrollo. En Colombia las remesas representaron en 2001, el 13,8% de los ingresos por concepto de exportaciones de bienes, y fueron equivalentes a 2,3 veces el valor de las exportaciones de café.

La migración de trabajadores hacia países desarrollados y el posterior envío de divisas a sus familiares en el país de origen, denominadas remesas de trabajadores, se han convertido en una fuente significativa de recursos para las economías en desarrollo. Organismos como la Cepal señalan el importante papel que pueden jugar las remesas como factor atenuador de la pobreza.

En la década de los años 90, los países latinoamericanos y del Caribe registraron incrementos importantes en los flujos migratorios y en el monto de divisas recibido por concepto de remesas de trabajadores. Evidencia de lo anterior, es el hecho de que de los casi 20 millones de latinoamericanos y caribeños que, se

calcula, viven fuera de su país de nacimiento, la mitad de ellos emigró durante la década pasada, en especial hacia los Estados Unidos.

Una primera aproximación al impacto que tales flujos migratorios han tenido sobre las economías latinoamericanas y del Caribe, es el crecimiento de las remesas de trabajadores. Según estimaciones efectuadas por el Fondo Monetario Internacional (FMI) para el año 2000, los ingresos por remesas de trabajadores de los principales 12 países receptores de la región ascendieron a US\$20 billones1. Estos recursos superaron ampliamente los flujos de asistencia oficial para el desarrollo, fueron equivalentes a la tercera parte de la

^{*} Elaborado por la Dirección Técnica y de Información Económica de la Subgerencia de Estudios Económicos del Banco de la República.

inversión extranjera directa recibida por la región, representaron alrededor del 10% del PIB en seis de estas economías (Haití, Nicaragua, El Salvador, Jamaica, República Dominicana y Ecuador) y fueron mayores en un 150% a los pagos de intereses sobre deuda externa de este grupo de países, en los últimos cinco años.

A continuación, se describen algunos aspectos que han caracterizado los flujos migratorios en los países latinoamericanos y del Caribe y el ingreso de divisas que se ha derivado de tal fenómeno.

I. Flujos migratorios

Los flujos migratorios observados en los años 90 en la región tienen características diferentes a las identificadas en períodos anteriores; en particular, respondieron a motivaciones distintas, modificaron su composición por país de origen y multiplicaron sus destinos².

Los primeros movimientos migratorios registrados en Latinoamérica y el Caribe, fueron intra-regionales y tuvieron lugar en las zonas de frontera entre países con diferentes ni-

Cuadro 1 ENTRADA Y SALIDA DE COLOMBIANOS POR AEROPUERTOS INTERNACIONALES

	Salidas (A)	Entradas (B)	(A) - (B)
1996	928.946	744.476	184.470
1997	1.070.875	849.736	221.139
1998	1.093.147	933.564	159.583
1999	1.098.354	873.506	224.848
2000	1.234.772	952.462	282.310
2001	1.383.370	1.099.843	283.527
Total	6.809.464	5.453.587	1.355.877

Fuente: Departamento Administrativo de Seguridad (DAS).

veles de desarrollo, caso México-los Estados Unidos, Bolivia-Argentina, Colombia-Venezuela y entre los países caribeños y centroamericanos con México y los Estados Unidos. En algunas de estas naciones, como El Salvador y Guatemala, también influyó la inestabilidad política que originó desplazamientos forzados de la población.

La reciente importancia adquirida por los emigrantes de países como Colombia, Ecuador, Venezuela y Argentina presenta un denominador común como es el bajo ritmo de crecimiento económico observado en estos países desde finales de la década de los años 90, dando lugar a una emigración de carácter extra-regional³.

De otra parte, se han multiplicado los destinos a los cuales se dirigen estos flujos migratorios. En particular, la demanda de mano de obra barata ejercida por países como España, a través de programas de vinculación estacional de campesinos colombianos y ecuatorianos para la recolección de cosechas, así como los programas de atracción de inmigrantes a regiones con baja densidad poblacional como en Australia, ha aumentado el número de latinoamericanos residentes en estas economías. Sin embargo, el principal polo de atracción para los emigrantes latinoamericanos y caribeños continúa siendo los Estados Unidos. El censo poblacional efectuado en dicho país en el año 2000, encontró que alrededor del 5% de su población (cerca de 14,5 millones de personas) provino origi-

Los países considerados son Brasil, Colombia, República Dominicana, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, Jamaica, Haití, México, Nicaragua y Perú, los cuales agrupan aproximadamente el 90% de los ingresos por remesas de trabajadores de la región latinoamericana y del Caribe. "Major Migrant Communities in the United States" memorias de la conferencia "Remesas como un instrumento de desarrollo: Una conferencia regional", FMI, BID, Washington D. C., mayo de 2001.

² Cepal (2002). Globalización y desarrollo, capítulo 8.

Un indicador de la creciente importancia adquirida por la migración en estos países, es la evolución de las remesas de trabajadores recibidas por estas economías. El FMI estima que, en los últimos años, las remesas de trabajadores recibidas por Ecuador, Colombia y Venezuela han crecido por encima del promedio latinoamericano, el cual ha fluctuado entre un 7% y 10% anual.

Cuadro 2 MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES CENSO DE LA COMUNIDAD COLOMBIANA EN EL EXTERIOR (2000)

	Población estimada	Participación %
Estados Unidos	1.590.000	46,0
Canadá	9.923	0,3
Subtotal Norteamérica	1.599.923	46,3
Costa Rica	n.d.	0,0
Panamá	23.424	0,7
México	20.700	0,6
Guatemala	6.000	0,2
Otros	3.100	0,1
Subtotal Centroamérica	53.224	1,5
Aruba	10.839	0,3
Curazao	10.000	0,3
Otros	11.308	0,3
Subtotal el Caribe y las Antillas	32.147	0,9
Venezuela	1.116.170	32,3
Ecuador	162.281	4,7
Argentina	15.000	0,4
Brasil	5.758	0,2
Otros	2.500	0,1
Perú	19.320	0,6
Bolivia	11.000	0,3
Subtotal Suramérica	1.332.029	38,6
España	225.900	6,5
Alemania	26.056	0,8
Gran Bretaña	70.000	2,0
Italia	30.000	0,9
Otros	41.853	1,2
Subtotal Europa	393.809	11,4
Israel	15.000	0,4
Australia	15.000	0,4
Japón	11.000	0,3
Otros	1.470	0,0
Subtotal Asia, África y Oceanía	42.470	1,2
Total	3.453.602	100,0

nalmente de países caribeños y latinoamericanos.

Colombia no ha sido ajena a este proceso y, a diferencia de otros países de la región, enfrenta conflictos internos que han estimulado en mayor grado la migración. Según información del DAS, entre 1996 y 2001, salieron del país de manera permanente 1.355.877 colombianos, notándose un mayor flujo de emigrantes hacia el exterior a partir del año 1999 (Cuadro 1) ⁴.

Por otra parte, se calcula que el número de colombianos residentes en el exterior fue de 3.453.602 en el año 2000, y de 3.737.129 en 2001^{5,6}.

Como se aprecia en el Cuadro 2, el principal destino de emigración para los colombianos es Norteamérica y en particular, los Estados Unidos donde se encuentra la colonia más numerosa, con el 46% del total. En segundo y tercer lugar están Venezuela y España, con el 32,3% y el 6,5%, respectivamente. Cabe anotar que la migración hacia Venezuela se observó principalmente en la década de los años 70 y estuvo asociada con el

⁴ Número de colombianos que han salido del país y no han regresado.

⁵ Cifras estimadas por el Ministerio de Relaciones Exteriores (MRE) con base en el número de colombianos registrados en los consulados colombianos y los datos más recientes de la población estimada para el año 2000.

Estimación efectuada por el Banco de la República con base en la población colombiana residente en el exterior estimada por el MRE en el año 2000 aumentada en el número de colombianos que salieron y no regresaron al país durante el año 2001, según cifras del DAS.

boom petrolero del país vecino, en tanto que el incremento de la población residente en los Estados Unidos y España se mantiene en la actualidad.

II. Ingreso de divisas por remesas

Los ingresos por remesas de trabajadores corresponden a los giros de divisas que efectúan los emigrantes a sus familias en el país de origen. Como ya se mencionó, el impacto económico del flujo migratorio se aprecia a través de la creciente importancia de los ingresos relacionados con las remesas de trabajadores, las cuales se han convertido en una importante fuente de divisas.

Es importante mencionar que existen factores tales como la diversidad de las transferencias (familiares o colectivas) y los canales de remisión (formales e informales), entre otros, que dificultan su medición⁸.

A. Ingreso de remesas en Colombia

En los últimos años, los ingresos por remesas en Colombia han registrado aumentos importantes. Como se aprecia en el Cuadro 3, se estima que éstas se elevaron de US\$1.297 millones (m)

Cuadro 3
INGRESOS DE DIVISAS POR REMESAS

	1999 (p)	2000 (pr)	2001 (pr)
Ingresos (US\$ millones)	1.297	1.578	1.756
Como porcentaje del PIB	1,5	1,9	2,1
Como porcentaje de los ingresos corrientes	7,9	8,6	9,7
Como porcentaje de las exportaciones de bienes	10,8	11,6	13,8
Como número de veces de las exportaciones de:			
Café	1,0	1,5	2,3
Petróleo y derivados	0,3	0,3	0,6
Carbón	1,5	1,8	1,5
No tradicionales	0,2	0,3	0,3
Como proporción de:			
Ingresos por inversión extranjera directa (%)	88,4	66,5	87,0
Servicio deuda externa pública (%)	34,8	38,0	38,8
Servicio deuda externa privada (%)	27,6	34,3	53,8
(p) Provisional.			
(pr) Preliminar.			
Fuente: Banco de la República, SGEE.			

en 1999 (1,5% del PIB), a US\$1.578 m en 2000 (1,9% del PIB) y a US\$1.756 m en 2001, (2,1% del PIB).

Las remesas representaron en 2001, el 13,8% de los ingresos por concepto de exportaciones de bienes, y fueron equivalentes a 2,3 veces el valor de las exportaciones de café, 1,5 veces las de carbón, 0,6 veces las de petróleo y 0,3 veces las exportaciones de bienes no tradicionales. Así mismo, en dicho año las remesas representaron el 87% de los ingresos recibidos por concepto de inversión extranjera directa y el 39% y 54% del servicio de la deuda externa del sector público y privado, respectivamente.

Cuadro 4 EVOLUCIÓN RECIENTE DE LAS REMESAS PER CÁPITA EN COLOMBIA

1999	2000	2001
2.380.313	2.662.623	2.946.150
1.297	1.578	1.756
545	593	596
	2.380.313 1.297	2.380.313 2.662.623 1.297 1.578

Fuente: Ministerio de Relaciones Exteriores, DAS y Banco de la República.

Según el V Manual de balanza de pagos del FMI, se considera a un emigrante residente del exterior cuando éste tiene su centro de interés económico en el exterior y permanece en una economía durante un año o más.

⁸ Capítulo 8, Globalización y Desarrollo, CEPAL,

Cuadro 5 REMESAS EN ALGUNOS PAÍSES LATINOAMERICANOS, 2001

D-f	Como %		Remesas
Países	del PIB	Exportaciones de bienes	(US\$ millones)
Nicaragua	22,0	80,0	610
El Salvador	17,0	60,0	1.920
Cuba	15,0	40,0	930
República Dominicana	10,0	27,0	1.807
Ecuador	9,0	20,0	1.400
Honduras	7,5	17,0	460
Guatemala	3,1	16,0	584
Colombia	2,1	13,8	1.756
México	1,7	6,5	9.273
Perú	1,7	10,6	905
Brasil	0,4	4,0	2.600

En términos per cápita, las remesas de trabajadores se han incrementado al pasar de US\$545 en 1999 a US\$596 en 2001 (Cuadro 4)9. Si se considera únicamente el trabajador remitente cabeza de familia y no el total de la población colombiana residente en el exte-

rior, las remesas per cápita podrían estar cerca de los US\$1.400.

B. Comparación internacional

El Cuadro 5 presenta las estimaciones efectuadas por el BID sobre las remesas recibidas por

algunos países latinoamericanos y del Caribe en el año 2001, medidas como proporción del PIB y con relación a los ingresos por exportaciones de bienes. Las mayores participaciones se observan en los países centroamericanos y del Caribe como Nicaragua, El Salvador y Cuba cuyas remesas representan más del 15% del PIB y equivalen a más del 40% del valor de sus exportaciones. Las menores participaciones se presentan en Brasil y México, 0,4% y 1,7% del PIB, respectivamente, y 4,0% y 6,5% sobre el valor de las exportaciones de bienes¹⁰.

En el año 1999 los mayores niveles per cápita de remesas de trabajadores los recibieron países como Brasil, con US\$1.460 per cápita, seguido de República Dominicana y México, US\$874 y US\$849, respectivamente (Cuadro 6). En dicho año, Colombia recibió remesas per cápita por US\$545. El alto valor de los ingresos por remesas registrados en el Brasil, según el BID, proviene principalmente del Japón, y se relaciona con el importante número de emigrantes

Cuadro 6 REMESAS PER CÁPITA EN ALGUNOS PAÍSES LATINOAMERICANOS, 1999

	Residentes en el exterior	Remesas	
		(US\$ millones)	Per cápita (US\$)
Brasil	1.300.000	1.898,0	1.460,0
México	8.000.000	6.795,0	849,4
República Dominicana	2.000.000	1.747,0	873,5
Colombia	2.380.313	1.297,4	545,0
Haití	1.000.000	720,0	720,0

Fuente: "Remittances to Latin America and the Caribbean", BID, 2001 Ministerio de Relaciones Exteriores, DAS y Banco de la República, SGEE.

Gálculo efectuado con base en estimaciones del Ministerio de Relaciones Exteriores a octubre de 2000, sobre el número de colombianos residentes en el exterior, actualizado a 2001 con el flujo migratorio reportado por el DAS.

Adicionalmente, dicha entidad menciona la posibilidad de que los datos sobre residentes en el exterior y el valor anual de las remesas estimados para los países suramericanos estén subestimados. "Major Migrant Communities in the United States", BID, 2001. Esta anotación no aplica para Colombia, ya que en este artículo se han considerado las estadísticas recientes sobre colombianos residentes en el exterior y sobre flujos de remesas ingresados a la economía.

residentes en ese país, hijos de japoneses que emigraron a Suramérica a comienzos del siglo XX 11.

De acuerdo con los estudios antes citados, el promedio de las remesas enviadas por los emigrantes residentes en los Estados Unidos a sus familias ubicadas en Sur y Centroamérica es de US\$200, monto que es enviado en promedio siete veces por año¹². Estos datos sugieren que las remesas per cápita de colombianos son relativamente modestas y, por lo tanto, las cifras no esconden operaciones de lavado de dinero.

III. Procedimientos para el envío de una remesa desde el exterior

A. Sistemas de envío

Existen diferentes mecanismos a través de los cuales los trabajadores emigrantes pueden efectuar el envío de dinero a su familia en el país de origen. Un primer sistema, el tradicional, puede involucrar hasta tres intermediarios cambiarios autorizados que son: i) la tienda local receptora inicial de las divisas, ii) la entidad remisora del giro a nivel internacional y iii) la entidad receptora y pagadora del mismo en el país de destino^{13, 14}. Dados los costos que implica la intermediación de tres agentes en el proceso, los emigrantes han tendido a utilizar mecanismos alternos, que dificultan la medición real de los flujos de divisas enviados por los trabajadores emigrantes a sus familias.

Los mecanismos alternos son, entre otros, i) el envío de dinero a través de un familiar o amigo; ii) la apertura de una cuenta en el país a donde se emigra y el posterior retiro de dinero de dicha cuenta en el país de origen, por medio de una tarjeta débito afiliada a redes de cajeros automáticos internacionales, o iii) el envío de bonos de compra de mercancías expedidos por grandes cadenas de supermercados que tienen acuerdos

comerciales con entidades receptoras de giros del exterior.

B. Costos de envío

Estudios realizados sobre las remesas efectuadas desde los Estados Unidos a Latinoamérica y el Caribe indican que las comisiones cobradas sobre los giros de divisas provenientes del exterior, dependen del monto girado, y se distribuyen de acuerdo con los participantes en el mismo¹⁵. En promedio, la comisión total aplicada sobre un giro del exterior puede llegar hasta un 5% que se distribuye así: 2% para la entidad remisora (por ejemplo Western Union, Money Gram), 2% para la tienda local, y el 1% restante para la entidad receptora o casa de cambio. Cabe señalar, que para los giros pagados en dólares algunas casas de cambio cobran una comisión adicional de 1%.

De otra parte, los costos de transferencia de las remesas fluctúan en un rango entre US\$7 y US\$26, y aunque tales costos son todavía altos, han tendido a reducirse desde el año 2000, debido a la mayor competencia por parte de nuevos agentes remisores, y por la gradual generalización de los despachos electrónicos¹⁶. En particular, los estudios encuentran que los bancos y los "credit union" han comenzado a ofrecer de una manera más dinámica el servicio de transferencia de remesas a costos más bajos, pero solo el 20% de los emigrantes los utilizan, frente a un 41% que prefiere utilizar compañías tales como Western Union y Money Gram.

En efecto, la Oficina de Inmigración del Ministerio de Justicia de Japón estimó en 300.000 el número de latinoamericanos residentes en dicho país en el año 2000, de los cuales el 80% eran brasileños y el 14% peruanos.

¹² En Colombia, entrevistas efectuadas a las principales casas de cambio revelan que el promedio de las remesas enviadas por trabajadores colombianos residentes en el exterior a sus familias fluctúa alrededor de US\$200 a US\$250 por mes.

¹³ Las tiendas locales son unidades que prestan servicios de comunicaciones y recepción de giros y están ubicadas en las zonas con mayor índice de inmigrantes.

Según la Resolución 8 de 2000 expedida por la Junta Directiva del Banco de la República, los intermediarios cambiarios autorizados son los bancos comerciales, los bancos hipotecarios, las corporaciones financieras, las compañías de financiamiento comercial, la FEN, Bancoldex, las cooperativas financieras, las sociedades comisionistas de bolsa y las casas de cambio.

^{15 &}quot;Remittances to Latin America and the Caribbean: Money, Markets and Cost", Manuel Orozco, Central America, Inter-American Dialogue.

Según el estudio de la Cepal, loa datos correspondientes a México indican que entre 1994 y 2000 las transferencias electrónicas aumentaron del 43% al 70% de la totalidad de las transferencias. Por efecto de la competencia, entidades remisoras como Western Union redujeron en el año 2001, el costo del envío de una remesa de US\$200, de US\$22 a US\$15, para los países de América Latina y el Caribe.